第一图书网, tushu007.com

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787030275936

10位ISBN编号：7030275934

出版时间：2010-6

出版时间：科学出版社

作者：黄海东 编

页数：383

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

科技革命迅猛发展，知识更替日新月异，国际竞争日趋激烈。
从国际经济环境看，跨国投资飞速发展，世界各国和地区间的经济依赖程度不断加深，区域经济集团化和世界经济全球化趋势不断加强，国际经济协调日显重要，经济集团内部以及经济集团之间的合作与竞争日益成为关注的焦点。
从国内经济环境看，社会主义市场经济体制的建立与不断完善改善了我国企业参与国际竞争的条件，经济发展方式的转变和对外开放程度的加深加快了我国企业迎接机遇和挑战的速度。
为了培养熟悉国际经济运行规则、符合社会主义市场经济建设需要的人才，优化人才的知识结构，我们组织东北财经大学国际经济贸易学院的专业骨干教师编写了国际经济与贸易专业本科系列教材。
东北财经大学国际经济与贸易专业是辽宁省示范专业，国际贸易学是辽宁省重点学科。
这套教材结合教师多年教学的经验，尽可能地反映本学科领域最新的研究成果和最新的发展趋势。
我们深知，教材从写出的那一天起就已经“过时”了，这就需要教师在讲授过程中不断充实、调整有关授课内容，我们也根据国内外经济环境的变化适时修订本系列教材。
本系列教材是为国际经济与贸易专业本科生课程编写的，同时也适用于其他经济类专业和有兴趣学习、更新国际经济与贸易知识的人士使用。
由于作者学识和资料所限，本系列教材难免有不足之处，敬请广大读者批评指正。

内容概要

国际贸易实务是一门具有涉外活动特点的实践性较强的综合性应用学科，重点研究国际贸易实务中的基本理论、基本业务程序、基本操作技能以及与这些业务程序相关的法律规定和国际惯例。
根据该课程的内容和特点，本书分四大部分，第一部分为国际货物买卖合同条款，主要介绍国际货物买卖合同中主要交易条件和一般交易条件的基本概念、规定方法、法律及国际惯例规定以及合同中的具体内容和注意事项；第二部分为国际货物买卖合同的磋商与订立，主要阐述国际货物买卖合同磋商的程序，包括电子合同，以及合同成立的法律规定和注意事项；第三部分为进出口合同的履行，主要介绍进出口合同的履行程序以及涉及的法律规定；第四部分为国际贸易方式，阐述除单边出口和进口的传统贸易方式以外的几种其他贸易方式，以及各种贸易方式的特点和使用时的注意事项。
　　本书适合作国际贸易、国际物流、电子商务等专业本科学生的教材，也可作为企业进行国际贸易培训的教材。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

总序前言绪论第一部分 国际货物买卖合同条款　第一章 合同的当事人与标的　　第一节 合同的当事人　　第二节 商品的品名　　第三节 商品的品质　　第四节 商品的数量　　第五节 商品的包装　　复习思考题　　典型案例　第二章 国际贸易术语　　第一节 国际贸易术语的含义与作用　　第二节 有关贸易术语的国际贸易惯例　　第三节 国际贸易中六种主要的贸易术语　　第四节 国际贸易中其他贸易术语　　第五节 贸易术语的选用　　复习思考题　　典型案例　第三章 进出口商品的价格　　第一节 进出口商品作价原则及影响因素　　第二节 进出口商品的作价方法　　第三节 主要贸易术语的价格构成与换算　　第四节 佣金与折扣　　第五节 出口商品的成本核算　　第六节 合同中的价格条款　　复习思考题　　计算题示例　第四章 国际货物运输　　第一节 运输方式　　第二节 装运条款　　第三节 运输单据　　复习思考题　　典型案例　第五章 国际货物运输保险　　第一节 国际货物运输保险的原则　　第二节 海上货物运输保险的承保范围　　第三节 我国海运货物保险险别与条款　　第四节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款　　第五节 其他方式下的货物运输保险　　第六节 我国海运货物保险业务与合同中的保险条款　　复习思考题　　典型案例　第六章 国际货款的收付　　第一节 国际结算中的票据　　第二节 汇付　　第三节 托收　　第四节 信用证　　第五节 备用信用证与银行保函　　复习思考题　　典型案例　第七章 进出口商品检验检疫　　第一节 进出口商品检验检疫概念和法律依据　　第二节 检验的时间和地点　　第三节 检验机构　　第四节 检验证书　　第五节 检验标准　　第六节 合同中的检验检疫条款　　复习思考题　　典型案例　第八章 国际贸易争议的预防与处理　　第一节 争议与索赔　　第二节 不可抗力　　第三节 国际贸易仲裁　　复习思考题　　典型案例第二部分 国际货物买卖合同的磋商与订立　第九章 国际货物买卖合同的磋商与订立　第十章 电子商务与电子合同第三部分 进出口合同的履行　第十一章 出口合同的履行　第十二章 进口合同的履行第四部分 国际贸易方式　第十三章 国际贸易方式参考文献附录

章节摘录

1.随订单付现（cash with order CWO） 进口人在发出订单时，或买卖双方订立合同后，进口人必须将全部或部分货款用汇付方式付给出口人。

2.预付定金（down payment） 在成套设备、大型机械、运输工具的交易时，由于成交交易金额大，生产周期大，出口人往往要求进口人预付一定比例的预付款作为定金以担保合同的履行，其余大部分货款则由进口人按信用证规定或开加保函分期付款或迟期付款。

预付货款对出口商是有利的，因为货物未发出，他已经收到货款，等于利用了他人的款项。
出口商收款后再发货，预收的货款成为货物担保，降低了货物出售的风险，如果进口商毁约，出口商即可没收预付款。
出口商甚至还可以在收到货款后再去购货。
反之，预付货款对进口商是不利的，因为进口商未收到货物，已经先垫款，将来如果货物不能收到或不能如期收到，或即使收到货物又有问题时，将遭受损失和承担风险，而且货物到手前付出货款，资金被他人占用，造成利息损失甚至是资金周转困难。

（二）货到付款 货到付款（payment after the arrival of the goods）又称先出后结，是指出口商先发货，进口商后付款的结算方式。
这种方式实际上是属于赊账交易或者延期付款性质。
一般可分为以下几种方式： 1.交货付现（cash on delivery，COD） 货物运到目的地后，进口人立即用汇付的方式将货款交付出口人；或货到后经过检验合格后再汇付货款。

2.寄售（consignment） 寄售是由寄售人按照事先订立的寄售条件先将货物运往国外寄售地，由代销人在当地市场代为销售。
货物销售后所得货款扣除代销人的手续费和其他费用后交付给寄售人。

3.记账交易（open account trade） 记账交易也称赊销，是按照买卖双方协议，由出口人根据买方订单或双方订立的合同，将货物发运给进口人，货款则是在货发后的一段时期由进口人汇付给出口人。

货到付款方式对进出口商产生了同预付货款截然相反的影响，有利于进口商而不利于出口商。
所以在国际贸易中，进口商倾向于运用货到付款的方式，而出口商则偏好预付货款的方式。

编辑推荐

《国际贸易实务》特点：内容简明实用，操作性强，适应当前国际贸易业务的实际需要，针对国际贸易的特点，系统地介绍了有关国际贸易法律和惯例，各章配以典型案例和习题，帮助读者对学习内容加深理解。
《国际贸易实务》教材配有多媒体教学课件。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com