

<<门口的野蛮人>>

图书基本信息

书名：<<门口的野蛮人>>

13位ISBN编号：9787111141754

10位ISBN编号：711114175X

出版时间：2004-05

出版时间：机械工业出版社

作者：（美）伯勒,（美）希利亚尔

页数：373

译者：张昊/何淑燕

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<门口的野蛮人>>

内容概要

《门口的野蛮人：历史上最著名的公司争夺战》一本出色的书，一番惊人的重构，令人叹为观止……环环相扣，渐入佳境，完美无瑕的文风，贯穿全书。

再现了华尔街历史上最著名的公司争夺战 - 对美国RJR纳贝斯克公司的争夺战。

四个竞标方参与了竞争，KKR公司最终以250亿美元取得胜利，获得了RJR纳贝斯克公司的控制权。提供了最高水平公司金融操作的具体细节，全面展示了企业的管理者如何取得和掌握公司的控制权，一部精彩的华尔街商战纪实巨著。

是每一个公司管理者和对华尔街金融感兴趣的专业人士的必读之书。

<<门口的野蛮人>>

作者简介

伯勒，记者。
为纽约、匹兹堡、休斯顿的《华尔街日报》工作，《名利场》的编辑。
希利亚尔，《华尔街日报》的高级记者。

<<门口的野蛮人>>

书籍目录

目录前言人物序幕开始行动第1章罗斯·约翰逊将近40岁的时候，这个即将成为里根时代商业楷模的人物，还是芥芥无名。

一家猎头公司成为了约翰逊生命的拐点，凭借这次机会，他摇身一变，成为了标牌公司的总裁，接着鲸吞了纳贝斯克公司，从此青云直上。

成功之路无法复制，约翰逊终究靠的是天生的聪明能干，还是投机钻营？

有人这样诠释约翰逊主义：“成功来自机会，行动无须计划。

”约翰逊是一个地狱天使和现代资本的混合体。

第2章吞掉R.J.雷诺兹（RJR）！

约翰逊1985年完成了RJR和纳贝斯克的合并，1986年当上了RJR纳贝斯克公司的总裁，古老的温斯顿塞勒姆被约翰逊彻底改变了。

第3章约翰逊就像一辆飞速奔驰的法拉利，不会停在温斯顿塞勒姆拥挤不堪的停车场上，而且这辆法拉利装备有全美国最大的发动机—RJR烟草公司12亿美元的现金流，约翰逊将公司总部迁到了亚特兰大。

