

图书基本信息

书名：<<一停二看三通过-定位定向去成功>>

13位ISBN编号：9787106026141

10位ISBN编号：710602614X

出版时间：2007-01-01

出版时间：中国电影出版社

作者：李志敏

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

想成功吗？

希望在走向成功的道路上一帆风顺或者减少坎坷吗？

看看本书吧，它如一位哲人告诉你成功需要的内在修为。

看看它，必将缩短你通过成功之门的荆棘之路。

书籍目录

一、尽量将兴趣与吃饭统一二、要时刻绷紧生命的弦三、尽力做最想做的行当四、尽可能做最适合的事儿五、做最擅长的事最易得手六、学点时髦的定位技术七、复杂的问题简单化八、有一种坚强叫放弃九、天生我才必有用十、尊重自己的时间十一、一定要唱出不同的声音 十二、自己才是命运的主宰 十三、狭路相逢勇者胜 十四、该出手时决不犹豫 十五、盲目效仿等于死 十六、决定未来的是今天 十七、带着你的誓言立即上路 十八、列出你的生命清单 十九、此招不行，赶快换招 二十、明智地选择你的战斗二十一、决不犯捡芝麻丢西瓜的错误 二十二、知道每天一定要做什么 二十三、让每一个零碎时间都出彩 二十四、追求平淡是无能的托辞 二十五、要在今天上床前无悔无憾 二十六、别让乱麻缠快刀 二十七、不要认为有事情做就好 二十八、路边的野花你切莫采 二十九、不到最后时刻决不摊牌 三十、站在天外看天空 三十一、贪来贪去一场空 三十二、我看开，我快乐 三十三、敢输才是真英雄 三十四、赢了世界又如何 三十五、人生三境界与五计 三十六、把每天都当作生命的最后一天三十七、能多做就不要不做 三十八、拒绝借口 三十九、命好不如心态好 四十、不等待别人的恩赐 四十一、双赢是做事的最高原则 四十二、学会做正确的事 四十三、用你自己的方式做事

章节摘录

二、要时刻绷紧生命的弦 我们所做的工作，都是由一件件小事构成的。士兵每天所做的工作就是队列训练、战术操练、巡逻、擦拭枪械等小事；饭店的服务员每天的工作就是对顾客微笑、回答顾客的提问、打扫房间、整理床单等小事；你每天所做的可能就是接听电话、整理报表、绘制图纸之类的小事。

你是否对此感到厌倦、毫无意义而提不起精神？

你是否因此而敷衍应付，心里有了懈怠？

这不能成为你的借口。

请记住：这就是你的工作，而工作中无小事。

古人讲“祸患常积于疏忽，智勇多困于所溺”，疏忽大意往往酿成大错。

“泰山不嫌土壤，故能成其大；江海不择细流，故能就其深”。

职场之路，坎坷莫测，一步走错，后悔莫及。

我的一位朋友与同事竞争部门经理一职时竟然输在一纸总结上。

我的这位朋友爱好文学十几年，发表文稿不少于百万字，又有四年的文秘工作经历，知道他的人打断了人家的腿也不会相信，他写的总结会比不上陈伟的精彩。

公司部门经理跳槽没几天，总经理就把他和那位同事叫进了办公室，直入主题地说：“根据你们平时的表现，你们当中的一员将是新的部门经理，请你们这几天交一份自己的业绩工作总结报告上来。”

我的朋友当然有心部门经理之职，可又觉得这份总结有些多余，本人表现如何？业绩如何？

写与不写都在那里摆着呢！

自有公论。

于是写总结也就不太上心，十分工作半句话完成，但为了表现自己的文采，用词造句和格式上他还是斟酌了一番。

就在他上交了总结后，那位同事请他宵夜，求他帮他修改总结。

并讨好说：“老兄，都知道你的文笔，这趟忙你一定要帮。”

我的朋友说：“我俩是对手，你就不怕我把你的总结越写越差。”

同事笑嘻嘻地说：“你老兄不是这种人，我知道的。”

