第一图书网, tushu007.com

<<中小企业经营管理手册（上）>>

图书基本信息

书名：<<中小企业经营管理手册（上）>>

13位ISBN编号：9787030289247

10位ISBN编号：7030289242

出版时间：2010-11

出版时间：科学出版社

作者：章安平，钱程，裘晓飞　编著

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

为了让中小企业比较轻松地接受外贸实务、融资和理财知识，本书运用通俗易懂的语言和案例来讲述外贸实务、融资和理财的基础知识，帮助中小企业了解基础知识和具体操作注意事项，非常适合刚入行的新人和没有专业背景的经营者阅读。

书籍目录

第一篇 中小企业外贸实务　第一章 申请进出口经营权　第二章 交易前准备　第三章 出口报价和发盘　第四章 出口还价和还盘　第五章 签订出口合同　第六章 催证、审证与改证　第七章 签订内贸合同与备货生产　第八章 货物出运　第九章 制单、审单与收汇　第十章 出口业务善后　参考文献第二篇 中小企业常见的融资渠道和方式　第十一章 银行贷款　第十二章 信用担保　第十三章 融资租赁　第十四章 股权出让融资　第十五章 风险资本融资　第十六章 商业信用融资　第十七章 资产典当融资　第十八章 民间借贷融资　第十九章 融资程序与原则　第二十章 融资需求评估与方案策划技术　第二十一章 融资申请与谈判及过程管理技术　第二十二章 融资风险管理技术　参考文献第三篇 中小企业理财实务　第二十三章 主动理财：中小企业的成长良方　第二十四章 融资运作：中小企业成长的血液　第二十五章 投资决策：中小企业成长的基石　第二十六章 营运资金管理：中小企业的成长管家　第二十七章 金融创新：中小企业理财的新思路　第二十八章 税收筹划：中小企业理财的好帮手　第二十九章 国际化进程：中小企业理财的新局面　参考文献

章节摘录

第一章　交易前准备　案例导入　小A是浙江光大服饰有限公司新进的外贸业务员。根据工作需要，公司先安排小A去在浙江桐乡的服装生产基地实习3个月以便于他熟悉公司的产品，如果小A实习期间表现良好，将会获得去参加108届广交会的机会。

一、熟悉产品　扎实而丰富的产品知识是外贸业务员的基本功之一。外贸业务员只有掌握了丰富的产品知识，才有可能在与客户、工厂的磋商谈判中掌握主动，才能在业务履约过程中控制好关键环节，保障交易顺利进行。所以，产品知识是外贸业务员必备的生存根本，也是新业务员最欠缺的短板，新业务员在开始外贸业务之前，通常都会花费一定的时间尽可能地熟悉产品知识。

……

编辑推荐

作者在本书中试图从大众视角给读者介绍中小企业的相关知识。
本书涵盖中小企业管理中的政策法规、投资理财、会计、税务、外贸、融资、保险七个方面的内容，基本包含了中小企业生产经营中的方方面面。
作者在成书过程中，始终坚持把晦涩高深的专业知识转化成通俗易懂的语言和表述方式，把抽象宏观的理论转化成具体可感的知识，以大众化的视角解读和求证中小企业经营中遇到的专业问题，让本书成为中小企业经营者的“管家”。
此外，作者还注重了实用性，书中选取的知识点紧密切合当前我国中小企业的政策环境、社会环境和经营环境，力求从可操作层面对相关知识进行介绍，以飨读者。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com