

<<小生意大财路>>

图书基本信息

书名：<<小生意大财路>>

13位ISBN编号：9787113151072

10位ISBN编号：7113151078

出版时间：2012-12

出版时间：王继伟 中国铁道出版社 (2012-12出版)

作者：王继伟

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;小生意大财路&gt;&gt;

## 前言

资本来源于积累，赚钱之道在于积少成多。

人生不可能从一开始就拥有很多资产，许多富翁在年轻时候，生活也是很拮据的。

生活拮据并不可怕，可怕的是失去赚钱的信心。

赚钱是每个正常人必须做的事情，只有赚得了钱，才能有自己的生活；只有赚得了足够的钱，才能成家立业。

因而，很多人都在为赚不到钱或者赚钱太少而苦恼。

其实，赚钱并不像很多人想象的那样困难，只要结合自身的实际情况，掌握了一定方法与技巧，就能轻轻松松赚大钱，让赚钱成为生活的一种乐趣而不是负担。

想赚钱，不可太心急。

要知道金钱如同人的社会经验，都是在日常生活中慢慢积累的，要为赚钱做好长久付出的打算，不要幻想着“一夜暴富”，信息传递日益迅速的今天只会促使某些人“一夜成名”，而想“一夜暴富”是几乎不可能的。

想赚钱，要放得下身架。

有些人对自己看得太高，找工作时高不成、低不就，这样的人想赚钱是相当困难的。

身架只会限制他们赚钱的机会，限制他们的思维，使他们在赚钱的路上寸步难行。

想赚钱，思路就要开阔。

思想改变，行动跟着改变，行动改变，你的整个人生也就有所改变。

赚钱亦是如此，只有思路开阔了，才能生财有道，才能不断拓宽自己的赚钱之道。

想赚钱，要结合自身实际情况。

每个人的自身情况都是不尽相同的，包括经验、人生阅历、资金等，因而也应结合自身情况选择合适的赚钱方法。

想赚钱，就要有创业的打算。

许多人都觉得自己创业是一件很困难的事情，其实，创业并不像想象中的那样难。

生活之中有很多适合创业的小项目，而且随着社会的发展、生活的进步，新的创业项目还将不断涌现。

所以，只要在有一定经验和经济基础的同时，及时掌握时事信息，就一定能够成功创业。

想赚钱，也可找个兼职做。

兼职在当今社会中已不再陌生，越来越多的人加入了兼职的行列。

做兼职，既打发了多余的时间，又能赚得外快，可谓是一举两得。

《小生意，大财路》分为上、下两篇，从独立创业和业余兼职两个方面，详细地为读者介绍了如何从小生意中赚钱，如何运用小生意获得大收益。

本书中有很多新奇的想法和见解，作者以开阔的思路和严谨的分析向人们介绍了众多生财之道。

相信在读完这本书后，你一定会受益匪浅，会有一种如梦初醒的感觉。

你会觉得机会就在身边，你会觉得以自己的能力足以创业，你会觉得自己此刻有很多赚钱的方法……

赚钱，在你眼里已不再模糊，你心中已经有了明确的想法、详细的计划和对成功的把握。

## <<小生意大财路>>

### 内容概要

《小生意，大财路》分为上、下两篇，从独立创业和业余兼职两个方面，详细地为读者介绍了如何从小生意中赚钱，如何运用小生意获得大收益。本书中有很多新奇的想法和见解，作者以开阔的思路和严谨的分析向人们介绍了众多生财之道。

## &lt;&lt;小生意大财路&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 便民服务创业：眼光好，自然有好财 1. 乡巴佬开起蔬菜连锁店 2. 做稀饭做出来的百万富姐 3. 60岁老人卖凉粉发家 4. 做麻辣烫发家的李彬 5. 腌萝卜腌出来的老板 6. 小小臭豆腐，造就大财富 7. 卖馒头卖出来的富翁

第二章 家庭手工制作：坐在家里数钞票 1. “十字绣”与梦想一起飞 2. 钩花勾出了一朵金花 3. 灵活头脑让废旧农具变废为宝 4. 家庭插花，在艺术中淘金 5. 生日蛋糕的发财之道 6. 珠饰包装赚鼓你的腰包 7. 手工丝巾牵动着人生财富 8. 手工纸灯创造出的奇迹

第三章 上门服务：主动为你赢得好财源 1. 美丽生出的财富——上门为新娘化妆 2. 上门清洗鱼缸月收入上万 3. 利人理发师，官小财大 4. 清洁工的创富奇迹 5. 送菜上门服务 6. 我的地盘我做主，社区健身师独赚大钱 7. 上门维修电脑，财富滚滚来 8. 夫妻合力开创家政服务新时代