经不住同事的高帽，朋友答应了。

接过同事的厚厚初稿，他吓了一跳，这家伙这么上心呀。

但很快朋友就释然：跑业务的总结真这么重要吗？

答应帮同事改总结确实是一件后悔的事，同事太在乎这份总结了，常常为一句话缠得朋友心烦，又不好当面拒绝，有两次我的朋友出语冷了些，当晚同事就请他吃宵夜巴结他。

经过近一个星期的删改，那位同事终于把总结交了上去。

几天后，公司宣布了那位同事晋升为部门经理的决定。

散会后，总经理把失落的我的朋友叫到他的面前说：“无论从哪方面，我都看好你的，也多次在老板面前推荐你，可这次你却输在一份总结上。”

见我的朋友嘴巴张得老大，总经理说：“老板看了你们两人的总结后，决定要升那位同事了，同事的总结找出了自己工作中的问题症结，制定出有效的计划，比你那份好多了。”

我的朋友想告诉总经理同事的那份总结他花了多少脑细胞，但话到嘴边又生吞了回去。

他知道自己不是输在一份总结上，他自信写文案总结他肯定比那位同事内行，他是输在心态上。

如果当初他知道这份总结这么重要的话，也许……人在职场，每一项工作不分大小、轻重，都有其价值所在，都有其重要性，惟有认真对待，才不会前功尽弃，否则悔之晚矣。

在潜意识中，人们习惯于对要做的每一件事情都做一个值得或不值得的评价，不值得做的事情也就不值得做或不值得做好。

在客观现实中，太多的人只关注有光环的大事情，能够满足虚荣心的出人头地的“大事业”，而

将本职工作中的许多具体事情归类为不值得做的小事情，即使这些小事情是通往大事业的必经之路。

又至年终了，公司照例要举办一场酒会。

到了饭店大厅，公司员工已经各就各位。

等老总落座后，酒会正式开始。

菜上五道，酒过三巡，场面开始热闹起来。

我起身到二楼的洗手间一趟，出来后看到老总站在二楼的栏杆边，正全神贯注地看着一楼大厅，若有所思的样子。

我也走了过去。

老总见我过去，就指着大厅内的几个人对我说：你看，王成林这小子，见无人注意他，竟然用烟头烧饭店的窗帘。

这种人不懂得爱惜别人的东西，以后不能让他接触到公司里的物品。

刘子明，刚才我在时，一本正经的，现在看我走了，故意装成喝醉酒的样子，往女孩子身上靠，此人太轻浮，不可委以重任。

郑风，刚才竟然吐酒了，此时躺在沙发上，一副无精打采的样子，此人缺乏自制力，不能干大事，不可重用。

王平，喝了几杯酒后就坐到一边独自抽烟，他不善与人交往，看来他真的不能在销售部干了……我听完老总的高论，不禁打了一个寒噤，想不到，老总在酒会上也不忘考察人。

我跟随老总从二楼下来，刚坐定，销售部经理徐前进就过来向老总敬酒。

徐前进端着一个酒碗，对老总说：我敬总经理一碗酒，我喝一碗，您喝一杯就行了。

老总说：我们每人都喝一碗吧。

说完，接过徐前进手里的酒碗，一饮而尽。

然后，让人把碗里重新倒满酒，叫徐前进喝，在众目睽睽之下，徐前进只好喝下去。

不一会，徐前进就到洗手间吐酒去了。

老总悄悄对着我的耳朵说：刚才我喝下去的是水，这个徐前进竟敢在我面前耍滑头。

我最烦这样的人，不能喝了，却要充大头，要好看。

我暗暗惊叹，老总真是聪慧过人。

然而，老总是怎么知道徐前进碗里不是酒的呢？

这对我来讲，至今还是个谜。

酒会后没几天，徐前进到老总办公室汇报工作。

谈到几个办事处的销售情况时，徐前进说：这几个办事处去年遇到不少困难，所以销售额不理想。

老总不耐烦地说：上次酒会上，你在我眼皮底下都搞小动作，这几个办事处都远离总部，谁知道你背着我都干了些什么？

现在销售额上不去，你不从主观找原因，反而从客观上找困难。

我听老总这样说，就知道徐前进销售部经理的位子不稳了。

职场无小事，工作上要好好努力，工作之外也要好自为之。

对待微不足道的小事的态度可以反映一个人的内在的品质和对工作的态度，在生活中，在工作中，我们必须时刻提醒自己、反省自己，不要好高骛远，踏踏实实地做好每一件工作，为每一件工作投入自己全部的热情，这样我们的职场之路才可能走得顺畅。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>