

<<网络赚钱入门必读>>

图书基本信息

书名：<<网络赚钱入门必读>>

13位ISBN编号：9787113131494

10位ISBN编号：7113131492

出版时间：2011-9

出版时间：中国铁道出版社

作者：付长宝

页数：187

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网络赚钱入门必读>>

前言

你能否搭上网络经济的快车？

网络时代，给予每个人赚钱、创业、扬名立腕的机会，机遇越来越垂青于朝气蓬勃的年轻人，一个个成功的网络淘金者，似乎不断地在印证快速接收新信息、不断创新是奔向成功的捷径。

当2006年我决定创建八通网时。

社区网还只是一个不成熟的理念。

质疑和反对声一片，但是我认定了社区网必将在网络世界中占有一席之地，于是毅然辞职，开始了创业之路。

一路走来，虽然经历诸多艰难和不易，但是今天我可以自豪地说：“八通网获得了成功！”

有人说网络里到处是黄金。

因为在中国有4亿网民，这个数字还在呈爆发式地增长，因此一个创意、一种模式、一个方法、一个理念，都可能引爆一场技术革新，创业思路只要你认可了，埋头做下去，没有不成功的理由，因为你背后有4亿网民的支撑。

当网络开始普及时，创建网站成为创业方向，有激情的人开始行动了，纷纷进入创业大军。

到了今天，细数当时的创业者们，坚持下来的又有几个？

当然。

坚持看到今天太阳的创业者们，都成了网络世界的大鳄，如张朝阳(搜狐网)、马云(淘宝网)、李国庆(当当网)、马化腾(QQ)等，不一而足。

博客刚刚兴起时，木子美因博文一夜出名，一时成为热门人物。

韩寒的博客获得超高的人气，并且成功地在博客中植入广告，大量的平民博客因为超高的人气，均获得了不菲的博客广告收入。

淘宝网刚刚兴起时，在网上开店还是个新鲜事物，一部分敏锐的年轻人意识到这是小成本创业的绝佳机会，于是纷纷在淘宝开店，开始了网上创业之路。

到了今天，那些先行的创业者们拥有了赫赫战绩，最具代表性莫过于“柠檬绿茶”。

2003开始创业，现在成为淘宝最大卖家。

拥有淘宝网最高人气流量，日均PV40万以上，日均UV6万以上(相当于6家沃尔玛在华门店日均访客数)。

“柠檬绿茶”从单枪匹马开始创业，到目前拥有300多名员工，业务涉及：化妆品、服装、居家用品、饰品、鞋包、玩具、食品、手表等10000余种商品的零售与批发。

也许你要抱怨，你没赶上好时候，现在加入网络创业大军已经太迟了，其实这只是一种借口，任何时候开始创业都不晚。

网络刚兴起时创业，需要勇气和魄力，第一个吃螃蟹固然获得了巨大的收益，可是承担的风险也是巨大的。

现在的网络创业需要的是勤奋和坚持，因为成熟的网络环境降低了创业风险，只要你找到适合自己的项目，踏踏实实、努力做下去，等待你的即使不是聚焦灯下的辉煌，也是数之不尽的鲜花和财富。

本书为读者介绍了16种网络创富的方法和思路，这些方法简单地看。

仅仅是一种赚钱的手段，或者是兼职的捷径；而长远地看，这些方法为你打开了网络世界的大门，为你创业灵感提供了一种思路！

不要小瞧网络赚钱，如果你以为只是小打小闹地赚些零花钱，那你就大错特错了，简单的网络赚钱方法能引领你纵深发展，及时地搭上网络经济的快车！

在这本书的写作过程中，得到很多朋友的帮助和支持，他们是李金梅、张昔涛、张腊梅、吴玉昌、李维帮、周志强、逯菊英、何艳平、李秀梅、许才科、蔡瑞萍、李玉梅、胡志太、张福德、张玉英、扬丽平、张万菊、许开荣。

