

<<像温州人一样思考>>

图书基本信息

书名：<<像温州人一样思考>>

13位ISBN编号：9787111330400

10位ISBN编号：7111330404

出版时间：2011-1

出版时间：机械工业出版社

作者：周德文

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<像温州人一样思考>>

前言

几位友人来家里做客。

酷热难耐，我便熬了些绿豆汤供大家消暑解渴，大家一边喝着，一边兴致勃勃地聊起“一豆难求”的场景。

聊着聊着，大家纷纷对温州人把握商机、赚取利润的本事啧啧称奇。

一位温州友人更是得意地说：“我们温州人天生就是经济学家，书不一定读得多，但是，我们早就总结出一套适合我们的经济学了！”

想来也是，经济学被大多数人认为是一门艰涩难懂的课程，连许多经济学专业的学生直到毕业也不明白，他们学的这些东西到底和生活有什么样的关联。

温州人却不一样，他们中的大多数人可能真的连经济学是什么都不知道，可是，他们就是能实践出真知，用行动体现着颠扑不破的经济学原理，赚个盆满钵满，成为中国乃至世界上最知名的投资客群体。

经济学是对人类各种经济活动和各种经济关系进行理论的、应用的、历史的以及有关方法的研究的各类学科的总称，从它诞生以来，就被蒙上了一层神秘的面纱。

寻常百姓根本不关心经济学是什么东西，他们更关心的是，今天的猪肉价格是否降了，明天的蔬菜价格是否涨了。

经济学，还是交给那些有学问的人去研究吧。

温州人其实也一样，在温州，拦住10个上了年纪的企业家或者投资者，很少有人知道亚当·斯密是什么人，更不知道《国富论》能为他们带来什么。

马克思的《资本论》或有耳闻，这是因为毛主席说过“马克思这些老祖宗的书，必须读”。

他们从来没有用心去研究过经济学，可是，他们却创造了非常惊人的财富。

其实，说温州人的经济学，不如说是温州人的经营学更合适。

他们通过勤奋和思考，早已建立了属于温州人自己的商业哲学，这使得个体和群体温州人的发展都快得令人惊叹。

我们总是在仰视经济学理论，让它看上去高不可攀。

其实，经济学的道理远远没有我们想的那样高端和复杂，它可谓是无处不在，几乎渗透到了我们生活中的每一个角落。

为什么房价居高不下？

为什么股市一路疯涨后开始漫漫熊途？

为什么名不见经传的大蒜能涨到天价？

事实上，这些和我们密切相关的生活现象都与经济学有着莫大的关联。

而温州人，却像经济学家一样，总是能作出最准确的判断，从而把握住一次又一次的商机，实现财富的不断扩张。

温州人并不是所谓的“天生的经济学家”，他们也没有未卜先知的本领，更没有逐字逐句去研究过经济学书籍。

有的温州商人，终其一生都不知道经济学理论为何物，但他们的所想所做，无一不堪称是经济学原理成功实践的鲜活案例。

只是长期以来，他们通过不断经营和投资，积累起丰富的经验，他们的财富观，他们的行为模式，他们的经营理念，十分接近经济学的本质，因此，将它们称之为温州人的经济学也就再恰当不过了。

本书通过对温州人成功经验的探索，以及对温州人的赚钱模式的剖析，让大家更好地去感受温州人的精明。

更重要的是，它可以让大家多了解一些温州人在商品经济竞争中的赚钱思路，为自己今后的财富之路作一些准备。

<<像温州人一样思考>>

内容概要

温州人不是“天生的经济学家”，他们也没有未卜先知的本领，但长期以来，他们通过自身的经营和投资，不断积累起创造财富的丰富经验，这些经验可称之为温州人的经营哲学。

《像温州人一样思考》着眼于温州人在中国经济发展史上的卓越地位和影响，对温州人的经营理念、经营方式及成功案例作了系统的梳理和总结，展示了一幅温州人的商业思维导图，可以给广大中国企业家们以很好的启示与借鉴。

<<像温州人一样思考>>

作者简介

周德文，高级经济师，中国中小企业协会副会长、APCE中小企业服务联盟中国委员会副主任、北京大学民营经济研究院温州课题组组长、温州管理科学院院长、温州中小企业发展促进会会长。长期从事经济理论研究和企业管理实践活动，跟踪研究温州模式，被全国27个县级以上政府聘为经济发展顾问。

著有《走出困局》、《关于新温州模式》、《温州百年经典》、《温州商界新锐》、《解读温州模式》、《论温州股份合作制企业若干问题》、《所有制与经营权适当分离的理论与现实意义》等作品。

