

<<PPT演示之道>>

图书基本信息

书名：<<PPT演示之道>>

13位ISBN编号：9787030337382

10位ISBN编号：7030337387

出版时间：2012-4

出版时间：科学出版社

作者：郑珍好

页数：215

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<PPT演示之道>>

### 内容概要

演示是种有效传达信息的手段，在现代商务活动中，能否迅速有效地制作出好的演示资料是决定商业成败的关键。

但对于繁忙的职场人士，掌握这项技术并不容易，经常出现费时费力演示却很失败的情况。

为了解决这一难题，著名演示专家郑珍好先生提供了一种利用可视化图表传达核心思想的技巧。

《PPT演示之道》依次介绍了70余种日常生活中最实用的商务图表以及在实际工作中的应用。

阅读过程中，读者可根据实际需要对相关图表进行修改，直接运用到自己的幻灯片中去，在短时间内制作出具有专业水准的演示资料，提高说服他人的成功率。

《PPT演示之道》由郑珍好编著。

## <<PPT演示之道>>

### 作者简介

郑珍好，在互联网企业中负责外部开发者支持和企业文化创新工作。  
喜欢旅行、拍照、和孩子们一起玩乐高积木，业余时从事思维导图（Mind Map）讲师活动。  
十分看重和珍惜与家人一起度过的时光，也非常关心能给他人带来幸福的事情。  
和妻子一起运营一个有9年历史的家族博客（loveseracom），在twitter网上记录了自己琐碎的家庭生活  
以及与喜爱的事情相关的故事。

## <<PPT演示之道>>

### 书籍目录

#### 第1章 我们的现实

- 1.1 我们希望的是什么？
- 1.2 可视化演示文稿的重要性
- 1.3 将头脑中的想法进行可视化表达时存在的困难
- 1.4 好的幻灯片资料往往就在我们身边
- 1.5 关于微软PowerPoint
- 1.6 制作优秀的幻灯片
- 1.7 熟悉新技术的简单方法：跟着做
- 1.8 制作并共享精美幻灯片的快乐
- 1.9 准备好了吗？

#### 第2章 初步入门

- 2.1 让大家了解我们产品的市场占有率——饼图
  - [跟着做] 在标题中应用艺术字样式
- 2.2 截至年末的目标是什么？  
——折线图
  - [跟着做] 更改图表的类型
- 2.3 截至目前我们所擅长的是什么？  
——面积图
- 2.4 比较我们公司与竞争对手的实际业绩——柱形图
  - [跟着做] 编辑图表数据
- 2.5 这两种数据之间的关系是什么？  
——散点图
- 2.6 今年最成功的电影是什么？  
——气泡图
- 2.7 让大家了解我们的客户满意度——雷达图
- 2.8 它的构成成分是什么？  
——环形图
- 2.9 怎样为公司引进人才？  
——循环图
- 2.10 怎样才算理想职业？  
——维恩图
- 2.11 我们的顾客群是？  
——矩形维恩图
- 2.12 项目的成功率为什么过低？  
——漏斗图
- 2.13 有没有整理各种意见的好方法？  
——关联图
- 2.14 哪些地方会损失能源？  
——桑基图
- 2.15 我们公司产品的优势是什么？  
——T型图
- 2.16 我们陷入了困境——困境图
  - [跟着做] 应用主题颜色

## &lt;&lt;PPT演示之道&gt;&gt;

- 2.17 为什么无法启动项目？  
——力场图
- 2.18 请逻辑清晰地进行讲述——图尔敏逻辑模型
- 2.19 请创作精彩的故事——故事地图
- 2.20 需要您的回馈——反馈关系图
- 2.21 为什么人们的关注减少了？  
——炒作周期
- 2.22 我们的公司如何创造价值？  
——价值链
- 2.23 发生这类事情的原因是什么？  
——因果图
- 2.24 消费者喜欢什么样的产品？  
——四象限图
- 2.25 究竟应该投资哪类产品？  
——波士顿矩阵图
- 2.26 我们的公司是怎样构成的？  
——组织图
- 第3章 起码做到这个水平才是中级
- 3.1 当前我们面临的问题是什么？  
——问题树
- 3.2 想要将信息连续地传递——连续体图解
- 3.3 请制作站点地图——网站地图
- 3.4 与别的公司进行竞赛——锦标赛图解
- 3.5 退一步分析面临的问题——概念扇形图  
[跟着做] 简单的背景制作方法
- 3.6 要以哪种顺序处理事务？  
——流程图
- 3.7 市场成熟度——S曲线
- 3.8 比较产品功能——功能比较表
- 3.9 要开发哪些新产品？  
——形态分析表
- 3.10 我们公司的历史沿革——时间表
- 3.11 演示项目日程安排——项目日程表
- 3.12 如何申请专利？  
——业务流程图
- 3.13 高效处理不断发生的事务——GTD流程图  
[跟着做] 在 Apple Keynote 对 PowerPoint 文件进行修改
- 3.14 请告知会议的进行情况——会议记录表
- 3.15 有多个公司参与时如何处理业务？  
——泳道图解
- 3.16 主要网站都有哪些特征？  
——蜂巢图解
- 3.17 请介绍本项目相关人员——利益相关人员组成图
- 3.18 新产品战略是什么？  
——战略布局图
- 3.19 哪些要素影响我们公司的收益？  
——波特五力分析

