

图书基本信息

书名：<<新编实用英语听力教程教师参考书3>>

13位ISBN编号：9787040241464

10位ISBN编号：7040241463

出版时间：2008-6

出版时间：高等教育出版社

作者：《新编实用英语》教材编写组 编

页数：110

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

《新编实用英语听力教程》是《新编实用英语》(第二版)系列教材的补充和扩展,是根据国家高职高专英语教学改革的需要和使用《新编实用英语》广大师生的要求增编的教材,旨在加强学生的听说技能。

遵循《新编实用英语》所坚持的“实用为主”的主旨,《新编实用英语听力教程》以实用交际话题为主线,通过实用交际任务带动听说训练;听说训练内容模仿实际工作中可能会遇到的涉外交际活动的各种场景——这是本教材最重要、最核心的特点。

《新编实用英语听力教程》根据《高职高专教育英语课程教学基本要求(试行)》交际范围表列出的一般口头交际话题设计了16个主题,根据业务口头交际话题设计了12个主题,分别编入16个单元和12个单元。

考虑到高职高专学生入学水平比较低的实际,将上述话题分为2个层次,每个层次各编写2册,总计4册。

第一、二册相对应单元的话题保持一致,第三、四册单元话题也基本保持一致,但所涉及的语言技能要求则有区别。

学生学完一、二册能够达到高等学校英语应用能力考试B级要求,学完三、四册能达到A级要求。

《新编实用英语听力教程》的特点主要体现在以下几个方面: 1. 教材内容直接反映日常和涉外交际活动,实用性强。

全书第一、二册所选定的16个单元和第三、四册的12个单元涵盖了日常和涉外交际活动中最常用的话题,第一、二册每个话题都列出了15个最典型的基本交际语句,第三、四册每个话题都列出了20个最典型的基本交际语句,并围绕这些交际语句进行真实情景下的涉外交际训练。

2. 把语言听辨技能与实用交际听辨技能结合起来,以实用交际听辨技能训练带动语言听辨技能水平的提高。

3. 每个话题单元都以听辨训练开始,并以听辨训练为主线,但以口头表达结束,也即从听开始,以说收尾,充分体现实用交际的特点。

4. 以单句和小篇幅对话为主,辅以连贯对话和小篇幅短文训练;以听为主,辅以跟读和回应训练。

## 内容概要

《新编实用英语听力教程》是普通高等教育“十一五”国家级规划教材——《新编实用英语》（第二版）系列教材的补充和扩展，是根据国家高职高专英语教学改革的需要和使用《新编实用英语》教材广大师生的要求增编的，旨在加强学生听说技能的培养。

本套教材分为2个层次，每个层次各有2册，共计4册；学完第2册可以参加“高等学校英语应用能力考试”的B级考试，学完第4册可以参加A级考试。

本书为《新编实用英语听力教程教师参考书3》，共12个单元，每个单元对应《新编实用英语听力教程3》的6个部分分别给出了录音原文和参考答案。

书籍目录

1 Meetings2 Job Interview3 Introducing a Manufacturer4 Product Description5 Advertisement6 Sales7 Shipment8 Agency9 Signing a Contract10 Shopping Online11 Graphical Presentation12 Joint Venture

章节摘录

2. 如果条件合适, 我们愿意代销你公司的产品。
3. 你们能否考虑我公司做你们代理的建议?
4. 我们希望委托一家总代理在英国经销我们的产品。
5. 我们在想各种办法争取让所有可能的顾客了解我们。
6. 我们正在考虑打入欧洲市场的办法。
7. 我们的代理条件往往是最优惠的。
8. 我们在这一行里算得上是有名的老商号了。
9. 我们要用最显著的位置来展示你们的产品。
10. 我们暂时不考虑代理问题。
11. 重要的是, 你们必须全力以赴去推销。
12. 如果有个代理商帮助你们建立销售渠道, 你们将受益颇多。
13. 我们决定委托贵方作为我们产品的独家代理。
14. 我公司在你们地区已设有独家代理。
15. 你们的市场不会发展, 除非你们设立代理。
16. 你们计划如何推销我们的产品?
17. 有机会我们会考虑你做总代理的请求。
18. 我们很赞赏你们为帮助推销我们产品做出的努力。
19. 很抱歉, 我认为现在谈独家代理的事还不是时候。
20. 在作任何决定之前, 我们想更多听听你们的计划。

编辑推荐

《新编实用英语听力教程教师参考书3（第2版）》根据《高职高专教育英语课程教学基本要求（试行）》交际范围表列出的一般口头交际话题设计了16个主题，根据业务口头交际话题设计了12个主题，分别编入16个单元和12个单元。

考虑到高职高专学生入学水平比较低的实际，将上述话题分为2个层次，每个层次各编写2册，总计4册

。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>