

<<销售心计>>

图书基本信息

书名：<<销售心计>>

13位ISBN编号：9781426476914

10位ISBN编号：1426476914

出版时间：2010-1

作者：赵建勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售心计>>

内容概要

《销售心计》一书将告诉你如何进行角色定位，明确自己与客户的关系；技能储备，没有看家本领怎么行；察言观色，知人知面还要知心；能言善问，“逼”客户说出真心话；驭人有方，有效控制客户心理；高效沟通，化解客户的拒绝和挑剔；警惕错误，不在细节处造成损失……，《销售心计》是指导销售员要时刻从“心”出发，用心去推动技巧的实施，从而达到对客户最深刻的影响，将这场心灵的较量胜利地进行下去。

<<销售心计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>