

<<别做正常的傻瓜>>

图书基本信息

书名：<<别做正常的傻瓜>>

13位ISBN编号：9787111196839

10位ISBN编号：711119683X

出版时间：2006-8

出版时间：机械工业出版社

作者：奚恺元

页数：238

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<别做正常的傻瓜>>

内容概要

你正常吗？

也许是的。

你傻吗?也许也是的。

“正常”的决策者往往做着“傻瓜”的决策，而他们自己还蒙在鼓里。

这些傻的错误在许多决策中会出现，包括购物、投资、用人、择偶等。

本书基于获得诺贝尔奖的行为决策学，又基于作者10余年的管理教学经验，帮你揭示人们在工作生活中熟视无睹的决策误区，并教你如何纠正。

读完本书，希望你能“少几分正常，多几分理性”，在这充满竞争的世界里胜人一筹。

与第1版相比，本书是一个全新的版本，增加了很多新的内容。

本书由机械工业出版社出版发行。

未经出版者书面许可，不得以任何方式抄袭、复制或节录本书中的任何部分。

<<别做正常的傻瓜>>

作者简介

奚恺元 (Christopher K.Hsee) 生长于中国上海，后旅美求学，1993年获耶鲁大学博士学位，现为芝加哥大学商学院终身教授。

(chair professor)。

他是当代最有成就的行为决策学研究者之一，其研究涉及心理学、行为经济学，管理学、市场学以及幸福学等诸多领域。

他的著作在许多国际期刊上发表，2002年诺贝尔经济学奖得主卡尼曼教授在他的获奖致辞中还特别提到了奚教授的研究贡献。

在北美和中国，他被许多一流大学邀请做过演讲。

并广受好评，奚教授有十多年的管理教学经验，他在芝加哥大学开设的管理决策课程备受欢迎。

工作之余，奚教授还有许多个人爱好，他爱听贝多芬的弦乐四重奏，也爱吃上海的麻酱冷馄饨。

<<别做正常的傻瓜>>

书籍目录

第1章 10元等于两个5元吗—心理账户对行为的影响一天晚上，一个人拿了100元去赌博，刚开始时运气特别好，很快100元变成了10 000元。

可是好景不长，后来一输到底，把所有的钱都输光了。

你觉得这个人那天晚上损失了多少钱呢？

第2章 你买过没用的东西吗—交易偏见不管是买房子还是买闹钟，消费者有时会花钱买没用的东西，有时又不肯花钱买有用的东西。

正常的消费者为什么会做出这样的决策？

是什么在影响他们？

你曾有过这样的行为吗？

第3章 坚持到底一定是胜利吗—沉没成本误区不管是普通人还是商业人士或政府官员，在投资决策中常常会犯下这样的错误：因为已经花费了时间、金钱、精力等不可能回收的成本—沉没成本，而执著地坚持到底。

当无法挽回的损失出现时，你能逃离这个越陷越深的泥潭吗？

第4章 你有自知之明吗—过于自信不自信会使我们丧失前进的勇气，过于自信又会大意失荆州。

这该如何是好？

要做一个理性人，我们什么时候该自信，什么时候又该有自知之明呢？

第5章 你会习以为常吗—适应性偏见如果你现在得到一笔飞来横财，你会选择买面积更大的房子还是选择游山玩水？

面对物质享受的诱惑，人为什么会产生厌倦？

你该如何抉择，才能得到更持久的快乐？

第6章 存银行还是买股票—风险决策究竟应该把钱放在股市里还是应该放在银行里？

究竟谁更应该把钱放在银行里，谁又更应该去买股票？

很多决策的结果都是不确定的。

本章我们将对人们在风险决策中经常犯的一些错误进行分析，并告诉你如何承担适当的风险，并做出更为明智的风险决策。

第7章 损失100元和得到100元，哪个对你影响更大—损失规避你知道吗，人失去一件东西时的痛苦程度和得到同样一件东西所经历的高兴程度是很不一样的；而这种不对称性又往往使我们在面对投资、情感等重大问题时做出不理性的决策。

第8章 损失100元和没有得到100元，哪个让你更痛心—忽视未得收益假如你想买一只原价1 000元的手表，有人愿意以10元卖一只这样的手表给你，但你知道这表是他偷来的，你会买吗？

如果你不想买的话，那你一定要看看这一章，你会发现意想不到的答案。

第9章 谈判中应该让对方先开价吗—定位调整偏见在谈判中应该首先开价还是让对方先开价，这其实很有学问，本章我们将为你揭示一种普遍存在的决策陷阱—定位调整偏见，看看它对我们的工作和生活有怎样的影响。

