

<<外贸英语谈判>>

图书基本信息

书名：<<外贸英语谈判>>

13位ISBN编号：9787111389897

10位ISBN编号：7111389891

出版时间：2012-8

出版时间：机械工业出版社

作者：李丹，朱香奇 编著

页数：150

字数：240000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸英语谈判>>

内容概要

本书是针对商务英语专业外贸业务方向、国际贸易类专业“外贸英语谈判”课程而编写的。本书立足外贸业务领域所涉及的外贸谈判能力要求，以典型外贸谈判任务为载体，以工作过程为导向，将“外贸知识+谈判方法与技巧+英语口语”三者相结合，切实培养高职学生外贸谈判能力。

本书适合高等职业院校商务英语专业外贸业务方向、国际贸易类专业作为谈判课程教材，也适合外贸业务工作者以及外贸业务爱好者作为参考资料。

<<外贸英语谈判>>

书籍目录

前言

第一章 绪论

学习目标

背景知识

实战演练

第二章 业务建交谈判

学习目标

背景知识

案例讲解

知识拓展

实战演练

第三章 订货数量谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第四章 价格条款谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第五章 质量条款谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第六章 付款条款谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第七章 包装条款谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

<<外贸英语谈判>>

实战演练

第八章 物流运输谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第九章 保险条款谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第十章 投诉索赔谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

第十一章 产品代理谈判

学习目标

背景知识

方法介绍

案例讲解

知识拓展

实战演练

参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>