

<<如何认识上万人>>

图书基本信息

书名：<<如何认识上万人>>

13位ISBN编号：9787111200772

10位ISBN编号：7111200772

出版时间：2007-1

出版时间：机械工业出版社

作者：黄纯灿

页数：189

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<如何认识上万人>>

内容概要

本书为读者讲解了如何获得极佳人脉关系。

“准备篇”为您提供一种建立新型人脉网络的思路，以高瞻远瞩的战略眼光拓展自己的人脉，为自己的事业发展奠定优厚的人脉基础；“技巧篇”为您介绍一系列人际交往中的实用技巧，帮助您正确地处理各种人际关系，自如地出入各种社交场合；“实战篇”为您展示将思路和技巧运用到实际人脉拓展中的经验和方法，提示本书的主旨所在：人广阔的人脉中获得最大的利益。

作者通过自己的亲身经历和精彩案例内容以及要点评述来帮助读者理解每一个步骤的精要所在。

<<如何认识上万人>>

作者简介

黄纯灿，北京师范大学毕业，曾在电视台、广告公司和传媒公司工作过多年，担任企划和营销工作，现为某外企咨询公司人力资源方面顾问，并为多家杂志和网站撰写专栏。他在台湾出版的图书《行销：从说故事开始》一经推出，即引起了读者的青睐。

<<如何认识上万人>>

书籍目录

前言 认识上万个人，助你成功准备篇——从人脉再认识开始 第一步 建立正确的人脉观：WIN-WIN
第二步 能力强，更要人缘好 第三步 战胜胆怯心理：实践 第四步 与人为善 第五步 帮助别人，
收获自信 第六步 扬长避短，赢得好人缘 第七步 拿破仑•希尔为什么失败了 第八步 人脉的
积累 第九步 人脉的可持续发展技巧篇——欲善其事，先利其器 第十步 送礼的艺术 第十一步 精
心打造你的名片 第十二步 名片交往的艺术 第十三步 寒暄与问候 第十四步 赞美的艺术 第十五
步 学会说“谢谢” 第十六步 拒绝的艺术 第十七步 规劝与批评 第十八步 争执与论辩 第十九步
道歉的艺术 第二十步 祝贺的艺术 第二十一部 安慰的艺术实战篇之一——人脉清算 第二十二步
画出自己的人脉网络图 第二十三步 判断人脉的支持力 第二十四步 结识新人，贵在广泛 第二十
五步 两个实用原则 第二十六步 制定人脉拓展目标 第二十七步 制定人脉拓展规划实战篇之二——
“新手”上路实战篇之三——以我为主实战篇之四——与日俱进实战篇之五——各个击破实战篇之六
——巧用人脉结语

<<如何认识上万人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>