

<<新手开网店赚钱有绝招>>

图书基本信息

书名：<<新手开网店赚钱有绝招>>

13位ISBN编号：9787111301806

10位ISBN编号：7111301803

出版时间：2010-5

出版时间：机械工业

作者：王启城//陈益材

页数：236

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新手开网店赚钱有绝招>>

前言

想赚钱，面对浩瀚的行业，却无从下手，那么本书就为您点亮一盏指航灯。

面对金融危机，与其网下叹气，不如网上出击。

了解网络零售业，网络商机无限，希望您通过对本套《网店生财有道系列丛书》的学习能够轻松从网上淘取第一桶金。

一、丛书由来伴随着互联网的进一步发展，网上开店在满足人们网上娱乐、购物的同时，也提供了大量的就业机会，成为创业者致富的新兴行业。

通过网上经营网店来赚取利润，被认为是一种赚钱较容易的行业。

只要掌握足够的知识，人人都可以在网上开设自己的店铺，卖自己想卖的商品，从事网上销售工作。

我们是一个专业致力于网站程序开发的技术团队，从事互联网的技术开发已经有近10年的从业经验，在此期间开发了几百家企业网站，也为众多朋友开办各式各样的网店提供了强有力的技术和营销推广支持，同时越来越多的朋友咨询开办网店的各种问题，针对这些问题和网友的需求特别编写了本套丛书。

丛书共分三册，其中《新手开网店赚钱有绝招》是以新手在淘宝商城开办网店为主线，适合刚开始创办网店的读者借鉴；《网店制作和经营有绝招》是以独立网店的制作和经营为主线，适合想创办独立网店但又不想投入太多资金的读者学习；《网店包装有绝招》是以品牌网店的动感美化包装方法为主线，适合想扩大网店经营的读者参考。

二、本书主要内容全书共分8章，其中第1章介绍新手开店的网络知识；第2章教读者如何选择网店的商品进行销售；第3章主要介绍在淘宝网上进行开店的详细步骤；第4章介绍网店产品的拍摄和处理工作；第5章介绍现在比较流行的电子杂志制作方法；第6章以实例的形式讲述品牌网店的建立；第7章讲解网店建立后的后期产品支付、物流、售后以及网店的安全防范设置；第8章讲解了专业网店的营销策划和推广方法。

三、本书的特色易学：本书在介绍所有的知识点时没有使用让人头疼的技术语言，而是以简单易学的任务导向为目标，让读者在不知不觉中轻松掌握开办网店的必备操作技能。

实用：讲解了一些实际操作的注意事项和知识点，实现了实践与理论相结合，对于读者在开办自己网店中的思路整理、开发创意会有所帮助。

专业：本书由具有实际开店经验和专业搭建网店的技术团队共同编写，所采用的实例均是获得成功的案例，具有代表性和专业性。

<<新手开网店赚钱有绝招>>

内容概要

本书以新手开办网店并进行经营为主线，主要内容包括：新手开店的网络知识、选择迷你的买卖、免费建立网店的捷径、产品图片采集与处理、网店电子杂志的制作、品牌网店的搭建与动感美化、网店的的经营服务和安全防范、网店的营销推广等，按开办网店的实际操作步骤详细介绍了新手创办网店的实现方法，其中穿插了大量的操作技巧和经验。

