

<<新型农贸市场创业经>>

图书基本信息

书名：<<新型农贸市场创业经>>

13位ISBN编号：9787109148826

10位ISBN编号：7109148823

出版时间：2010-9

出版时间：中国农业

作者：刘振平

页数：180

字数：103000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<新型农民市场创业经>>

### 前言

本书是《新型农民创业致富经》的续集，人物和故事情节具有连贯性。

结构、笔法基本相同，全书还是12章，每章也是7小节，每节仍然是800字左右。

本书中详细地叙述了12条市场创业经验。

本书与《新型农民创业致富经》不同的是，以揭示市场创业成功人士的心路历程为主线，与市场发展和市场建设相交织，使书中情节妙趣横生，高潮迭起。

如果说上本书是着重让人就地从事个体私营企业创业起步，是通说通论；那么这本书将重点引导你走进市场创业致富，这本书就是分论；上本书是让你站起来，这本书就是让你在创业的路上走起来，跑起来！

## <<新型农民市场创业经>>

### 内容概要

本书是继《新型农民创业致富经》后的又一本指导农民和城镇待业人员创业致富的力作。

本书以讲故事的方式详细解读了新型农民在市场进行创业的12条宝贵经验。以揭示市场创业成功人士的心路历程为主线，与市场发展和建设相交织，使书中情节妙趣横生。

## <<新型农民市场创业经>>

### 作者简介

刘振平，男，1986年电视大学工业企业管理系毕业，1988年考取国家公务员，1992年取得经济师资格。  
他三进机关四下基层，当过文字秘书，已发表作品30多万字。

作者从1994年8月到蓬莱市城区工商分局当分管个体私营企业的副局长开始，到1999年底当市个私协秘书长至今。

这期间，他全身心地投入，创造性地开展工作，扶植无数农民、下岗职工及城镇待业人员，创业致富成就了富翁梦想。

他获得了多项荣誉，多次被评为省、市和国家级优秀通讯员、信息员、先进工作者；2002年12月被评为全国个私协系统先进工作者。

一篇通讯征文被人民日报社主办的市场报评为二等奖，长篇经济大特写通讯《经纪人在行动》被农村工作通讯、大众日报等多家报刊转载。

作者一贯注重在实践中研究适合中国特点的经济管理规律，特别注重总结和提高农民、下岗职工及城镇待业人员在创造物质财富中的经验和教训。

<<新型农贸市场创业经>>

书籍目录

前言

序言

第一章要进入市场

1王中立的新发现

2要接受传承

3柜台里的眼镜

4难在哪里

5反应慢的损失

6这才是看点

7天奎的理性分析

第二章要亲和待人

1金玉良言

2初次联手

3给事业让路

4经济老人

5冲突

6晓晓的提问

7不追求语不惊人誓不休

第三章要沉定

1可怕的变化

2顺境中的危机

3不靠谱的称呼

4设计人生

5保持谦卑

6细说外圆内方

7大家的意见

第四章要上互联网

1明明的心声

2谁出的主意

3网中之网

4一股地下水

5人的两面性

6我也要上网

7卑微人的智慧

第五章要多赢

1大郭的眼神

2留存的疑虑

3不见兔子不放鹰

4创小铺村的牌子

5不是秘密的秘密

6也是考验

7多赢的内涵

第六章要讲诚信

1老马的不足

2传奇的经历

<<新型农民市场创业经>>

- 3迟来的爱
- 4老大的柔情
- 5玉飞哭了
- 6特别的选举
- 7核心经验
- 第七章要有自信
- 1一切都在发展变化
- 2寿光的回应
- 3经商和为官之道
- 4市场创业十二条
- 5超常发挥
- 6大郭的心愿
- 7自信的内涵
- 第八章要认清经济规律
- 1特别的视察
- 2尴尬的事
- 3于学科的家风
- 4密谈
- 5父子的分歧
- 6大舞台
- 7老师来访
- 第九章要有经济头脑
- 1大柳树下
- 2玉飞的惊人之语
- 3高出一筹
- 4大老王
- 5父子情深
- 6市场是万花筒
- 7两个人的对话
- 第十章要随和自然
- 1争斗
- 2散会以后
- 3都有秘密
- 4承诺
- 5还是那股地下水
- 6保持沉默
- 7柳荫讲坛
- 第十一章要全面发展
- 1明明的新故事
- 2双大的要求
- 3发展改变一切
- 4立阳的不凡表现
- 5商量商量
- 6在夜幕下
- 7“兔子”的观点
- 第十二章要提高思想境界
- 1双大明白了

<<新型农贸市场创业经>>

2特别的回顾

3监控器前的对话

4蜜蜂兰

5能买回来吗

6并非巧遇

7在爱之中

<<新型农贸市场创业经>>

章节摘录

个私协主要就是为个体私营者服务（我还是个私协秘书长），我随他来到了莲花市场。

中立领着我拨开人群来到了菜果市。

正走着，他被一女孩拽了一把，尔后他就带我随地向市场外走去。

只见这女孩中等个子，白嫩的脸皮，两眼有神；那发型很特别：随着快步行走，像鸟儿要起飞的翅膀一样在扇动。

中立转过头对我说，这是他的女儿。

我知道中立有个女儿叫王玉飞，一直没见过面。

经他爸爸介绍后，她只在嗓子眼里那么点声音问了我一声好，然后继续往外走。

看这闺女，都二十六岁了，还不知道尊重人。

中立见女儿带搭理不搭理的样子，觉得挺没面子。

人家有重要话要告诉你么。

玉飞略带点儿撒娇地说。

中立身边热闹事真多，原来他为了让那个新村官大学生在市场能站得住，才让女儿一同来市场的。

那个大学生刚来市场时没少被人孤立和打击。

我知趣地停下来，他父女俩出了市场的南门，来到了一棵大松树下。

隔着摩肩接踵的人群，我看到玉飞间或用晓晓起初看我的那种眼神打量着我，扳着三个手指挤眉弄眼地说着。

这父女俩搞啥名堂呢？



## <<新型农贸市场创业经>>

### 媒体关注与评论

本书是继《新型农民创业致富经》后的又一本指导农民和城镇待业人员创业致富的力作。所揭示的市场创业的12条经验，就像登市场大厦的12层台阶，你在创业中每做到了一条，不仅你的生意上了一个层次，而且你的精神境界也达到了一个新的高度！

——北京大学经济学教授 张立宏作者用当代作家的笔法，把市场创业的艰苦过程写得很好看，很精彩！

给新型农民和城镇待业人员又指出了一条轻松迅速致富的路。

——鲁迅文学艺术创作学院教授 朱浩

<<新型农贸市场创业经>>

编辑推荐

《新型农贸市场创业经》又是一本使你不走弯路轻松致富的书。  
给你致富的诀窍，让你腰缠万贯。

<<新型农贸市场创业经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>