## &lt;&lt;PPT演示之道&gt;&gt;

3.20 如何测定我们公司的价值？

——平衡计分卡

3.21 谁负责项目？

——协作图

[ 跟着做 ] 从 Microsoft Office 在线站点获取剪贴画和高品质图片素材

3.22 想要了解这个产品的内部运行方式——方块图

3.23 请提供项目日程——甘特图

3.24 将信息用多个图层加以表示——图层图表

3.25 如何传递我们的信息？

——图层图表II

3.26 在复杂的情景下如何抉择？

——决策树

3.27 请提供最快的日程——CPM图表

3.28 有办法验证项目吗？

——V图表

#### 第4章 高手进阶

4.1 将信息用简单的矩形加以呈现——树映射

4.2 很想了解我们公司的网络结构——网络图

4.3 如何传递客户数据？

——数据流图

[ 跟着做 ] 应用三维图形和阴影效果

4.4 新产品开发需要哪些技术？

——技术路线图

4.5 主力产品的竞争力在哪里？

——性能图表

[ 跟着做 ] 印刷用与演示用幻灯片的不同之处

4.6 多个项目是如何互相协作的？

——协同图

4.7 说说我们公司创造价值的蓝图——战略体系图

4.8 我需要了解工作场所的楼层布局——布局图

[ 跟着做 ] 应用 PowerPoint 制作简单的象形图

4.9 请展示我们精彩的长远计划——寺庙图解

4.10 我们可以做出哪些选择？

——参数尺

4.11 请说明理想的企业形象——树形图

4.12 将我们提供的无数服务用一张幻灯片加以整理——地铁图

4.13 将信息标注在我们国家的地图上——数据地图

4.14 个人魅力是怎样构成的？

——冰山图解 I

4.15 卓越的网站应具备哪些条件？

——冰山图解II/

4.16 预测一下最糟糕的情况——天堂与地狱图解

[ 跟着做 ] 修改微软 PowerPoint 的剪贴画

4.17 人们经常提及的事情是什么？

——文字云

[ 跟着做 ] 在网站中制作文字云

4.18 有没有遗传疾病？

<<PPT演示之道>>

——族谱

附录A 制作炫丽幻灯片的工具

A.1 PowerPoint 2007

A.2 Apple Keynote

A.3 Visio

附录B 关键词索引表

中文关键词

英文关键词

## <<PPT演示之道>>

### 媒体关注与评论

将信息进行可视化表达的图表会对人们处理信息提供相当大的帮助。制作演示资料的时候，如果灵活运用同样的原理，将会更好地向观众传达信息。本书期望能帮助繁忙的职场人士在短时间内做出最好的演示资料。

—— [韩] 金真秀 yes24度执行官、认知科学博士 本书作者郑珍好是大家熟知的IT行业技术领域的专家。

通过本书可以了解如何制作专业水准的发表资料并进行有效地传达。

认真阅读本书，可以从中看到演示专家如何制作资料、如何有效地传达信息，从而给自己带来帮助。

—— [韩] 许真镐 NEOWIZ网络代表理事、韩国因特网企业协会会长 对于职场人士来说，如何将想法和数据进行可视化表达并有效地说服老板客户非常重要。

灵活运用图表是让人一眼看懂复杂概念的秘诀。

本书为职场人士详细讲解了通过图表传达核心想法的技巧，是一本非常实用的PPT演示指南。

——宋翔 微软全球最有价值专家 (MVP) 这是一本启发和领悟之书，不需要一页页精读，随意翻看画面就可能瞬间迸发灵感，运用相同原理设计出自己的优秀幻灯片。

演示技巧需要不断积累和借鉴，坚持多看、多领悟，相信每个人都能成为演示之王。

——李锐 PPT专业设计师 这本书的确帮我大开眼界，书中提供的图表演示资料不仅设计精美、逻辑严密，而且具有很强的实用性，在繁忙的工作中它常为我雪中送炭，解决了不少棘手难题，强烈推荐国内职场的朋友去读一读，一定会有所收获。

——林夏 在韩工作的繁忙职场一簇



<<PPT演示之道>>

编辑推荐

专为企业人士量身定做，打造超级说服力！

<<PPT演示之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>