

<<看清看透不看破>>

图书基本信息

书名：<<看清看透不看破>>

13位ISBN编号：9787104034582

10位ISBN编号：7104034587

出版时间：2011-6

出版时间：中国戏剧

作者：秦轲

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<看清看透不看破>>

### 前言

“看清看透”是一种能力，“不看破”是一种智慧。

正如郑板桥的四字箴言中说的“难得糊涂”，真正地诠释了“不看破”的禅机。宋代大文豪苏轼也说：“大勇若怯，大智若愚。”

这也正是古人对聪明做人、圆通处世的经验总结。

看清生活的本质，我们就能够更恰当、更坦然地面对宠辱得失；看清楚人情世故，万千世态，我们就能够很好地摆正自己的心态从而去应对复杂的人际关系。

社会的现状永远不可能尽善尽美，纷繁复杂的人际关系永远不可能清澈透明。

生活在这个世界上，你就必须不断面对诸多不如意的事情，这都是无法改变的客观现实。

但是另一方面，不管社会存在多少遗憾与不足，它照样不停地向前发展，人们照样工作、生活、交流。

。

这才是人生的本质，是人们生活的主流。

所谓看清看透别看破的处世之道，就是智慧做人、糊涂处事般的大智若愚。

真正的聪明人注重的是心态、眼光和层次的提高，对于很多事情持大度而糊涂的态度，有着海纳百川的境界和积极平和的心态。

老子说：“大音希声，大象无形”，正是这个道理。

如果说看清看透能够让我们活得更理性、更透彻，那么，不看破才能让我们活得更快乐、更平和！

倘若一个人将这个世界的尔虞我诈、艰难险阻都看清楚看透彻了，仍能对生活 and 未来充满热情与期待，充满积极的进取之心，那他就可以说是修炼到了不看破的境界了。

因此，为人处世，应沉着对待，多思量几分；人情冷暖，世态炎凉，也应能屈能伸，不计一时得失；人生错综复杂，瞬息万变，何不用“看清看透不看破”的心境笑看人生的沉浮呢？

固然，做人不能玩世不恭、游戏人生，但也不能太较真、认死理。

如果我们拿着放大镜、显微镜去审视世态，恐怕就没法生活下去了。

明代学士吕坤在《呻吟语》中说：“愚蠢的人，别人会讥笑他；聪明的人，别人会怀疑他。

只有既聪明而看起来又愚笨的人，才是真正的智者。

有些人总爱自作聪明、玩弄心机，常常上演一幕幕作茧自缚、引火烧身、自掘坟墓的悲剧。

真正的聪明人，看清了过程，看透了结果；表面上佯装不知，心中有数又不说破，所以说，真精明不如假糊涂，这才是对“看清看透不看破”的最佳诠释。

因此，我们都不妨睁一只眼看世界，闭一只眼做智人。

智慧与聪明就相差一步之遥，看清世态而不看破，才是智者所为。

在生活中，对待一些事情太过于较真，无异于庸人自扰。

常言说：退一步海阔天空。

只有看清看透却不看破地做人，才是解放心灵的哲学之道；在生活甲，投机取巧得不偿失；锋芒太露容易招人嫉恨。

唯有舍小利时便舍得，该不争时便不争，才能做人有人缘，做事有机缘，“糊里糊涂”地笑到最后。

本书正是基于看清看透不看破做人的禅机，阐述了关于凡事看透不看破的人生潜规则，帮助读者掌握做人的准则和处世的艺术，把“聪明处世”与“糊涂做人”有机统一起来，

为自己创造一个左右逢源的人生境界。

## <<看清看透不看破>>

### 内容概要

在生活中，对待一些事情太过于较真，无异于庸人自扰。

常言说：退一步海阔天空。

只有看清看透却不看破地做人，才是解放心灵的哲学之道；在生活甲，投机取巧得不偿失；锋芒太露容易招人嫉恨。

唯有舍小利时便舍得，该不争时便不争，才能做人有人缘，做事有机缘，“糊里糊涂”地笑到最后。

《看清看透不看破》正是基于看清看透不看破做人的禅机，阐述了关于凡事看透不看破的人生潜规则，帮助读者掌握做人的准则和处世的艺术，把“聪明处世”与“糊涂做人”有机统一起来，为自己创造一个左右逢源的人生境界。

