

<<房地产经纪>>

图书基本信息

书名：<<房地产经纪>>

13位ISBN编号：9787112131914

10位ISBN编号：711213191X

出版时间：2011-8

出版时间：中国建筑工业出版社

作者：张弘武

页数：295

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<房地产经纪>>

### 内容概要

《房地产经纪》主要介绍了房地产经纪职业所能承担的工作任务、应具备的职业能力、工作过程、工作要素以及学习者的训练场地、训练方法和手段。

《房地产经纪》可以作为高等院校房地产业相关专业的教材或教学参考书，也可用于房地产业内人士工作中的参考。

## &lt;&lt;房地产经纪&gt;&gt;

## 书籍目录

- 第一篇 房地产经纪职业导入篇
  - 第一章 我国房地产经纪职业的由来
    - 第一节 我国房地产经纪职业的产生
    - 第二节 房地产经纪职业的需求分析
    - 第三节 房地产经纪职业在房地产市场中的作用
  - 第二章 房地产经纪的工作任务
    - 第一节 房地产专业服务的工作任务
    - 第二节 房地产经纪职业的工作任务
  - 第三章 完成地产经纪工作任务的主体
    - 第一节 房地产经纪专业人才类型
    - 第二节 房地产经纪人员
    - 第三节 房地产经纪机构
- 第二篇 房地产经纪职业能力支持篇
  - 第四章 房地产经纪职业素养
    - 第一节 房地产经纪的职业能力
    - 第二节 房地产经纪人员的知识结构
    - 第三节 房地产经纪人员的职业道德
  - 第五章 房地产经纪工作过程的监控
    - 第一节 房地产经纪活动经常出现的问题
    - 第二节 房地产经纪行业自律
    - 第三节 加强行政监管力度
  - 第六章 房地产经纪服务的市场竞争
    - 第一节 房地产市场与房地产经纪服务市场的关系
    - 第二节 房地产经纪服务市场细分
    - 第三节 房地产经纪工作的信息传播
  - 第七章 房地产经纪合同
    - 第一节 房地产经纪合同的作用
    - 第二节 房地产经纪合同的主要内容
  - 第八章 房地产经纪工作的标的物
    - 第一节 有关房地产基础知识
    - 第二节 房地产的环境
    - 第三节 建筑物的构成
- 第三篇 房地产经纪职业能力训练篇
  - 第九章 工学结合训练房地产经纪职业能力
    - 第一节 房地产经纪教学的工学结合
    - 第二节 房地产经纪的工作过程
    - 第三节 房地产经纪工作要素
    - 第四节 房地产经纪职业能力训练
  - 第十章 房地产承购代理
    - 第一节 情境介绍
    - 第二节 实际操作
  - 第十一章 房地产出售代理
    - 第一节 情境介绍
    - 第二节 实际操作
  - 第十二章 商品房营销方案制定

<<房地产经纪>>

第一节 情境介绍

第二节 实际操作

第十三章 房地产出租代理

第一节 情境介绍

第二节 实际操作

第十四章 房地产居间

第一节 情境介绍

第二节 实际操作

第十五章 客户验房代理

第一节 情景介绍

第二节 实际操作

附录

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>