

<<新型农民创业致富经>>

图书基本信息

书名：<<新型农民创业致富经>>

13位ISBN编号：9787109143012

10位ISBN编号：7109143015

出版时间：2010-1

出版时间：中国农业

作者：刘振平

页数：171

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<新型农民创业致富经>>

### 前言

真有趣！

在这个QQ群里越有作为的人越谦卑，起的昵称越卑微。

瞧，某日晚，几个大人物在QQ群海聊。

黄土（清华大学年轻的经济学教授）：这本《新型农民创业致富经》，从农民种植芦荟被骗，一直讲到创业入门后该如何进一步经营；所针对的经营主体，主要是改革开放以来的，出身农村的和城镇待业的所谓新型农民。

本书，是作者从1994年8月到城区工商分局分管个体私营企业的副局长开始，到1999年底干个私协秘书长至今，智慧、勤奋和创造的结晶！

作者是九二年的经济师，都说他是赚钱的诸葛亮、生意场的智多星。

本书是指导人们创业致富的经验总结。

本书语言风趣幽默，故事生动曲折。

读后使你回味无穷！

## <<新型农民创业致富经>>

### 内容概要

作者以工商执法和个私协咨询服务为主线，深入浅出地总结归纳出致富做生意的12条经验。本书是作者创造性开展工作酿成的蜜，是理论联系实际指导致富做生意的典范，是致富做生意免走弯路的锦囊妙计，是不犯简单错误轻松地成就富翁经典的经典文本。

因为这些经验来之实践，所以特别好用。

本书非常好读。

作者一改经济专著难读难懂的传统写作模式，创造性地把文学的手法用于经济专著的写作，在经济学与文学结合方面进行了有益的尝试。

书中多用拨动人们心弦式的叙述，善于用现实中真实发生的鲜活故事说话。

作者从现实出发，精心分析工商经营的实践，创造性地把经济学原理，巧妙地运用在经营实践上，在理论联系实际中找门道。

书中许多观点和做法都能有效促进读者转变观念，谨慎选择行当，实现入门创业，发家致富。

为适应现代人越来越快的工作和生活节奏，作者写作力求干净利落，杜绝拖泥带水，竭尽全力，把书写精，写好，写短。

为了方便读者阅读，作者还将每节的精华语句单独列于文后。

全书12章，每章7小节，每节800字左右，加上插图和摘要，特别适合报纸连载。

本书特别适合农民和城镇待业人员阅读。

书中的故事是对现实的归纳、整理和概括，人名均为化名，如有雷同纯属偶然。

## <<新型农民创业致富经>>

### 作者简介

刘振平，男，1986年电视大学工业企业管理系毕业，1988年考取国家公务员，1992年取得经济师资格。他三进机关四下基层，当过文字秘书，已发表作品30多万字。

作者从1994年8月到蓬莱市城区工商分局当分管个体私营企业的副局长开始，到1999年底当市个私协秘书长至今。这期间，他全身心地投入，创造性地开展工作，扶植无数农民、下岗职工及城镇待业人员，创业致富成就了富翁梦想。

他获得了多项荣誉，多次被评为省、市和国家级优秀通讯员、信息员、先进工作者；2002年12月被评为全国个私协系统先进工作者。一篇通讯征文被人民日报社主办的市场报评为二等奖，长篇经济大特写通讯《经纪人在行动》被农村工作通讯、大众日报等多家报刊转载。

