

<<好运密码>>

图书基本信息

书名：<<好运密码>>

13位ISBN编号：9787115182968

10位ISBN编号：7115182965

出版时间：2008-8

出版时间：高兴宇 人民邮电出版社 (2008-08出版)

作者：高兴宇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<好运密码>>

内容概要

《好运密码》的读者面广泛，不仅适合广大青少年读者阅读，也适合职场新人及对命运问题有所探索的读者参阅。

人人期盼一帆风顺、好运连连。

然而，每个人的一生难免会上下沉浮、荣辱相伴，命运似乎很难由我们自己来掌控。

当天灾、人祸甚至疾病降临的时候，很多人要么祈祷上苍，祈福好运的光顾；要么无所作为，哀叹命运的不公。

《好运密码》通过大量翔实的范例，把枯燥的说教寓于故事之中，为读者揭示了好运密码，即我们只要不断提高自己的品德修养，塑造良好的性格，勤于思考，善于与他人沟通并抓住机遇，就可以与好运结缘。

<<好运密码>>

作者简介

高兴宇，政府公务员，业余撰稿人。

至2007年底，已先后在《演讲与口才》，《做人与处世》，《中国青年》，《青年心理》，《心灵世界》，新加坡《联合早报》，香港《大公报》等报刊发表文章2810篇。

<<好运密码>>

书籍目录

- 第1章 好运之品德密码播下尊重 如果你尊重他人，那么你将会收获两种果实。
- 种上诚实 如果你是一个诚实的人，你将一生因此受益无穷。
- 难时箴言 在困难时，一不要忘了希望；二不要忘了坚守正直品性。
- 小小雨点 某种情况下，平息人与人之间怒火的不是什么大道理，仅是小善举。
- 蚂蚁信念 我们应该向蚂蚁学习，取长补短，让蚂蚁信念成为人类信念。
- 擦亮品质 我们应该为心灵洗却那些不该有的灰泥，让优秀品质闪光。
- 大写人格 国民具备了大人格精神，国家必定强盛而有生命力。
- 端正态度 正确的态度就是激情，如同猎猎招展的旗帜，如同熊熊燃烧的信念篝火。
- 谨守诺言 谨守诺言的信念和品质让他走向了成功。
- 推选善良 幸运为什么会降临到她的头上？
- 品德创富 人缘是金。
- 人缘好的人，还有什么样的硬仗打不赢呢？
- 能量守恒 当一个人写了这样的信后，烦恼、怒气就会消除得差不多了。
- 木匣秘密 饱经风霜的老头禁不住惊叹岳母定下的终生婚姻幸福妙计。
- 不要撒盐 把跌倒的人扶起来，给他掸去尘土，而不要往伤口上撒盐。
- 成全别人 成全别人，就是成全自己。
- 是我不好 有时贬低自我而抬高对方，看似自我抹黑，实则对自己有益。
- 正视他人 一方面绝不要自己瞧不起自己；另一方面也绝不要瞧不起别人。
- 传递笑意 对人和气，多赞美他人，我们的城市才会充满人情味。
- 猴子照镜 我们常照“镜子”，就可以不断自觉地改掉缺点，并且发扬优点。
- 第2章 好运之性格密码涌上热情 热情资源无限，热情容易开发。
- 留住个性 不能一味地提倡个性、赞美个性，但要留住有益的个性。
- 敢说敢干 虽然“敢说敢干”俯首可拾，但许多人却没有好好使用它。
- 活出风格 人们要有意培养光明磊落的个性，活出自己的风格和品位。
- 别被击倒 不论做什么事，相信你自己，别被他人的话击倒。
- 永不服输 就是这个性，成就了简·博立恩如今的事业。
- 成功之路 只有1%的人在经历一番拼搏后走向了事业的顶峰。
- 咬得菜根 “咬得菜根，百事可做”的精神，才使得吴清源盛名不减。
- 锲而不舍 在迈向成功的道路上存有一个坎，大约94%的人没能逾越。
- 不要泄气 这名飞行员居然活了下来，创下了世界上最不可思议的奇迹。
- 战胜欲望 战胜眼前欲望，确实是一个既熟悉又陌生、既平静又沉重的呼唤！
- 意想不到 缺陷，也许预示着成功。
- 学达·芬奇 一定要学学达·芬奇，即使不能超过他，也一定要不断接近他。
- 一定冷静 当你要对一个人做出评价时，希望能想起这只牧羊犬的故事。
- 无心插柳 我们看到了成功的不易，明白了磨难、执着的价值。
- 情绪反射 若要使自己快乐，一定要让别人快乐！
- 重算财运 财运，财运，多少人日夜想财求运！经历严寒 一个人如果不经受“严寒”的煎熬，是很难达到高层境界的。
- 努力去做 努力去做！
- 说不定真的会感动天地。
- 一往无前 这些半途而废的人留下了许多让人惋惜的遗憾。
- 机会之贼 优柔寡断是盗窃机会的贼。
- 挂在树上 把困难挂在树上是一个能使一生幸福的法宝。
- 论“脾气败” 如何保持心静如水，是一种极高修养。
- 世纪教训 过分自信的人应该经常“冲一冲凉水澡”。

