

<<谈话技巧>>

图书基本信息

书名：<<谈话技巧>>

13位ISBN编号：9787030188212

10位ISBN编号：7030188217

出版时间：2007-5

出版时间：科学

作者：斋藤茂太

页数：208

字数：93000

译者：刘金平

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<谈话技巧>>

### 内容概要

话不投机是一个非常尴尬的局面，对于交谈双方来说都很不舒服，它会极大地影响双方的谈话兴趣，甚至还会使对方感到反感，使双方无法正常交流下去。

积极的谈话不是夸大其词，一个人的生活方式和思维方法都会在说话方式中体现出来。

能够积极、温和、活力地谈话的人，他的人生一定很美丽。

本书是大众读物，适合希望改善自己的人际关系，在人际交往中达到事半功倍效果的人士阅读。

## <<谈话技巧>>

### 作者简介

斋藤茂太，人生悠悠，不急不躁。

斋藤医院名誉院长，即本书作者斋藤茂太先生现从事心理顾问工作，专门为受到各种烦恼困扰的现代人排忧解难。

同时斋藤先生还兼任日本旅行作家协会会长、日本文艺家协会会员等职务，在众多领域内都有杰出表现。

斋藤先生的其他著作有《善于

## <<谈话技巧>>

### 书籍目录

第1章 读懂周围氛围，获取人心 1 善于言谈的人多是有备而来 2 摈除成见，营造亲切的谈话氛围 3 一语定成败 4 根据场合选择适当的话题 5 适当调整说话节奏 6 善意的谎言与拙劣的正直 7 不要对腼腆的人说“爽快点儿” 8 健谈者也有细腻的感情 9 耐心对待说话转弯抹角的人 10 慎对喜欢夸大其词的人 11 宽慰总说身体不好的人 12 不善交际者最渴望交流第2章 以谦虚推销自我，博得好感 13 切记“对话”不是“一言堂” 14 通过谦词来推销自己 15 知过不改者一错再错 16 “悄悄话”不能提升“存在感” 17 说与我无关，会失去人心 18 不断重复过去的荣耀会被疏远 19 不能总是热情高涨 20 感情丰富不等于感情用事 21 真诚的道别也能使人难忘 22 闲谈是最好的润滑剂 23 成熟的人说话条理清晰 24 分清对方的谦虚之词第3章 适当的求人与拒绝方式为你解扰 25 避免强加于人 26 委托的失败源自说明不足 27 委托与受托时要明确费用问题 .....第4章 健谈的人多善于倾听第5章 说话简单明了会受人信赖第6章 说话明快才会吸引人第7章 说话明快能成为批评、表扬的高手

<<谈话技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>