第四章 特殊技能：让你巧赚钱 1. “老干妈”让她走上了财富路 2. “花仙子”月收入上万 3. 花草茶里喝出的财富 4. 经营办公家具的女子进入富人榜 5. 台湾首富的成功秘籍 6. 用创意改变命运的破烂王

第五章 新奇生意：为你挣回灿烂未来 1. 靠手绘艺术发家的老板 2. 书本里长出奇异花草，半年盈利60万 3. 养苍蝇也能致富赚大钱 4. 网上卖泥巴，卖出千万大富翁 5. 泥鳅王的致富宝典 6. 二手市场让他赚到手软 7. 女孩开“席吧”，大胆带来大收益

第六章 合理利用自己的兴趣：快乐、金钱双丰收 1. 我服务，我收获——家庭维修工的赚钱秘诀 2. 走出医院月赚5万 3. 靠卖野花发家致富 4. 温州女孩靠炒房赚百万 5. 女大学生养兔养出财富来 6. 旧家具也有“利”可图 7. 晒干菜晒出来的财富

第七章 新型兼职：不可小觑的生财之道 1. 代购购出一条财富路 2. 一个设计师的餐饮梦 3. 计算机高手的宠物店 4. 兼职麻豆赚小钱 5. 荐稿人的小小收入 6. 加盟联盟店获得财富链 7. 上班族开起情侣专卖店

第八章 做个兼职资本家：以钱生钱 1. 风险使我收益颇丰 2. 投资基金，长短有道 3. 我是保守型的财奴 4. 念好养老经，日后不用愁 5. 你懂得让钱由小变大吗 6. “狭路相逢”，安全投资者胜 7. 玩弄黄金于股掌间 8. 我的零风险生财之道

第九章 大学生边走边瞧：这边“钱景”独好 1. 卖卡卖出小老板 2. 摆地摊摆出了三年学费 3. 赚同学的钱有错吗 4. 贫困生三年进入富人层 5. 卖孔明灯的小伙子走出财富路 6. 大学生回家种菜种出金子来 7. “布偶”女摇身变成金凤凰 8. 快餐中介成就的百万“富姐”

第十章 在家SOHO：自由自在赚大钱 1. 靠互联网发家的SOHO一族 2. 下岗职工改行卖“金点子” 3. 敲键盘敲出来的富婆 4. 从“网上餐厅”到百万富婆 5. 特色网店钱途无量 6. 只要有创意，在家也能发财 7. 自由翻译，坐在家里赚大钱

## &lt;&lt;小生意大财路&gt;&gt;

## 章节摘录

2. 做稀饭做出来的百万富姐 四川人生来爱幽默，一提起双流县，都知道这样一个笑话段子：天上的飞机声、地下的稀饭声。

天上的声音是指成都双流国际机场的飞机声，地上的声音则是从一家名叫“李姐稀饭店”里面传出来的喝稀饭声。

据说，一到吃饭的时间，上千名的食客都挤在了大院里面，男女老少齐刷刷地喝起稀饭来，霎时间“呼呼”声大作，声势颇为壮观。

所以，有人开玩笑说，“李姐稀饭店”里面客人喝稀饭的声音，就连“飞机上的人都听得到”！

其实，将稀饭生意做到了如此地步的“稀饭大王”只是一对没有多少文化的下岗夫妻而已，他们靠着卖稀饭，在短短的五年时间里面，竟然拥有了高达数百万的财富！

而这一致富奇迹的创造则成为了众人皆想知道的秘密。

李姐名叫李春花，她与丈夫都是重庆人，二人在双双下岗后，由于生活上没有着落，又受到朋友的欺骗，原有的一点积蓄也被朋友骗走了，便想着要找个路子来翻身。

李姐在意外中得知，卖稀饭不但不需要什么大的投入，而且风险极小。

虽然利润微薄，但却不失为一条赚钱之路。

由于害怕债主逼债，丈夫与李姐到了成都双流机场附近的双流县城，两人在县城里面找到了一个只有6平方米的门面，花了3000元的年租费将它租了下来。

稀饭店铺开起来之后，二人一算计，一共投入了1.5万元。

稀饭店总算是开张了。

稀饭的确是不太好卖，两口子起早贪黑地干，但是稀饭店的生意却并不见好，刚刚开张不到三个月，便亏了3000多块钱。

眼看着光投入、不赚钱，李姐急得寝食难安。

一天，一位工商局的同志前来收管理费，李姐向他倒苦水，说生意不好做，而对方一句话就点醒了李姐：“要想把稀饭店办好，就一定要改变经营理念，拥有创新意识。”