第10章 你的孩子会长多高—违背概率规律一枚硬币，你已经抛了10次，每次出现的都是正面，下一次的結果你猜会是怎样的？

如果你现在要去中东出差，你觉得自己面临的最大危险是什么呢？

打破生活中最常见的迷思，有趣的概率规律给出令我们大跌眼镜的答案。

第11章 多一定比少好吗—联合评估与单独评估新产品应该和竞争对手的产品放在一起销售吗？

你是不是应该在第一次约会中带上朋友？

奚氏相亲原则为你出谋划策。

第12章 抓住老鼠的一定是好猫吗—结果偏见如何做真正客观公正的评价？

赢得胜利的球队一定是支好球队吗？

莫以成败论英雄，不当事后诸葛亮！

第13章 钱越多越幸福吗—财富与幸福50年来，美国人均GDP增加了将近3倍，即现在的美国人要比他

<<别做正常的傻瓜>>

们的祖父祖母富有3倍，你觉得他们比50年前的美国人幸福3倍吗？

本章将为你介绍影响人们幸福的艺术。

第14章 选择越多越幸福吗—选择与幸福在生活中，你了解赠送礼物的艺术吗？

在工作中，你了解激励员工的技巧吗？

本章继上一章将为你介绍更多影响人们幸福的艺术。

参考文献

<<别做正常的傻瓜>>

章节摘录

在我们的日常生活中，很多消费决策都受到一些无关的参考值的影响。就像买被子，现实中我们总不可避免地会去拿现在的价格与原来的价格比较，并从差额中得到满足，即获得交易效用，然后选择那条与原价相比，便宜最多的被子，为自己得到一个合算的交易而沾沾自喜。

又如决定是否要买“好梦”药片，我们总是不由自主地会将当地价格和其在上海的价格比较，如果现在的价格比上海的便宜，我们就会更愿意买，反之则不愿意买。

还有就是根据不同的购买地给相同的啤酒出不同的价格，仿佛一样的啤酒，从杂货店买来的和从酒店买来的喝在嘴里会有差别似的。

但是事实上，被子的原价和“好梦”在上海的价格是完全不应该影响你的购买决策的，因为对你而言，被子的原价和“好梦”在上海的价格不仅是无关参考价，而且是不可得的参考价。

同样，啤酒在杂货店里卖的价格和在酒店里卖的价格也与你品尝啤酒的美味无关，它们也是无关的参考价。

你需要关心的只是物品本身可以带给你的实际效用和它现在的价格。

看到这里，你可以想想自己在平时消费的时候，是不是也经常因为抵不住大减价的诱惑而去购买自己其实并不是最想要的商品呢？打开衣柜，里面是不是有不少衣服是你因为经不起商场打折促销的诱惑而购买的，而现在又被你闲置一边高高挂起？认识到交易效用后，你应该明白，当初刺激你购买的也许并不是物品本身，而是这个折扣，也就是“贪便宜心理”在操纵着你的行为。

<<别做正常的傻瓜>>

媒体关注与评论

你知道投资时最容易犯的错误是什么吗?你买东西有没有后悔的时候?怎样才能使员工对企业忠诚?你知道怎样交朋友吗?本书基于获得诺贝尔奖的行为决策学,又基于作者10余年的管理教学经验,揭示决策中常见的误区,发现正常人思维深处的奥秘,将“行为决策学”应用于现实生活。读完本书,希望你能“少几分正常,多几分理性”,在这充满竞争的世界里胜人一筹。

我从不向商人推荐学者的书,因为,大都厚厚的一大本,有用的没几句,但,这本书是个例外。

——黄铁鹰 前华润创业董事总经理 奚恺元教授善于发现人们思维深处的奥秘。

一旦他把这些美妙的奥秘指出来,我们不禁会笑。

为什么呢?

因为我们意识到我们自己和参加他试验的人一样,犯着同样的错误;我们平常意识不到这些错误,但是一旦奚恺元教授把这些错误指出来,我们就觉得这些错误是多么愚蠢。

我们之所以犯这样的错误,是因为我们是正常人。

但是如果你读了这本书,你就会离正常人远一点,而离奚恺元教授近一点,他是一位与正常人不同的天才。

——理查德·萨勒教授 行为经济学、行为金融学创始人 奚恺元教授是全球判断与决策学领域中占领领导地位的专家之一,其非凡的才华在这本书中展露无遗。

我很少看到一本书既具有理论的深度,又具有实用的价值,而奚教授的这本书却同时做到了这两点。

奚教授的学术成就极有影响,他运用实验研究的证据以及现实生活中的案例来解析为什么我们会犯决策错误,并告诉我们如何纠正。

我郑重推荐奚教授的《别做正常的傻瓜》,愿与所有探寻人类理性和不理性行为的读者共享。

——丹尼尔·吉尔伯特教授 哈佛大学心理学教授 *Stumbling on Happiness* 作者 阅读这本书,对思维是开拓,对智力是开发。

——崔雪平 中国农业银行监事会会计

<<别做正常的傻瓜>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>