<<像温州人一样思考>>

书籍目录

推荐序前言第一章 把赚钱意识融入血液——温州人的财富观第一节 金钱只是数字,享受赚钱的过程第二节 发财不可耻,贪财不可取第三节 想赚钱的“心”和敢赚钱的“胆”同样重要第四节 有“胆”无“识”,只能做别人发财的垫脚石第五节 赚钱不是人生的唯一目的第二章 从不懈怠的温州人——要赚钱,“马力”要强劲第一节 要赚钱,就要充满活力第二节 活力不等于努力,而等于“兴奋”第三节 活力的源泉,来自对财富和未来的渴望第四节 打工的活力是一,当老板的活力就是十第五节 登高望远,无限风光在险峰第六节 像魔法一样,把活力传给下一代第三章 温州人的白手起家梦——创业是需要勇气、智慧的创造第一节 别拿创业当“过家家”,但也别看做是“伟人的事业”第二节 创业者绝不应该是缺乏勇气的人第三节 没有“鸡”也可得到“蛋”,“借”是更好的选择第四节 时局顺风车会让创业者提速三倍第五节 有思路、有办法、有毅力——温州人创业的三大秘籍第四章 诚信才是商本——想赚钱,一定要有“金字招牌”第一节 讲信誉也许会哭一时,不讲信誉则会哭一世第二节 铁杵磨成针与穷人变富翁,需要的条件一样第三节 要想钓大鱼,先要学忍耐第四节 别心疼丢芝麻,因为你会捡个西瓜第五节 低调、低调、再低调,尽可能低调第五章 有钱一起赚——会分享的商人是最成功的第一节 建人脉,用人情,闯天下第二节 温州商团——有财大家发,有难大家扛第三节 搞定关系再做生意=效率加倍第四节 家人是最好的搭档,对手是最好的伙伴第五节 人在商场,“拆桥”与“修路”的结果截然相反第六节 让客户发财,你才会得到更多第六章 温州人经商密钥——抓准时机,就抓住成功的一半第一节 第一个吃螃蟹的人才能吃得最多、最香第二节 以己之长攻子之短,无限放大暂时的优势第三节 巧妙营销,让机会为我所用第四节 适时放弃是一种智慧,及时转变更是一种能力第五节 用心摸清行业的脉络,抓住它的“脉门”就轻而易举第六节 信息的“高速公路”=赚钱的“高速公路”第七章 做小活,赚大钱——千万别限制死你的赚钱思路第一节 一年做一个一千万的产品,还是做一千万个两元的产品第二节 大钱要赚,小钱要捡,“绝不放过”发财的机会第三节 规模可以小,思路必须大第四节 要做就做最大,哪怕当一个曲别针大王第五节 你的生活姓“温州”——每个细节都是生财之道第八章 从模仿走向创新——模仿是捷径,创新是根本第一节 不会没关系,会模仿就行——当一名“拿来主义的实践者”第二节 向优秀致敬,模仿但不照抄第三节 怎么做烧鸡要模仿,怎么卖烧鸡也要模仿第四节 创新——从“跟随”到“引领”的转变第五节 用模仿打“基础”,用创新盖“高楼”第六节 跟风、跟风,跟出个亿万富翁第七节 走出优势整合的创新之路第九章 精明算计好赚钱——不怕做不到,就怕想不到第一节 顺从政策有饭吃,利用政策发大财第二节 你需要什么我就能卖给你什么第三节 没人穿鞋的地方才最好卖鞋第四节 胆大心细,抓住机会做战略投资第五节 舍得出去,才能赚得回来第十章 温州人来了——流动起来的资金才会“生钱”第一节 世界是一盘棋,棋子一定要落在最有利可图的地方第二节 流水不腐,资金要流动起来才不会“生锈”第三节 大胆闯出去,你总会看到新的风景第四节 放眼世界,追逐金钱要执著第五节 拿个望远镜,站在高楼上,你看得总比别人远第六节 灵活变通,温州人不会吊死在一棵枯树上第十一章 挫折不是问题,更不是灾难——失败在所难免,成功就在眼前第一节 睡得地板,当得老板,赚得大钱第二节 摔得多了,才能知道哪里有坑第三节 熬到“苦”尽,“甘”必然会来第四节 可以言“败”,但绝不可以言“亡”第五节 赚钱这个领域,不应该有性别歧视