由于笔者学识浅陋，书中难免有疏漏和不足之处，请读者不吝赐教。

最后，祝愿每个人在本书中找到一条适合自己的网络赚钱之道，祝愿你早日搭上网络经济快车，享受朝阳行业高速发展这一盛宴。

<<网络赚钱入门必读>>

编者 2011年4月

<<网络赚钱入门必读>>

内容概要

这本《网络赚钱入门必读》由付长宝编著，书中为读者介绍了16种网络创富的方法和思路，这些方法简单地看，仅仅是一种赚钱的手段，或者是你兼职的捷径，而长远来看，这些方法为你打开了网络世界的大门，为你创业灵感提供了一种思路！

不要小瞧网络赚钱，如果你认为只是小打小闹地赚些零花钱，那你就大错特错了，简单的网络赚钱方法能引领你纵深发展，及时地搭上网络经济的快车。

这本《网络赚钱入门必读》适合理财爱好者阅读。

书籍目录

第1章 个人网站——建立篇

1. 前期调研

- (1) 何为个人网站
- (2) 为何建立个人网站
- (3) 建立个人网站的成本

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 建站前的准备
- 第二步 选择域名
- 第三步 谨慎选择空间大小
- 第四步 简单的网站程序
- 第五步 网站运营

4. 进阶点拨

- (1) 网站内容与形式统一
- (2) 及时更新网站内容
- (3) 合理运用新技术和新功能

第2章 个人网站——赚钱篇

1. 前期调研

- (1) 何为“草根站长”
- (2) 网站怎样盈利
- (3) 网站真的赚钱吗

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 推广网站
- 第二步 网站赚钱方式

4. 进阶点拨

- (1) 确定热点并保持热点吸引力
- (2) 保持交流互动的热烈程度
- (3) 热情而有能力的版主团队
- (4) 丰富而形式多样的线下活动
- (5) 有意义且有目的的社会活动

第3章 投资域名——小成本大商机

1. 前期调研

- (1) 域名准确概念是什么
- (2) “门牌号”如何投资
- (3) 域名的形式
- (4) 域名是否真的值钱

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 分清后缀，百里挑一
- 第二步 行动之前，查询先行
- 第三步 选择注册商
- 第四步 域名如何升值

4. 进阶点拨

- (1) 域名要简洁易记

<<网络赚钱入门必读>>

- (2)切忌盲目追捧热点
- (3)小心“傍名牌”惹是非
- (4)抓住时机出手
- (5)域名过期要注意

第4章 网上开店——不出户也赚钱

1. 前期调研

- (1)何为网络开店
- (2)如何赚到钱与赚钱方式
- (3)自己适不适合做网上开店
- (4)真的能赚到钱吗

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 选择网上开店平台
- 第二步 注册账号
- 第三步 完成相关认证
- 第四步 定位与货源

4. 进阶点拨

- (1)装修好“门面”
- (2)抓住一切机会宣传
- (3)诚信为本

第5章 网店代理——无需货源做老板

1. 前期调研

- (1)何为网店代理
- (2)网店代理真能赚到钱吗
- (3)网店代理有何优势
- (4)什么人适合网店代理

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 选择合适的产品
- 第二步 挑选可靠的货源
- 第三步 用心装修网店
- 第四步 在线时间及服务态度
- 第五步 闯出声誉，名震江湖

