

<<胜者为王>>

图书基本信息

## <<胜者为王>>

### 内容概要

20世纪末，杰克·韦尔奇统率下的通用电气成长为全美最成功的企业。

杰克·韦尔奇关注质量、坚持创新以及其他一系列经营战略，把通用电气从一个官僚主义严重泛滥、行动迟缓、刚愎自用的庞然大物成功地发行成一家精炼而敏捷，具有竞争力的领导型企业。

如同杰克·韦尔奇的本人一样《胜者为王》第2版延续了杰克·韦尔奇独特的领导作风。

在新时代24/7/365（每年365天，每周7天，每天24小时）的全天候的电子商务经营模式下，这本传统的管理宣言告诉了我们所需的一切。

针对任何情况下的经营条件，本书都简单明了、有的放矢地回答了一个最本质的问题：“如果是杰克·韦尔奇，他会如何处理？”

## <<胜者为王>>

### 书籍目录

译者序前言第一篇 高瞻远瞩的企业领导者：获取竞争优势的管理诀窍 领导秘诀1 利用变革的力量 领导秘诀2 面对现实！

领导秘诀3 管理越少越好 领导秘诀4 确定愿景，放手让员工们自己去完成任务 领导秘诀5 不必强求集中统一的公司战略，我们必须做的仅仅是设定几个简单而明确的一般性目标 并把它们当做企业的经营战略 领导秘诀6 公司，要培养那些能够分享公司价值观的员工；员工，要对公司有所贡献，并分享公司的 价值观 第二篇 点燃变革的火炬：变革管理战略 领导秘诀7 仔细为公司把脉，然后决定哪些应该进一步巩固，哪些需要大力培育，而哪些则应该彻底 抛弃 领导秘诀8 努力成为业力量第一或第二，同时不断更新对市场的看法 领导秘诀9 及时裁员，精简机构！

领导秘诀10 采取并购战略，实现质的飞越 领导秘诀11 营造相互学习的企业文化1：采取打破边界和壁垒的战略以及充分授权的战略，培养互相 学习的公司文化 领导秘诀12 营造相互学习的企业文化2：把最优秀的思想引入公司，而不必考虑它们来自何方 领导秘诀13 21世纪，商界的最大赢家必定是哪些全球化经营的公司 第三篇 去除“老板”的概率——提高生产力的秘诀：开创无边界、无壁垒的，信息自由沟通的有效组 织

<<胜者为王>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>