第4章并购，是华尔街的生存之道，输、赢或平局，都可以带来大量的费用：咨询费、剥离费、借贷资金等。

所有这些促进了整个20世纪80年代华尔街的蓬勃发展，并购费用反过来又促进了证券业的兴旺发达。华尔街陷入了并购热潮，而RJR很快成了交易商的射击场。

罗斯·约翰逊厌烦了给他人打工，他要控制董事会，那么“为什么不把公司变为私人所有呢？

”收购公司提上了日程。

第5章杠杆收购公司—科尔伯格—克拉维斯第6章希尔森公司的杠杆收购计划与罗斯·约翰逊一拍即合

第7章当RJR纳贝斯克公司公共关系主管比尔·利斯在新闻发布会上发布了公司杠杆收购的消息，整个亚特兰大炸开了锅！

总部大楼被蜂拥而至的新闻媒体包围，要知道176亿美元的杠杆收购将是迄今为止历史上最大的公司收购！

这不仅是当地最大的新闻，不久之后也成为了当年世界上最大的新闻。

科尔伯格—克拉维斯、所罗门、第一波士顿这几只杠杆收购的巨鲨闻到了腥味，虎视眈眈地向RJR纳贝斯克聚拢。

75美元一股的出价太便宜！

约翰逊是在抢劫公司。

RJR纳贝斯克在群狼的环伺之下，肥肉决不会被一人独吞！

第8章竞标一触即发。

希尔森对于75美元的竞价提高了警惕，因为几乎华尔街的每一家投资银行都在盯着这件事，竞争不可避免。

最不该忘记的就是克拉维斯。

彼得·科恩和克拉维斯的会谈没有达成一致意见，双方互不示弱。

在星期一出版的《华尔街日报》和《纽约时报》上都显著报道了科尔伯格—克拉维斯准备以90美元一股的高价收购RJR纳贝斯克公司。

第9章垃圾债券就像使人上瘾的毒品一样，它能使一个小收购者从事一个庞大的收购计划，从而改变这些默默无闻的小收购者在收购中的命运。

垃圾债券不断膨胀，一旦经济转头向下，会无法清偿堆积如山的债务，投资者会变得一无所有。

特德·福斯特曼憎恶垃圾债券，而克拉维斯对垃圾债券用得最多，福斯特曼对克拉维斯充满愤怒。

希尔森在杠杆收购方面没有杰出的人才，这是福斯特曼的机会，他不会放过。

第10章克拉维斯的投标使科恩的噩梦成为现实，也使约翰逊和他的“快乐男人”们暴富的希望一扫而空。

但是科恩不像约翰逊，他从来不考虑投降的问题，这不是他的性格。

<<门口的野蛮人>>

第11章科恩和克拉维斯两方部队摆开阵势，准备迎战。

克拉维斯有德雷克塞尔·美林和垃圾债券做支持，希尔森则与所罗门公司合作。

两方都在动员一切力量在谋略和融资上一较高下。

第12章投标前杠杆收购买方的尽职审查开始，在这个环节，约翰逊和科恩握有所有的牌，他们不仅可以获得任何机密资料，还有管理小组的帮助。

克拉维斯的尽职审查一无所获，他被排除在信息之外。

就约翰逊所知，福斯特曼的投标小组一点儿机会也没有。

第13章约翰逊的管理协议和“金降落伞计划”激怒了员工和股东，这些内部人的贪婪深深刺痛了对于杠杆收购甚为厌恶人的神经。

“内部人中饱私囊，将灾难转嫁给公司，蒙蔽并利用我们这些员工，约翰逊的所作所为和持械抢劫有什么不同？”

”董事会特别委员会拟定了一套正式的投标原则，并列出了三个小组的程序——约翰逊、克拉维斯、福斯特曼。

各方计算着竞价，最终福斯特曼退出了投标。

第14章第三方介入。

第一波士顿公司不甘于被排除在RJR纳贝斯克公司收购案之外，也参与了投标。

第15章第一次投标：约翰逊胜券在握。

然而，半路杀出的第一波士顿公司在最后一分钟使情势发生了戏剧性的转变，特别委员会不能忽视这第三方的投标，将最后期限延长了一周。

第16章第二轮竞标：竞标战役处于白热化。

第一波士顿被筹集资金搞得焦头烂额，而约翰逊·克拉维斯一边为特别委员会的决定感到气愤，一边又互相揣摩。

第17章克拉维斯以每股106美元的出价超过约翰逊，赢得了第二轮的投标。

然而，既然特别委员会允许有第二轮的投标，为什么不能再有第三轮的投标呢？

第18章最后的胜利者尾声RJR和纳贝斯克公司的缔造者永远也不会理解这里所发生的一切，R.J.雷诺兹和阿道弗斯·格林漫步在横尸遍野的杠杆收购战场上也许会问：这些人为什么如此关心计算机中的数据而不是工厂的产品？

他们为什么如此热衷于拆散一家公司而不是去建设它？

所有这些都与商业精神究竟又有什么关系呢？

译者后记

<<门口的野蛮人>>

编辑推荐

《纽约时报》TOP1畅销书《福布斯》评选的20本最具影响力的商业书籍之一,纪实性的报道,令人瞠目结舌的事件,记述了RJR纳贝斯克公司收购的前因后果.....详尽而充分地叙述了多边厮杀的真情实况,再现了华尔街金融操作的风风雨雨。
一本出色的书,一番惊人的重构,令人叹为观止.....环环相扣,渐入佳境,完美无瑕的文风,贯穿全书。

<<门口的野蛮人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>