

<<国际工程招标与投标>>

图书基本信息

书名：<<国际工程招标与投标>>

13位ISBN编号：9787030296481

10位ISBN编号：7030296486

出版时间：2011-1

出版时间：科学出版社

作者：张守健，台双良 编

页数：320

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际工程招标与投标>>

内容概要

《国际工程招标与投标》由张守健、台双良主编。

该书是在哈尔滨工业大学已讲授20年的国际工程管理专业课程《国际工程招标与投标》讲义的基础上编写的，反映了最新的行业发展，案例丰富、详实，理论联系实际。

《国际工程招标与投标》既可作为高等院校工程管理专业的教学用书，也可作为土建类相关专业的选修课用书，还可供各个工程咨询和承包公司以及各建设单位的技术和管理人员的参考。

<<国际工程招标与投标>>

书籍目录

前言第一章 绪论1.1 国际工程的概念1.1.1 工程1.1.2 国际工程1.1.3 国际工程的特点1.2 国际工程市场1.2.1 国际工程市场的形成和发展1.2.2 当前国际工程市场形势1.3 发展中的我国国际工程事业1.3.1 取得的成绩1.3.2 我国公司面临的困难1.3.3 我国承包公司面临的新课题1.3.4 我国国际工程承包公司的发展对策1.4 从事国际工程承包应具备的能力和知识1.4.1 国际工程管理人才的素质要求1.4.2 从事国际工程管理需要的各类人才第二章 国际工程项目管理模式2.1 国际工程项目建设的一般程序2.1.1 国际工程项目建设的一般程序2.1.2 国际工程项目建设过程中的价值管理和风险管理2.2 国际工程项目建设各参与方2.3 国际上工程项目的管理模式2.3.1 传统的项目管理模式2.3.2 设计—建造模式2.3.3 EPC和交钥匙模式2.3.4 项目管理型承包模式2.3.5 公共设施及服务私营化模式2.3.6 伙伴关系模式2.3.7 合理选择工程项目的管理模式第三章 国际常用的合同条件3.1 FIDIC合同条件3.1.1 简述3.1.2 FIDIC出版的系列合同条件3.1.3 99版《施工合同条件》简介3.2 AIA合同条件3.2.1 简述3.2.2 几个主要的AIA标准合同文件3.2.3 A201《施工合同通用条件》3.3 ICE合同条件3.3.1 简述3.3.2 《ICE合同条件(土木工程施工)》介绍3.3.3 NEC第四章 国际工程招标4.1 招标的概念4.2 招标方式4.2.1 公开招标4.2.2 邀请招标4.2.3 两阶段招标4.2.4 议标4.3 合同类型4.3.1 总价合同4.3.2 单价合同4.3.3 成本补偿合同4.4 国际工程招标投标程序4.4.1 编制招标文件4.4.2 刊登广告或发邀请函4.4.3 资格预审4.4.4 发售招标文件4.4.5 标书的接收4.4.6 开标4.4.7 评标4.4.8 决标并签订合同第五章 国际工程投标的前期工作5.1 国际工程项目的跟踪、选择与调查5.1.1 国际工程项目跟踪5.1.2 国际工程项目选择5.1.3 国际工程市场调查5.2 国际工程代理人和合作伙伴的选择5.2.1 雇用代理人5.2.2 选择合作伙伴5.3 参加国际工程资格预审5.3.1 做好资格预审资料准备5.3.2 资格预审文件的填报和提交5.4 国际工程询价5.4.1 询价的定义、范围和渠道5.4.2 有关询价的国际贸易基本知识第六章 国际工程投标文件编制6.1 国际工程报价计算程序6.1.1 熟悉招标文件6.1.2 现场踏勘6.1.3 参加标前会议6.1.4 核算工程量6.1.5 制定施工方案6.1.6 分包工程询价6.2 国际工程报价计算6.2.1 国际工程报价组成6.2.2 基价的计算6.2.3 国际工程直接费(Direct cost)计算6.2.4 示例:间接费(Indirect cost)和单价计算6.2.5 报价分析6.3 报价决策6.3.1 影响因素6.3.2 报价技巧6.4 编制投标文件6.4.1 投标文件组成6.4.2 写好投标函6.5 投标报价实例6.5.1 工程简介6.5.2 标价计算前的数据准备6.5.3 单价分析和总标价的计算6.5.4 标价分析资料第七章 国际工程承包合同的谈判与签约7.1 国际工程合同谈判概述7.1.1 投标书的澄清与答辩7.1.2 合同谈判的目的7.1.3 合同谈判的准备7.1.4 谈判技巧7.1.5 谈判时的其他注意事项7.2 合同谈判的主要内容7.2.1 合同价格条款7.2.2 货币币种和外汇风险7.2.3 合同款支付方式的条款7.2.4 明确工程内容和范围7.2.5 技术规范和施工方案7.2.6 工期和维修期7.2.7 其他问题7.3 合同文本的确定和签署7.3.1 合同文本的确定7.3.2 合同签署7.4 分包合同7.4.1 分包及分包关系的程序7.4.2 分包合同文本和要点7.5 谈判示例三则7.5.1 提出替代方案7.5.2 与竞争对手过招7.5.3 中标谈判第八章 国际工程咨询及其招投标8.1 国际工程咨询概述8.1.1 工程咨询的概念和发展8.1.2 国际工程咨询的特点8.1.3 国际工程咨询的内容8.1.4 国际工程咨询合同8.2 国际工程咨询服务的费用8.2.1 服务费种类8.2.2 各种方法的适用范围8.2.3 人月费单价法的构成与计算8.3 国际工程咨询招标8.3.1 选择咨询专家的方式8.3.2 国际竞争性招标选择咨询公司的程序8.3.3 合同谈判与签约8.4 国际工程咨询的投标8.4.1 投标的准备8.4.2 建议书的编制第九章 世界银行和亚洲开发银行对招标采购活动的规定9.1 世界银行对招标采购活动的有关规定9.1.1 世界银行概况9.1.2 《世界银行采购指南》介绍9.1.3 国际竞争性招标9.1.4 其他采购方式9.1.5 世行对采购决定的审查9.1.6 国内优惠9.2 亚洲开发银行对招标采购活动的有关规定9.2.1 亚洲开发银行概况9.2.2 亚洲开发银行采购指南介绍9.2.3 国际竞争性招标9.2.4 其他采购方式附录1 相关文件格式附录2 国际工程投标前的调查主要参考文献

<<国际工程招标与投标>>

编辑推荐

《国际工程招标与投标》是在哈尔滨工业大学已讲授20年的专业课程《国际工程招标与投标》讲义的基础上，结合当前国际工程的实践，由张守健、台双良主编而成。

该书以国际工程项目招投标为主，兼顾工程咨询招投标，反映最新的国际工程招投标惯例和实践做法。

全书共九章。

第一章绪论，介绍了国际工程的有关概念、国际工程当前的市场形势、我国的国际工程发展现状以及国际工程人才的培养。

第二和第三章分别介绍了当前国际工程的项目管理模式和国际上主要的合同条件。

第四章主要从业主角度深入介绍国际上通用的招标程序。

第五至七章主要从承包商的角度，详细介绍投标前的准备、报价的计算、标书的编制以及承包合同的谈判和签约。

第八章介绍了国际工程咨询的招标、报价和投标等。

第九章介绍了世界银行和亚洲开发银行对招标采购活动的有关规定。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>