4. 进阶点拨

- (1)不要让买家知道你是代理
- (2)店铺装修也要体现店铺的品牌风格
- (3)跟上家的合作条款要谈清楚
- (4)尽量不要全都依靠批发商

第6章 网络代购——一买一卖赚佣金

1. 前期调研

- (1)何为网络代购
- (2)网络代购如何赚到钱
- (3)网络代购适不适合自己做
- (4)网络代购收入如何

2. 成功范例

3. 方法捷径

- 第一步 网络代购的兴起

<<网络赚钱入门必读>>

第二步 网络代购工作流程

4. 进阶点拨

- (1) 严格按照规范进行交易
- (2) 上网查看求购信息并进行统计

第7章 淘客——足不出户推广商品

1. 前期调研

- (1) 何为淘客
- (2) 网络淘客如何盈利
- (3) 适不适合做网络淘客
- (4) 选择店铺的注意事项

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 网络淘客的兴起

第二步 网络淘客的推广方式

4. 进阶点拨

- (1) 要在推广的商品上下功夫
- (2) 因时而动、因地制宜

第8章 网络模特——曼妙身姿赚取财富

1. 前期调研

- (1) 何为网络模特
- (2) 网络模特如何赚到钱
- (3) 适不适合做网络模特
- (4) 网络模特收入情况

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 前景广阔

第二步 工作心得

4. 进阶点拨

- (1) 要有信心
- (2) 要讲诚信

第9章 短信写手——随手赚取财富

1. 前期调研

- (1) 何为短信写手
- (2) 短信写手如何赚到钱
- (3) 如何成为短信写手
- (4) 短信写手收入情况

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 选择合适的方式

第二步 了解注意事项

4. 进阶点拨

- (1) 时刻记录自己的灵感
- (2) 获取新的素材
- (3) 切忌编写恶毒短信

第10章 博客——名利双丰收

1. 前期调研

- (1) 何为博客

<<网络赚钱入门必读>>

(2) 博客分类

(3) 开博客的条件

(4) 博客前景

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 挑选博客平台

第二步 注册账号

第三步 发布博客文章

4. 进阶点拨

(1) 宣传自己的博客

(2) 经常光顾名人的博客留言

(3) 内容争求原创

(4) 认真对待博客留言

第11章 拍客——娱乐赚钱两不误

1. 前期调研

(1) 何为拍客

(2) 拍客如何赚到钱

(3) 拍客需要的条件

(4) 拍客收入情况

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 选择适合的平台

第二步 注册账号

第三步 拍摄畅销图片

4. 进阶点拨

(1) 上传属于自己的照片

(2) 需要有足够耐心

第12章 播客——声音成为赚钱资本

1. 前期调研

(1) 何为播客

(2) 播客如何赚到钱

(3) 哪些人适合做播客

(4) 播客前景

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 选择适合的平台

第二步 注册账号

第三步 制作视频

4. 进阶点拨

(1) 争取质量

(2) 提升技巧和能力

第13章 网络秘书——让时间更自由

1. 前期调研

(1) 何为网络秘书

(2) 网络秘书收入情况

(3) 适不适合做网络秘书

(4) 网络秘书工作状态

<<网络赚钱入门必读>>

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 网络秘书的需求

第二步 网络秘书的优势

4. 进阶点拨

(1) 谨防上当受骗

(2) 要讲求诚信

第14章 网络调客——填问卷能赚钱

1. 前期调研

(1) 何为网络调客

(2) 网络调客如何赚到钱

(3) 网络调客具备的条件

(4) 网络调客收入情况

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 网络调客的工作流程

第二步 做好前期准备

4. 进阶点拨

(1) 要采取合法的方式

(2) 认真对待每一份答卷

第15章 网络砍价师——发挥专业优势

1. 前期调研

(1) 何为网络砍价师

(2) 网络砍价师工作流程

(3) 做网络砍价师的条件

(4) 网络砍价师如何赚到钱

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 网络砍价师的前景

第二步 对行业十分了解

4. 进阶点拨

(1) 具备过硬的专业能力

(2) 具备超强的成本核算能力

(3) 需要打造“诚信招牌”