《看清看透不看破》由秦轲编著。

<<看清看透不看破>>

书籍目录

第一章 亲贵人远小人，贤人可用小人要防

自己走十步，不如贵人扶一步  
真正高明的成功人士，总是擅长找“贵人”  
人往高处走，水往低处流——就是要“攀龙附凤”  
让上司为你的升迁之路保驾护航  
是千里马还需伯乐赏识  
结交贵人不能“守株待兔”  
站准队选对人，分清君子与小人  
慎防小人，小心被“朋友”出卖  
别让办公室小人拖你后腿  
听取意见有分寸，以防小人使诈  
冷静应对小人制造的谣言  
提防主动帮你承担责任的小人

第二章 世事岂能尽如意，揣着糊涂最聪明

黑脸变红脸，巧妙搪塞他人指责  
揣着明白装糊涂，有意隐藏自己的意图  
深藏不露的“糊涂人”才能受欢迎  
同事的要求，含糊其辞巧敷衍  
看聪明的“傻子”如何解难题  
忘掉自己给别人的好处  
“装拙”可避免麻烦  
不妨睁一只眼闭一只眼  
花半开酒半醉，做人不能太精明  
大智若愚，大巧若拙

第三章 一片全心不可抛，三分话还是要得说

点破不说破，把话说得滴水不漏  
一样话两样说，言辞巧妙慢开口  
别把话说死，“含糊其辞”好拒绝  
说恭维话也要懂得包装  
当着矮子不说短话  
话到嘴边留三分，开玩笑要适度  
责备的话要用宽慰的形式说出口  
直言不能太坦率，分寸应该掌握好  
看人下菜碟，“人话鬼话”都得说  
言有禁忌，不该说的话坚决不说  
说话不能无保留，要给自己留后路

第四章 吃亏不能做哑巴，有目的的亏值得吃

把亏吃在明处  
不要为了蝇头小利而功亏一篑  
亏在利益，赢得人心  
福之所倚，站在更高的角度看得失  
先实惠别人再实惠自己  
在利字面前不妨礼让三分  
为上司背黑锅，博取晋升的大好机会  
有所得必先有所失

<<看清看透不看破>>

让一步，是因为比对手看得更远  
大肚量，吃点小亏不计较  
吃亏是福，出头的椽子易烂  
眼前吃亏，长久受益

第五章 制怒忍让为上策，韬光养晦从长计议

低头不低人，避免成为别人的靶子  
好汉不吃眼前亏  
容人小过，得饶人处且饶人  
甘当配角，降低身份抬高身价  
以退为进，出口往往在低处  
人在矮檐下，该低头时且低头  
谦让更能为你赢得尊重  
由低走高，从低起点上“登堂入室”  
宠辱不惊，忍人所不能忍  
宽以待人，有理也要让三分  
争一世，不争一时

第六章 人比人气死人，找出不足突破平庸

尺有所短寸有所长，不要盲目模仿  
弱势变优势，认识不足是迈向成功的开始  
别拿他人的优点折磨自己  
死要面子活受罪  
不再平庸，提升自己的“可利用”价值  
专于长项，适合自己的才是最好的  
接受别人的忠告，是实现自我突破的捷径  
“装扮自己”缩小与别人的差距  
不如别人，是因为你缺少人脉  
塑造良好形象，在印象上胜人一筹

第七章 追名逐利人之本性，看透名利不为所累

正确对待名利的取舍  
不要在虚荣的泥沼中泥足深陷  
莫做荣誉的奴隶  
摒弃多余的东西，追求简单生活  
省身克己看淡虚名  
宁做让利的君子，不做得利的小人  
摆脱利益束缚，不被金钱奴役  
在“不义之财”面前要保持清醒  
名利是把双刃剑，不干净的钱不能赚  
商无信不立，利益当前不失原则  
驾驭金钱，支配自己的财富命运  
先人后己，用正当手段实现私利  
不要为了金钱而牺牲健康

第八章 场面的事情要应付，看清看透不说透

巧说应酬话，各种场面应付自如  
学会寒暄，建立最重要的沟通桥梁  
尴尬场面亦能自圆其说  
酒桌上敬酒推酒不伤感情  
“礼”多人不怪，场面上的事要做足

<<看清看透不看破>>

公众场合，巧妙弥补失言  
面带笑容，助你游刃交际场  
人前好印象，尽展得体的幽默  
在职场中说话要深思熟虑  
有礼有节，让客人乘兴而来满意而归  
要做舞会上绅士名媛

