

<<创新型创业管理>>

图书基本信息

书名：<<创新型创业管理>>

13位ISBN编号：9787030313980

10位ISBN编号：7030313984

出版时间：2011-7

出版时间：科学出版社

作者：赵立祥 编

页数：417

字数：525000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创新型创业管理>>

内容概要

本书名为《创新型创业管理》，这里的创新是指创业全过程中的各个环节，都可以实施新的创意并取得成功的意思。

用创新推动创业，就可以增加创业的成功率。

本书具有以下三个特色：第一、将创新与创业结合起来，创新推动创业，创业落实创新。

例如：如何产生创意？

如何将创意落实到市场营销中？

第二、系统地介绍和讲授现代创业知识。

例如：如何寻找到合适的商业模式？

如何组建高效和谐的创业团队？

怎样筹集到适量创业资金？

如何规避创业各环节的风险？

如何制定财务计划？

如何寻找创业企业成立的法律依据？

如何教育自己和企业员工遵守社会伦理？

如何撰写创业计划书？

.....第三、适量地介绍了与创业相关的经营管理研究成果及丰富的案例。

赵立祥等主编的《创新型创业管理》适合在校大学生和研究生及已经毕业的大中专学生阅读使用，也可作为高校创业和创新教育的教材。

<<创新型创业管理>>

书籍目录

前言——献给当代勇于创业的大学生

1 创新型创业管理导论

1.1 引言：创新型创业时代的到来

1.2 创业、创新与创业管理

1.3 创新型创业环境

案例1.1 瓦特和他的蒸汽机

案例解读

参考文献

2 创业过程分析

案例2.1 微博

2.1 创业过程的理论分析

2.2 创业过程的阶段分析

案例2.2 创办公司类型的选择

参考文献

3 创意及其选择

案例3.1 马克·扎克伯格和他的

3.1 创意和机会

3.2 新产业初创阶段创业者的创意和选择

3.3 产业处于快速发展和成熟阶段创业者的创意和选择——利基市场理论

案例3.2 LonelyPlanet：因此我旅行

参考文献

4 创业项目市场化中的创新营销

案例4.1 眼镜店：迷失在“暴利”的假象中

4.1 思路决定出路——创业项目市场化运作需要创新思维

4.2 创业环境的洞察与研究

4.3 创业项目市场化中的营销调研

4.4 聚焦与差异化——创业项目成功切入市场的关键

4.5 创业项目市场推广的营销策略

案例4.2 失恋大学生成功创业的背后

参考文献

5 创业企业的商业模式

案例5.1 瀛海威

5.1 商业模式概论

5.2 创业企业商业模式选择

5.3 不同行业特点下的企业成长路径选择

5.4 商业模式创新

案例5.2 微软与红帽：两种截然不同的商业模式

参考文献

6 创业团队的建设和管理

案例6.1 微软公司的盖茨、艾伦和鲍尔默

6.1 什么是创业团队

6.2 创业团队的建立

6.3 创业团队的管理

6.4 创业团队的领导

6.5 创业团队的调整和解体

<<创新型创业管理>>

案例6.2 联想公司创业团队的恩怨情仇

参考文献

7 创业企业组织结构与人力资源管理

案例7.1 这个公司的组织结构怎么了

7.1 企业组织架构

7.2 创业企业的人力资源管理

案例7.2 小企业薪酬管理的例子

参考文献

8 创业融资管理

案例8.1 因资金不足大学生创办公司9天就倒闭

8.1 创业融资概论

8.2 股权性融资

8.3 债权性融资

8.4 创新型融资

案例8.2 阿里巴巴的创业融资

参考文献

9 创业风险与危机管理

案例9.1 乡村基的创业风险控制

9.1 创业风险的基本理论

9.2 创业风险的识别与控制

9.3 创业危机管理

案例9.2 某高科技创业企业的风险管理案例

参考文献

10 财务计划与控制

案例10.1 低成本起飞的比亚迪电池

10.1 项目评估

10.2 成本和费用的计划与控制

10.3 经营预算

10.4 现金流量预算

案例10.2 创业企业的财务管理不容忽视

参考文献

11 创业的法律问题

案例11.1 合伙人的连带责任

11.1 企业设立

11.2 职工劳动保障

11.3 知识产权

11.4 企业伦理

案例11.2 不依法签订劳动合同上海两企业被判付双倍工资

参考文献

12 创业计划书

案例12.1 投资者眼中的创业计划

12.1 什么是创业计划书

12.2 创业计划的编写步骤

案例12.2 联家有限责任公司创业计划书

参考文献

<<创新型创业管理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>