李姐虽然听不懂什么是“理念”与“创新”，但是却听明白了一点：只有懂得变，才能使稀饭店开大。

光懂了道理是没有用的，接下来，李姐便开始琢磨起怎么变了。

在与丈夫商量的之后，李姐认为，稀饭目前只是中国人的早餐，很多人都对它不太重视，如果让人们养成中午晚上喝稀饭的习惯，那么稀饭店的生意便自然会好起来。

而人们一般观念中的素稀饭是肯定不能满足需要的，只有推陈出新，将稀饭品种进行改良，推出既可口、又营养的“荤稀饭”才可以，像“鱼稀饭”、“腊肉稀饭”、“斑鸠稀饭”、“肥肠稀饭”等都是不错的选择。

此外，还可以根据稀饭的不同特点配置各种各样的菜品，这样便可以将大餐的饮食特点结合进来，而卖稀饭也不再是微利行业了。

在想好了粥品的名字之后，李姐又给自己的稀饭起了一个通俗易懂的名字——李姐稀饭大王。

为了创建“稀饭大王”的品牌，李姐的丈夫在短短的几个月时间中，研究出了十几种荤稀饭，并且还发明了“野生菱龙花粥”。

这种粥是一种全天然的绿色食品，由全野生的植物组成，本身具有清热解毒的药用功效。

为了熬稀饭，李姐与丈夫总是在头天夜里便将大米泡好，凌晨3点钟便开始生火，然后再加井水以文火进行熬制。

她所用的大米全部是仁寿的农家新米，所有的配料也全是仁寿县的山珍与野生动物。

为了把住质量、卫生关，李姐对每一种入锅的原料都进行了严格的挑选，并进行了精心的清洗。

同时，夫妻二人还在县电视台做了一系列的广告，并在广告中提出了自己将稀饭改为正餐的理念，而这一宣传方式使得许多人纷纷赶来品尝“李姐稀饭大王”。

新品稀饭正式营业的那一天，一大清早，夫妻二人便熬了5锅不同类型的稀饭，免费让顾客品尝。

客人们吃完后个个赞不绝口，他们从来没有想到过，原来稀饭也可以做得这么精彩、这么好吃。

## &lt;&lt;小生意大财路&gt;&gt;

这样一传十、十传百，没过多久，小店里的客人就比原来多了好几倍，每天的客流量高达上百次，每天的营业额有时竟高达两三千元。

随着小店的生意越来越好，李姐又开始盘算起来，她想：不如换个大点的地方卖稀饭，将稀饭产业做大。

2000年夏天，夫妻二人在经过了认真的商量之后，决定将稀饭店迁到一户农家大院中，并根据城里人喜欢乡下田园风格的心理，另投资了10多万元，使得整个农家大院一片土香土色。

他们还招聘了一批服务人员，这些人均以农家打扮出现，更令农家氛围多了几分。

果然不出李姐所料，在新店开张的那一刻，稀饭店的生意更加火爆了，每逢周末，大院前面的空地上便站满了前来喝粥的人。

但是李姐并没有被眼前的一切冲晕头脑，她非常明白，想要留住顾客，就必须将稀饭推陈出新，不能只停留在原来的那种水平上。

此后，李姐与丈夫一门心思地开始研究起“稀饭经”来，他整天所思考的就是如何熬出其他粥铺所没有的美粥来。

在经过了一段时间换的揣摩与实践之后，夫妻二人由原来七八个品种的稀饭发展到了20多个。

而李姐的丈夫更是向许多老中医请教，开发出了清热解毒稀饭、开胃健脾稀饭、美容养颜稀饭等各种具有药用价值的稀饭。

后来，李姐又在自己的粥铺中增添了中餐与小吃等各种项目，由于味道纯正，价钱合理，也深受顾客们的喜爱。

有时候，“李姐稀饭大王”每天的营业额竟然高达1.7万元！

而此时，李姐早已意识到，自己所做的稀饭已经成为一个特色品牌，她迅速到有关部门进行了“李姐稀饭大王”商标的注册。

如今，李姐已经将“稀饭大王店”迁到了三亩多的农家小院中，而且又聘请了60多个服务人员。

由于李姐稀饭如今早已名声在外了，所以即使迁址，“李姐稀饭大王”的生意依然极为火红，而那些稀饭迷们纷纷追随李姐来到了新的店址。

有时候，客人太多，服务员们应接不暇，客人们便会自己动手，像在家里一样盛稀饭。

P7-9

## <<小生意大财路>>

### 编辑推荐

小生意也会给你有意想不到的收获，打开了王继伟编著的《小生意，大财路》，你的生命也将打开新的篇章，你的人生也将因此翻开新的一页，从此开启新的门窗，在赚钱的路上越走越宽广。

本书将一步步带领你去探寻你的人生宝藏，帮助你打开你的财富密码。

做人贵在有自知之明，赚钱贵在了解自己。

要知道，只有充分认识了自己，掌握了自身的优缺点，才能使其得到最大程度的利用和发挥，从而在人生的道路上不断淘金。

<<小生意大财路>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>