<<像温州人一样思考>>

章节摘录

第一章 把赚钱意识融入血液——温州人的财富观 第一节 金钱只是数字，享受赚钱的过程

财富语录 对金钱的追求是一种自我价值的体现，它能给人带来巨大的成就感，财富越多，越有成就感。

温州人传奇 徐云旭现已经是腾旭企业的董事长，在温州瓯海经济开发区的腾旭集团就是她一手创办的。

8万平方米的综合工业区容纳着写字楼、科研楼、厂房、星级宿舍等。

18年前，她依靠母亲的5000元起步，在仅有80平方米的家庭作坊中办公。

1991年，17岁的徐云旭向母亲借了5000元，做起了服装生意。

每天早上5点，她骑着摩托车拖着几箱衣服到温州大厦服装市场去卖。

来回要骑30公里的路程。

她和8名员工蜗居在80平方米的厂房里，开创了腾旭服饰的雏形。

天生乐观的徐云旭凭借着聪明能干，度过了举步维艰的创业初期，把生意做得有声有色。

随着市场形势的变化，徐云旭推动企业成功转型，从原来只做外单，到创建自主品牌，大大提高了企业的竞争力。

她认为，服装行业只做外单，非常被动，而且利润比较小，通常只能赚取一些加工费，一个企业要想得更远，发展得更快，必须发展自主品牌，走独立经营的路线。

从此，她着手打造自主品牌，不惜重金请来了国际一流的设计团队——韩国、意大利的名牌服装设计师，使1件衣服的利润翻倍，公司只在品牌扩展方面，1年就能创造1亿元的产值。

如今，她已经实实在在地感受到了自主品牌所带来的高额回报。

徐云旭的人生理念，正如她公司的名字“腾旭”一样，“腾飞梦想，旭日永恒”。

当有人问及她如何看待创业赚钱这个问题时，她的回答非常干脆：“赚钱的过程比结果更重要。”

对于温州人来讲，2009年是不轻松的一年，一场危机使他们陷入了资金困境。

这要从迪拜开始说起，迪拜是温州人在中东的一个重要投资区，这里聚集着2万多温州人，在这次经济危机中，很多温州人折戟沉沙，遭受重创。

据不完全统计，损失至少在20亿元以上。

有人说，这是温州人急功近利的必然结果，其实，这完全是全球经济形势下滑带来的一种必然。

自从2007年华尔街爆发金融危机以来，全球经济环境一直不太稳定，呈现出不断下滑的趋势，局部地区甚至有政治动荡。

迪拜危机是这次经济动荡的延续，而温州人正好成为这次灾难的受害者。

尽管很多温州人在这次危机中赔钱了，但在大多数温州人眼里，钱仅仅是一个数字，他们认为，不要过多地在乎金钱本身的多少，投资做生意重要的是一个过程，只要你充满热情地去做，财富就会像滚雪球一样无形中越滚越大。

温州人并没有停止投资脚步，目前大部分温州人已经撤出了在迪拜的投资，手持大量资金正在寻找新的投资机会。

温州人认为做生意赔钱并不可怕，可怕的是再也找不到投资的机会。

……

<<像温州人一样思考>>

媒体关注与评论

温州人被称为“中国的犹太人”，这个说法很形象地说明了温州人具有超乎寻常的经济头脑和智慧。

因此，学习温州人的经营思想，弘扬温州人的创业精神，对所有民营企业，甚至国有企业，都是很有意义的一堂经济课。

——王忠明（经济学博士。

中华全国工商业联合会副秘书长，中国民（私）营经济研究会常务副会长） 回顾历史，立足现实，着眼未来，这是我们学习温州精神的科学态度。

——陈工孟（中国风险投资研究院院长） 温州人为什么能一直挺立于潮流的前列？

因为他们拥有鲜明的温州精神：强烈的创业精神、不断追求永不满足的进取精神、敢冒风险勇闯天下的头狼精神，而且这种精神随着时代的发展而不断完善、发展，永远不会落后于时代。

这才是温州人不败的真谛。

——蔡继明（民进中央经济委员会主任。

清华大学政治经济学研究中心主任、博导、教授） 思路决定出路，眼光决定成败。

温州人的独特经济思路，决定了温州人令人瞩目的经济成就。

——袁岳（零点研究咨询集团董事长） 成功一定有原因，赚钱一定有方法。

许多人总是看到温州人表面的成功，却很少追溯他们成功的原因。

《像温州人一样思考》揭秘了温州人成功背后的原因、赚钱背后的方法，值得所有经济工作者研讨、思考。

——金岩石（国金证券股份有限公司首席经济学家）

<<像温州人一样思考>>

编辑推荐

白手起家，四海为家，敢为人先，借势强大，哪里有商机，哪里就有温州人。
温州人精神享誉天下，温州人财富遍布全球。

思路决定钱包厚度，温州人想的和你不一样，像温州人一样思考，乐享财富人生。

《像温州人一样思考》通过对温州人成功经验的探索，以及对温州人的赚钱模式的剖析，让大家更好地去感受温州人的精明。

更重要的是，它可以让大家多了解一些温州人在商品经济竞争中的赚钱思路，为自己今后的财富之路作一些准备。

<<像温州人一样思考>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>