

<<客户关系营销技巧>>

图书基本信息

<<客户关系营销技巧>>

内容概要

互联网世界里不可避免的一条真理：

<<客户关系营销技巧>>

书籍目录

译者序

推荐序

致谢

前言

第一部分 利用电子邮件吸引客户

第二部分 采取战略方法

第三部分 与客户进行对话

第四部分 展望未来

<<客户关系营销技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>