作者一贯注重在实践中研究适合中国特点的经济管理规律，特别注重总结和提高农民、下岗职工及城镇待业人员在创造物质财富中的经验和教训。

<<新型农民创业致富经>>

书籍目录

序言第一章 干什么赚钱 1.天上要掉馅饼了 2.要摸准门道 3.小兰要买“后悔药” 4.追根寻源 5.秘密武器 6.都是浮躁惹的祸 7.虚心找老师第二章 你适合干什么 1.女孩晓晓 2.令你回味无穷 3.他们行我就行 4.我什么都不行 5.开单子 6.别弄错了 7.不断认识自己第三章 利用当地优势 1.螃蟹究竟几条腿 2.聪明的外地人 3.不能两耳不闻窗外事 4.要有一双慧眼 5.谁能真帮你 6.一路之隔的尴尬 7.向三个方面进军第四章 不要踏入雷区 1.叫叔叔更要罚 2.制假烟的后果 3.黑厂黑店干不得 4.在高利润的后面 5.不要发外财 6.不要与政府对着干 7.建立心理防线第五章 朝阳产业 1.钱兄发现新秘密 2.去伊恩公司探秘 3.承炫来访的启示 4.晓晓要找新出路 5.钱兄与晓晓联手 6.天奎的书报亭 7.有趣的QQ群聊第六章 广交朋友 1.锋海挨桌敬酒 2.太阳能安装公司的偏见 3.交朋友需要智慧 4.晓晓差一点被骗 5.伊通的看法 6.天奎的交友观 7.必须随时选择第七章 不断创新 1.小龙搬家 2.分析失败者 3.做个试验 4.全新的经理人 5.追求真实 6.发开之路 7.创造性思考第八章 树立形象 1.共同的心事 2.又一次创新 3.预演时遇到的 4.初步的成功 5.承诺后的考验 6.做生意就该这样 7.人们刮目相看第九章 摆脱家族管理 1.承炫的苦恼 2.张三的做法 3.找准时机 4.艰难的一步 5.伊通的说法 6.招聘经理人 7.以什么为中心第十章 老板要全面发展 1.要加固心理防线 2.过好“三关” 3.教育好子女 4.处理好家庭关系 5.善于回顾总结 6.会化解矛盾 7.快速反应第十一章 增强内功 1.豆浆的故事 2.真理在忙碌中出现 3.兄弟俩的不同 4.王老大的心事 5.跟踪追击 6.余锋海的道道 7.创建经营文化第十二章 注重细节 1.晓晓答不上来的问题 2.执行和修改规章制度 3.张四内疚地说 4.天奎的经营方向 5.晓晓的哭脸 6.经受住挫折 7.不断细化目标

## <<新型农民创业致富经>>

### 章节摘录

3.小兰要买“后悔药”我建议中立带领乡亲们搞生态种植。

要创业致富，首先要走好第一步，先得定下干啥生意。

像他以前那样求财过于急迫，是万万不行的。

是的，选对了生意，正确决定上啥项目，就成功了一半。

现实中，很多人就从这里犯了简单的错误，导致初出茅庐就当头遭一棒，往后一步错，百步歪。

我外甥闺女小兰下岗的那年，一天晚上来到了我家。

进门就对我说，舅舅俺要去开店卖服装。

我说，你为什么要选卖服装这一行？

她说，谁的妈妈卖服装赚了很多钱，谁的姑姑卖服装成了大款。

我说，你千万不要看人家干什么赚了钱，就去跟着干，这样正好被坎挡住了。

舅舅你说，我该干个啥生意？

我告诉她，应该怎么选，又强调了一遍，千万不要再卖服装了，一定要按我说的方法（后边会详细介绍）选择。

她把我的话当成耳旁风，还是去卖服装了。

结果两年亏本了，到第三年春服装店关门了。

她说，哪里有卖后悔药的？

我真的要买后悔药吃。

听说我要出这样的一本书，你知她怎么说？

最近，她带着小孩到我家里，看着我的书稿，对我说，怎么你当时说的，我没往心里去？

现在回想起来，你的话里边藏着特值钱的道理。

你当时教给我的法，我真的没瞧起。

通过卖服装赔了这件事，加上人们对你的评价，现在我越想越觉得你说得对。

## <<新型农民创业致富经>>

### 媒体关注与评论

本书从农民种植芦荟被骗开始讲起，一直讲入门后该如何进一步经营，特别适合农民和城镇待业人员。

本书语言风趣幽默，故事生动曲折。

读后使你回味无穷，得到品味不尽的精神享受。

本书是作者任个体私营业协秘书长时指导人们致富做生意的经验总结，是一本不可多得的好书。

——清华大学经济学教授 章慧生本书最实在，最朴素，沿着咨询服务的线索，深入浅出地指出了人们致富做生意易犯的各种简单错误，风趣地称这些简单的错误都是小沟坎，教给你怎样迈过这些坎；像挽着你的手，与你一同前行，让你轻松地把做生意致富的复杂艰难过程变得简单快乐。

——资产过百亿的仙境市场经营公司老板、转业军人 林海金

## <<新型农民创业致富经>>

### 编辑推荐

《新型农民创业致富经》是一本使你不走弯路轻松致富的书。

<<新型农民创业致富经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>