

<<红楼梦中人>>

图书基本信息

书名：<<红楼梦中人>>

13位ISBN编号：9787113137380

10位ISBN编号：7113137385

出版时间：2012-1

出版时间：中国铁道

作者：海阔

页数：156

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<红楼梦中人>>

### 内容概要

可以毫不夸张地说,《红楼梦》是一部通俗的中国上、中、下层人物的心理分析宝典,里面隐藏着中国人在事业、家庭和婚姻上的成败密码。

深入剖析《红楼梦》里边的人物,就会对今天职场上那些大人物或小员工的心理有一个实质的了解,从这一经典中所提炼出的职商理论,更适合中国的国情及人性。

尽管看上去这些理念显得十分的感性,但如果你能深刻地领悟,就会受益终身。

同时,我们还能学会如何客观地分析自己和竞争对手的优势和劣势,从而扬长避短,不打无准备之仗。

这样,我们的职场生涯就会少些迷惘与困惑,收入也就自然水涨船高了。

## <<红楼梦中人>>

### 书籍目录

- 第一章 王熙凤：错在人际圈“生态失衡”
- 第二章 黛玉“小弱点无损个人魅力
- 第三章 宝钗：缺一份真正的厚道心肠
- 第四章 史湘云：可贵的平常心
- 第五章 宝玉：另类个性，魅力实足
- 第六章 探春：不惧偏见树威望
- 第七章 晴雯：错在缺少危机意识
- 第八章 袭人：巧妙借势
- 第九章 尤三姐：耐心是最有力的武器
- 第十章 平儿：赢在左右逢源
- 第十一章 香菱”天真单纯惹祸端
- 第十二章 鸳鸯：有大智慧的小人物
- 第十三章 紫娟：劝人要讲艺术
- 第十四章 柳汀莲：轻率武断毁前途
- 第十五章 妙玉：不懂人性世故的才女
- 第十六章 贾环：自卑心态的牺牲品
- 第十七章 焦大：淡看功绩才有前途

## &lt;&lt;红楼梦中人&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：凤姐年纪轻轻就有很好的机会表现自己的才干，原因有三：首先，她有娘家“金陵王”的背景；其次，贾母为了平衡邢王二夫人的矛盾，同时可使自己“垂帘听政”，时时为凤姐撑腰；其三，邢王二夫人矛盾较深，彼此牵制，这给凤姐赢得了展现才华的机会。

在女人普遍处于压迫和从属地位的古代社会里，凤姐敢于表现、又显露出来超人的才华，这是极其难得的。

在管理上，凤姐有许多独到之处。

第一，遇事不乱，善抓要害。

在“协理宁国府”时，凤姐受命于危乱之际。

她一到任，就给大家来了个下马威，她说：“既托了我，我就说不得要讨你们嫌了。

如今可要依着我行，错我半点儿，管不得谁是有脸的，谁是没脸的，一例清白处治。

”有一个仆人迟到了，跟凤姐说情，希望能逃过这劫。

凤姐不依不饶，杀一儆百，打了二十板子。

仆人回来以后，还要跪下来磕头叩谢，大家完全被震住了。

由此可以看出凤姐的聪明。

第二，凤姐艺术化的语言表达能力，是值得称道的。

林妹妹刚进贾府时，她先是巧妙地夸林妹妹漂亮，“天下真有这样标致的人物，我今儿才算见了”，接着又说：“况且这通身的气派，竟不像老祖宗的外孙女儿，竟是个嫡亲的孙女。

”因为在座的还有和林妹妹同辈的迎春、探春、惜春众姐妹，及邢、王二夫人。

如果一味赞扬林妹妹，会显得冷落其他人。

## <<红楼梦中人>>

### 媒体关注与评论

《红楼梦中人》为宏扬民族传统文化做了一件好事，我希望每一位职场人士都能抽时间研究一下这本书。

——常文光（中华炎黄文化研究院副院长、北京中金基业集团公司董事长）《红楼梦》是一部千古奇书，折射人间万象，人际关系——最复杂最难弄最困惑的事情，是我们每一位职场中人无法逃避又要妥善处理的难题。

《红楼梦中人》从东方文化的精髓《红楼梦》中的人物分析出发，结合西方管理文化主要素，寻找职场人际关系的最佳策略，是帮助大家建立和谐职场的捷径，开创了中国式的职商管理先河，值得每位职场人士一读。

——方辉（拜耳医药保健有限公司全国销售经理）《红楼梦中人》一书，是一把打开职场成功之门的金钥匙。

——徐军（北京金象复星医药股份有限公司总经理、北京金象大药房医药连锁有限责任公司董事）在现代职场生态圈中，大家都在充分关注情商的时候，出现了一个新的概念：职商。

《红楼梦中人》作者从独特的视角，借用《红楼梦》深入阐述了更适合中国的国情及人性的职商概念。

一部好书将令人终身受益，它充分体现了“洋为中用，古为今用”的精髓。

——沈然（北京群英管理顾问有限公司总经理）

<<红楼梦中人>>

编辑推荐

《红楼梦中人:升值加薪中国式职商(超值版)》编辑推荐：17个红楼人物剖析+39个职场案例+17条职商自测+25条职商宝典。

<<红楼梦中人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>