<<尽职不越位>>

图书基本信息

书名:<<尽职不越位>>

13位ISBN编号:9787111229797

10位ISBN编号:7111229797

出版时间:2008-1

出版时间:机械工业

作者:赵文明

页数:185

字数:159000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<尽职不越位>>

前言

对于一个公司和组织来说,作为正职的"一号人物"是团队的精神领袖,是战略决策的灵魂,他 发号施令、不怒自威。

有他在,谁都踏实。

而作为副手的"二号人物"可以说是团队的中流砥柱,是执行运营的中坚,他纵横驰骋、决战沙场。 没他在,许多工作都会变得茫然无序,甚至如同一盘散沙!

众所周知,一个成熟的企业,仅靠"一号人物"去打拼是不能创造伟业的。

俗话说得好: "一个篱笆三个桩,一个好汉三个帮。

"无论多么能干的一把手,都需要副手和助手。

于是,以团队为本的"二号"角色,便在这种背景下应运而生了。

"二号人物"虽然不是一个公司的最高统帅,却是"一号人物"身边无可替代的参谋,也是整个团队链条中不可缺少的一环。

他们虽不像正职那样叱咤风云,却在领导群体中起着举足轻重的关键作用。

因此,许多正职的领导者都深切地体会和认识到:找到可以信赖的副手比什么都重要!

那么在领导班子中,既然副手是一个重要的角色,也是一个比较特殊的角色,他们又如何在这种 "承上启下"的环境中游刃有余地开展工作,营造良好的工作环境,处理好方方面面的关系呢? 这可是每一个副手都必须面临的现实问题。

有人说:"当副手难,当好副手更难。

"更有人用"有限的权力,无限的责任"来形容副手。

可见, 当好副手是需要不断磨砺和历练的, 更需要具备综合能力和技能。

一方面,副手要把握自己的角色定位,融入公司文化,熟悉公司政治,演好配角,立足本职,唱好主角;另一方面,副手也要站高望远,不断提升自己,完善自己,而不能随波逐流,要从公司的全局出发,提出富有挑战性、实效性的独到见解。

把岗位当荣誉,尽职尽责地做好每一件事。

正是基于以上观点,本书对副手该如何认知自己的角色和定位,如何提高自己的能力和素质,如何配合好正职的工作,如何为"一号人物"遮风挡雨,如何提高自己全方位的管理能力,如何起到在组织中应尽的各种协调作用,最终使公司和组织更加和谐向上、欣欣向荣等副手应具备的各种技能作了详细的阐述。

全书既有理论分析,又有实际操作技巧,既有许多鲜活的故事和管理案例,又有为切实解决所有副手遇到的实际问题而精心设计的适用方法。

这无疑是一本所有副手和中高层领导干部职业成功的必读书。

相信通过阅读本书你能掌握做副手这门艺术,成为组织中真正一流的"二号人物",并使自己的职业 生涯更上一个新的台阶!

需要说明的是,在本书的编写工作中,我的助手王金花、李军、陈海燕、郭建红、张焕强等做了很多工作,在此对他们的辛勤工作表示感谢。

本书在编写过程中借鉴了许多管理界同行的观点和论述,更得到了很多业界朋友的帮助和启发,在此 不能一一列举,只能对他们表示深深的谢意!

由于时间和个人能力所限,本书肯定还会存在一些不足之处,也希望朋友们能不吝赐教!

作者 2007年11月

<<尽职不越位>>

内容概要

本书对副手该如何认知自己的角色和定位,如何提高自己的能力和素质,如何配合好正职的工作,如何为"一号人物"遮风挡雨,如何提高自己全方位的管理能力,如何起到在组织中应尽的各种协调作用,最终使公司和组织更加和谐向上、欣欣向荣等副手应具备的各种技能作了详细的阐述。

全书既有理论分析,又有实际操作技巧;既有许多鲜活的故事和管理案例,又有为切实解决所有副手遇到的实际问题而精心设计的适用方法。

这无疑是一本所有副手和中高层领导干部职业成功的必读书。

相信通过阅读本书你能掌握做副手的这门艺术,成为组织中真正一流的"二号人物",并使自己的职业生涯更上一个新的台阶!

<<尽职不越位>>

作者简介

赵文明,世纪鸿蒙管理顾问公司总经理,首席咨询师,执行董事。

近年来,一直从事中国资本市场的研究工作,发表多篇有影响的学术论文,曾任《证券日报》主任记者,并为多家学术机构及研究院、所的特约研究员。

著有《B股点金》、《香港二板市场上市指南》、《新股民入市必知500问》等多种财经、证券类图书,深受读者好评,尤其是畅销书《索罗斯空袭香港》、《解读风险投资》,是对资本市场热点事件追踪研究和深入分析的作品,获得社会广泛认可和关注。