## &lt;&lt;看清看透不看破&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：自己走十步，不如贵人扶一步网络上流行一句经典的话：“有人脉成功就像坐电梯，没人脉成功就像爬楼梯。

”总有一些人自以为实力强盛，便以为凭借个人的能力，就可以搞定一切。

其实，这种心态是不可取的，那些成功的人从来不认为自己的成功是“单打独斗”出来的。

比尔盖茨曾说：“我之所以成功是因为有更多的成功人士在为我工作。

”牛顿也承认自己之所以看得比别人远，是因为站在巨人的肩膀上。

蚂蚁站在巨人的肩膀，就拥有了巨人的眼界。

小人物想尽快成长为大人物，最好的方法就是借助贵人的力量。

1980年8月的一天，IBM公司给刚刚创业不久比尔·盖茨打电话，说有两个人希望会见他，请他安排一个时间。

比尔·盖茨做梦也没有想到，大名鼎鼎的IBM公司的人会派特使主动来访。

比尔·盖茨对IBM公司的主动合作既惊讶又惊喜。

一个小小的软件公司能够同这家美国电脑市场上最大的客户做成生意是一件了不起的事。

只不过比尔·盖茨还不知道IBM公司的葫芦里到底卖的什么药，但是，他知道这其中一定有缘由，天上掉馅饼的好事不会有。

1980年8月16日，IBM公司终于确定该合作项目是开发8088芯片。

此前，IBM公司还给微软公司送来5页正式文件，上面详细说明了微软公司应履行有关保密责任的临时条款。

文件上说，对于IBM公司的机密消息微软公司不得泄露给第三方，同时必须采取防止泄密的措施。

IBM公司可以在不预先通知微软公司的情况下，随时检查微软公司履行保密责任的情况。

此外，该协议还规定，IBM公司不愿意接受微软公司方面的机密信息，因此也不负保密责任。

这个临时条款使IBM公司立于不败之地。

尽管比尔·盖茨知道这是一个“不平等条约”，但他更知道这是一个不容错过的机会。

所以除非他不想与IBM公司这个大贵人合作，否则就没有讨价还价的余地。

后来的事实证明比尔·盖茨的决断是英明的，自从签订了这个“不平等条约”之后，微软公司便开始渐露王者的霸气，比尔·盖茨很快从一个小小的创业者成长为名副其实的商界精英。

这便是贵人的魅力，只要他扶你一步，便胜过你个人多年甚至终生的辛苦辗转与挖空心思。

有时人的一生就缺“这一步”，有了这关键性的一步，多少有志之士会翻身-变，从而一鸣惊人，创造出个人生命中最难能可贵的奇迹。

我们常常听到有人感叹事业之路上的艰辛，觉得想要独自打拼一番天地实在是太难了。

的确如此，因为成功之路上充满了荆棘和坎坷，想要顺利达到成功的彼岸实在不是一件容易的事情。

但是如果在关键时刻，有贵人拉你一把，就能让你的成功之路变得平坦起来。

即使你在某些方面有些欠缺和不足，但是如果能够得到贵人相帮，你就能从一只毫不起眼的小麻雀变成万众瞩目的会凤凰。

香港一个有名的实业家叫李景全。

他就是一个得贵人相助而后成为富人的典型例子。

从一个一文不名的穷人，到成为香港小有名气的实业家，李景全的成功之路给了穷人许多启示。

李景全的建超实业公司，每年的营业额达7000万港元以上。

当年独立门户时，李景全只有18岁，他在创业历程中曾得到贵人曾文忠的帮助。

## <<看清看透不看破>>

### 编辑推荐

《看清看透不看破》：“看清看透”是一种能力，“不看破”是一种智慧。

郑板桥的四字箴言中——“难得糊涂”，真正地诠释了“不看破”的禅机。

苏轼：“大勇若怯，大智若愚。”

”这也正是古人对聪明做人、圆通处世的经验总结。

人心犹如一潭深不可测的湖水，口是心非之人随处可见。

看清、看透、不看破是人生的三重境界。

最具智慧最有韬略的处世箴言为人处世，应沉着对待，多思量几分：人情冷暖，世态炎凉，也应能屈能伸，不计一时得失；人生错综复杂，瞬息万变，何不用睁一只眼处世闭一只眼做人的心境笑看人生的沉浮呢？



<<看清看透不看破>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>