第16章 威客——技能变财富

1. 前期调研

(1) 何为威客

(2) 威客分类

(3) 做“威客”的条件

(4) 威客收入情况

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 选择威客平台

第二步 注册威客账号

第三步 搜索任务与上传方案

4. 进阶点拨

(1) 精要选择

<<网络赚钱入门必读>>

(2)善于和任务发布者沟通

(3)提升专业能力

第17章 广告联盟——点击广告就赚钱

1. 前期调研

(1)何为广告联盟

(2)广告联盟的形式

(3)广告联盟如何赚到钱

2. 成功范例

3. 方法捷径

第一步 划好领地，做好定位

第二步 提升网站实力

第三步 选好联盟

4. 进阶点拨

(1)质量和形式把好关

(2)避免碰上不正规的联盟

章节摘录

版权页：插图：2.成功范例近年来，媒体不断披露一些靠转让域名一夜暴富的典型实例。面对这个现象，人们秉持着不同的看法，一部分人觉得投资域名坐在家就能翻百倍挣钱，是一本万利的好事，也有人觉得，买到的东西攥不到手里，虚拟的东西不靠谱。

在此，笔者有一个比较中立的态度。

域名的投资价值毋庸置疑，媒体披露的靠投资域名而暴富的现象，也绝非凭空捏造。但是，投资域名还是要有一个比较平和的心态，域名的投资毕竟还是有一定的风险，抱着一个域名中500万的心态，急功近利去投资，往往不会如你所愿。

我国的私人域名数量已经超过了一百万，通过域名交易网站注册域名的专职、兼职“米农”达到了五六万人，域名投资市场的初级阶段已经形成。

我国域名注册管理机构——中国互联网络信息中心，统一管理域名注册事宜，域名的投资转让也拥有了基本的制度。

专家们都表示，投资域名赚钱是肯定的，但是也不能抱着“一本万利”的思想，幻想着投资一个域名，就得到数百倍、数千倍的回报，这也是不现实的。

中国人讲究“和气生财”，这个“和”不仅是对他人的“和”，自己也要有一个平和心态才行。

2007年，哈尔滨市的“十大名片”的商标被人抢注，引起了人们的关注。

事件曝光后，人们发现，这些耳熟能详的名称不仅商标被抢注，域名也已经被别人抢先注册了，在网上“十大名片”之一的“中央大街”要价高达20万元。

这时，人们才接触到了一个新名词——“玉米”，这是人们对那些投资域名的投资者的趣称。

事实上，在低投资高利润的驱使下，域名投资早已经发展成了一种新职业，成为投资者的新舞台。

<<网络赚钱入门必读>>

编辑推荐

《网络赚钱入门必读》：网络时代，给每个人赚钱、创业、扬名立腕的机会，机遇越来越垂青于朝气蓬勃的年轻人，一个个成功的网络淘金者，似乎不断地在印证快速接收新信息、不断创新是奔向成功的捷径。

网络赚钱入门必读，也许你要抱怨，你没赶上好时候，现在加入网络创业大军已经太迟了，其实这只是一种借口，任何时候开始创业都不晚，网络刚兴起时的创业，需要勇气和魄力，第一个吃螃蟹的人固然获得了巨大的收益，可是承担的风险也是巨大的。

现在的网络创业需要的是勤奋和坚持，因为成熟的网络环境降低了创业风险，只要你找到适合自己的项目，踏踏实实、努力做下去，等待你的即使不是聚光灯下的辉煌，也是数之不尽的鲜花和财富。

《网络赚钱入门必读》为你介绍了16种网络创富的方法和思路，这些方法简单地看，仅仅是一种赚钱的手段，或者是你兼职的捷径，而长远地看，这些方法为你打开了网络世界的大门，为你创业灵感提供了一种思路！

不要小瞧网络赚钱，如果你以为只是小打小闹地赚些零花钱，那你就大错特错了，简单的网络赚钱方法能引领你纵深发展，及时地搭上网络经济的快车。

当2006年我决定创建八通网时，社区网还只是一个不成熟的理念，质疑和反对声一片，但是我认定了社区网必将在网络世界中占有一席之地...博客刚刚兴起时，木子美因博文一夜出名，一时成为热门人物.....韩寒的博客获得超高的人气，并且成功地在博客中植入广告柠檬绿茶，2003开始创业，成为淘宝最大卖家，拥有淘宝网最高人气流量，日均PV40万以上，日均UV6万以上。

<<网络赚钱入门必读>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>