<<尽职不越位>>

书籍目录

前言第一章 你的职责是什么:副手的角色认知与角色定位 准确把握副手的角色定位 立足本位 , 尽职尽责 敢作敢为,勇于负责 副手的角色认知 发挥副手不可替代的作用第二章 切忌"越位" :树立优良的"副手意识" 甘当绿叶衬红花 切莫"越位"、"空位" 树立优良的"副手意识 副手要避免的几种不良心态。无论何时都要摆正自己的位置第三章。 忠诚敬业:塑造副手的优 忠诚是副手的永恒准则 敬业才能立业 心理因素对角色扮演的影响 副手必 秀品质和独特风格 备的良好个性 优秀"大副"必须具备的几种特质第四章 高度协同:正副手相处与组织健康 副手如何处理好与正职的关系 学会与不同特点的上司相处 副手的执行艺术 入理解和认同企业文化 理解并忠于正职领导 理智化解与上级领导的冲突和矛盾第五章 做好扶梯 :如何更好地配合正职工作 副手怎样配合正职工作 如何赢得"一把手"的信赖 当好副手,做好 参谋 正确对待自己的不利处境 怎样发挥好承上启下的作用 尊重"一把手"应把握的几个尺度 帮助"一把手"管理和考核中层领导第六章 副手应具备的能力:掌握多维管理艺术. 副手如何破 除"夹板"困境 副手要通晓时间管理之道 副手处理突发事件和危机的艺术 副手要把握的几个授 权关键 ……第七章 职位常青:熟悉公司的政治第八章 登上更大的舞台:副手如何获得晋升

<<尽职不越位>>

章节摘录

第一章 你的职责是什么:副手的角色认知与角色定位 作为一名副手,应该具备这样的能力和素质:像演员一样去扮演角色。

不是把角色变成你自己,而是把自己融入角色之中。

只有这样,你才能称得上是一名成功的副手。

而一旦角色定位不准或不清晰,就容易造成角色错位、角色越位、角色不到位和角色迷失等不良现象

其结果往往是"种了人家的田,荒了自己的地",费力不讨好。

所以,副手要准确把握好自己的角色定位,要意识到自己的使命和地位,尽职尽责。

力争发挥自己的最大潜能,与上级领导鼎力配合,使自己最终成为事业上的佼佼者,顺利实现自己的 职业理想和目标。

准确把握副手的角色定位 1979年,乔治?赫伯特?沃克?布什在竞选失败后,出任里根政府的副总统

在里根执政8年期间,布什在内政外交上鼎力相助,受到里根总统的信赖和器重,被称为"最好的副总统"。

布什成功的原因,就是他找准了自己的角色定位。

美国副总统有协助总统管理各种国家事务的权力和义务,可以参与国家的各种重大决策,并为其负责

这是副总统的职责权限。

布什很清楚,副手就是他的角色,为了演好这个角色,他必须信任、尊重总统,与总统保持步调一致 ,同时还要甘于寂寞,乐于补台,诚于辅佐,善于尽职不越位,一切以总统的原则为原则。

为了得到总统的信任和支持,布什曾为自己制订了五项必须遵循的基本原则。

其中的第一项便是作为副总统要准确认识和掌握自己的工作权限,做到揽事而不揽权。

里根就职后不久发生枪击事件,当时布什正在得克萨斯州察访,当他听到消息后,立刻乘直升机赶到 华盛顿。

一位军官建议他直接在白宫南草坪降落,因为这样就可以赶在电视新闻联播开始之前出现在电视屏幕上,向全国、全世界宣布,副总统正在领导着美国,而飞到附近的停机坪再驾车前往白宫会浪费许多 宝贵的时间,但布什并不赞成这样做,他说:"只有总统才能在南草坪着陆。

"布什知道自己的权限,他认为自己应当用行动来遵守自己所制定的原则,决不能超越自己的职权范围。

.

<<尽职不越位>>

媒体关注与评论

给最强硬的老板当助手的滋味不错,如果你不想被一人承担十几种角色的工作负荷拖垮,你必须 学会做管理者,管理你的下属和同僚,管理一张繁复的时间表,也管理你威严而急躁的老板。

--给世界第一CEO杰克·韦尔奇当了15年副手的罗塞娜·得斯 作为比尔·盖茨的副手,鲍尔默的角色定位是中层管理者。

在实际工作中,他既发挥了自己的组织协调能力,也加强了各项权力范围之内的事务管理,同时很好地显示出盖茨运筹于帷幄之中、决胜于千里之外的雄才大略。

可以说,比尔·盖茨创造了微软的天下,而鲍尔默维护了微软的江山:比尔·盖茨是不魅之神,鲍尔默则是微软之魂。

- --IT行业对鲍尔默的评价 我很清楚,副总统就是总统的配角,为了演好这个角色,我必须信任、尊重总统,与总统保持步调一致,同时还要甘于寂寞,乐于补台,诚于辅佐,善于站位不越位,一切以总统的原则为原则。
 - --1979年乔治·布什在竞选失败后出任里根政府副总统时说的一句话

<<尽职不越位>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com