本书适合网上开店的初学者学习使用，也可作为从事网页制作、网页开发的专业人员的参考书。

<<新手开网店赚钱有绝招>>

书籍目录

前言 第1章 问渠哪得清如许，唯有源头活水来-新手开店的网络知识 1.1 网店展露新“钱”景
1.1.1 网店的经营情况 1.1.2 网上赚钱有绝招 1.2 选择合适的开店方法 1.2.1 网络商店概念
1.2.2 网店创办方法 1.2.3 网店经营方式 1.3 提前做好投资准备 1.3.1 网上开店的手续
1.3.2 硬件投入准备 1.3.3 软件投入准备 1.4 了解开网店的风险 1.4.1 分析网上开店的优势
1.4.2 目前网店存在的风险 第2章 三百六十行，行行出状元-选择迷你的买卖 2.1 网店经营的商品
2.1.1 商品选择注意事项 2.1.2 适合网上经营的商品 2.2 量身定制找商品 2.3 开店的进货渠道
2.3.1 进货渠道的选择 2.3.2 如何寻找批发商 2.4 精明的进货店主 2.4.1 了解批发的概念
2.4.2 获得批发商的支持 2.4.3 批发市场进货规则 2.4.4 批发市场价格策略 2.4.5 打交道注意事项 第3章 步步为营，拔寨前进-免费建立网店的捷径 3.1 专业的淘宝网 3.2 注册我的淘宝
3.2.1 注册用户账号 3.2.2 掌握“我的淘宝”功能 3.2.3 下载淘宝必须软件 3.3 支付宝的使用
3.3.1 登录支付宝 3.3.2 支付宝实名认证 3.3.3 申请支付宝证书 3.3.4 使用支付宝 3.4 装饰个性网店
3.4.1 发布10件宝贝 3.4.2 免费开店 3.4.3 动画店标 3.4.4 装饰店铺 第4章 千呼万唤始出来，犹抱琵琶半遮面-产品图片采集与处理 4.1 拍摄精美产品图片
4.1.1 相机的握法 4.1.2 设置白平衡 4.1.3 学会如何看图片 4.1.4 摄影的构图 4.1.5 拍摄的技巧
4.2 将照片导入计算机 4.2.1 连接数码相机 4.2.2 导入产品图片 4.3 扫描精美产品图片
4.3.1 给扫描仪解锁 4.3.2 扫描仪的安装 4.3.3 使用扫描仪 4.4 产品图片的处理
4.4.1 图片基本知识 4.4.2 Photoshop基础 4.4.3 剪裁调亮图片 4.4.4 去除照片瑕疵
4.4.5 加入水印文字 4.4.6 图片背景替换 4.4.7 批处理图片 4.4.8 制作版权印章 第5章 工欲善其事，必先利其器-网店电子杂志的制作 第6章 人靠衣裳，马靠鞍-品牌网店的搭建与动感美化 第7章 他山之石，可以攻玉-网店的经营服务和安全防范 第8章 真金不怕红炉火，酒香也怕巷子深-网店的营销推广

<<新手开网店赚钱有绝招>>

章节摘录

插图：1) 注册会员：首先需要进入注册界面，注册成为该网站的会员，目前注册会员基本上都是免费的。

2) 获得卖家认证：注册会员之后，要想开始网上销售服务，需要通过网站进行的卖家认证。目前，应用较多的认证方式主要有身份证认证、手机认证、地址认证等。

3) 通过卖家认证后，接着上传商品，正式开展网上销售。

2.建设独立的网上商店建设独立的网上商店，是指经营者根据自己经营的商品情况，自行或委托他人设计一个网站，独立的网上商店通常都有一个顶级域名做网址，并不挂靠在大型购物网站上，完全依靠经营者通过网上或网下的宣传，吸引浏览者进入自己的网站，完成最终的销售目的。

独立的网上商店主要包括个性化的网上商店与自助式的网上商店两种类型。

(1) 个性化网上商店的开办开办完全个性化的网上商店，实际上就是自行创办设计一个新的网站。

通常包括域名注册、空间租用、网页设计、程序开发、网站推广5个方面。

因为是完全独立开发，个性化的网店的风格、内容，完全可以根据经营者的思路来进行设计，而不必像大型网站里提供的网店受限于具体的模块，而且网店商品的上传与经营完全由经营者自己安排，除了支付网站设计与推广费用，不需要支付网上交易费、商品登录费等费用。

<<新手开网店赚钱有绝招>>

编辑推荐

《新手开网店赚钱有绝招》编辑推荐：简单的赚钱方式，时尚的赚钱理念，新颖的赚钱绝招，实用的赚钱步骤。

《新手开网店赚钱有绝招》附赠光盘内容包括：书中全部实例素材+精彩网页赏析，免费提供市场价值千元的独立网店源程序。

<<新手开网店赚钱有绝招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>