<<好运密码>>

奥运冠军 被他人轻视就像乌云随时都会来临，乌云散尽的那一刻，阳光依然灿烂。

第3章 好运之思考密码苹果增值 这个苹果价值3角钱，用智慧可以为它增值。

放对位置 宝贝放错位置就是废物，废物放对位置就是宝贝。

喜鹊智慧 当你必须面对“苍鹰”、“巨蟒”时，别忘了小喜鹊的三点智慧。

谢绝善举 有时候，守住自己是多么的不易。

转变心态 拥有一个好的心态，就是拥有一个锦绣前程。

棋与经商 经商如下棋，多想几步棋才能决胜千里。

为何多赚 原来他们比同行多了一些“算盘”，多了一点儿“差别”，多了一分“眼光”。

冠军秘笈 凡是有勇有谋、有进有退、有胆有识、有我有他的人，都是最难击败的。

常识出错 我们不能完全用常识来判断问题，有些事情往往出乎意料。

收回拳头 拳头收回来，是为了更有力地打出去。

背后议论 “背后议论”是校正自我的良好参照系。

财富减肥 肥胖的人需要减肥，财富同样需要减肥。

风干地皮 农民经营自己的土地，会随时击碎风干的地皮。

改“惯性错” 俗语所说的“祸不单行”，其本质原因就是错误的“惯性”。

弯曲房子 这个创意虽然简单，只有波兰的一家公司想到了。

学会放弃 或许正是因为范蠡有这“三聚三散”，后人才把他尊为财神。

前后种金 我们既要有一双鼓励创新之眼，也要有一双批判虚假之眼。

败中求胜 看似要失败的事情，只要灵机一动，就能反败为胜。

学会简单 只要学会把复杂的事物简单化，我们就能取得成功。

是福是祸 开阔眼界，开拓思路是那样的重要和必要。

蝉的哲学 经商也好、科研也好、学习也好，必须注重“新、奇、特”。

万有问题 把“度”的问题称为“万有问题”，一点儿也不过分。

传奇秘诀 孟洛川的经营策略是“得人心”、“作风严”、“出招猛”。

奇异法则 20 80是自然界、社会中的奇妙比例。

抛弃成见 如果一个人不囿于旧框框，那么这个人就会跃上一个更高的台阶。

第4章 好运之沟通密码一两句话 或许一个人不经意的一两句话，就能改变整个世界。

两副面孔 当它是天使时，语言就成了一种撬板，能把人们送上天堂。

最大力量 微笑招人喜爱，微笑力量无穷。

有微笑就有希望。

学会赞美 这股温暖会转化成蓬勃向上的动力，许多奇迹就是这样被激发出来的。

懂得说“不” 敢说“不”、会说“不”对一个人来说，可以免遭不测之祸。

言语力量 虽然身无分文，但有一张利嘴，何愁不会辉煌？

说话得当 “恰当的话语”就是一笔既普通又不普通的财富。

显示才干 别人在听到这些话语后，就会对你竖起大拇指。

喜欢对方 字眼平淡，效果神奇。

劝说顾客 你是否有回天之术呢？

拟人公关 拟人公关术有此优点，效果能不独特而又神奇吗？

三级境界 掌握了这些，便会在人际交往中纵横驰骋，游刃有余。

程序少了 要想达到春风化雨、润物无声的批评效果，就应该学会批评的艺术。

寻求共鸣 出人意料的是，迈克第六次竞选竟然大获全胜了。

冲出包围 要想开发好运，就要不被“温情”所困。

心理距离 有效地缩短心理距离，能帮助人们获得事业的成功且生活如意。

糟糕顾问 愤怒这个“顾问”之所以糟糕，是因为它分不清大事与小事。

两个病人 同样是一件事，不同情形下采取的对策是不一样的。

冷水热水 运用冷热水效应，可以使人们从困难、不幸中挖掘出成功和快乐来。

交际借景 如果没有这个“特殊环境”，说不定两人走不到一起。

<<好运密码>>

- 拥有三笑 要想拥有和利用这件法宝，就应该做到“三笑”。
- 交际变脸 命运的一面是失意与困惑；另一面是幸福与快乐。
- 第5章 好运之机遇密码四亿美元 每个人都不应该冷落四大成功要素。
- 金球推销 1与126或许就是塞斯成功的密码。
- 司机富翁 算命大仙的话，让阿成哭笑不得。
- 增加一度 大事也好，小事也罢，奇迹的产生往往就是源于那超出的一度。
- 遭到鄙视 当遭到鄙视时，世上的人有三种应对态度。
- 盖茨第二 什么神秘力量让扎克伯格与比尔·盖茨拥有了巨额财富？
- 强本简末 “本”有了，早晚会成功。
- 价值二十 从某种意义上说，“被拒绝”就是成功之母。
- 坐冷板凳 冷板凳，对于弱者来说是绊脚石，对于强者来说却是垫脚石。
- 冤家共处 将来自“冤家”的压力变为自身前进的动力！掸去尘土 我们尘封已久的记忆里仍有很多好运等待去开发。
- 经营长处 马克·吐温的屡败史告诉人们要学会经营自己的长处。
- 美加停电 做好每一件小事，注重每一个细节。
- 祸福难分 树的世界是这样，人的世界也如此。
- 塞翁失马，焉知非福？
- 鼓起勇气 奇迹=创新+勇气。
- 造就传奇 “受伤前我有十亿个机会，而现在我还有五亿个。”
- 见微知著 有的人为什么能够成为大家，而有的人为什么却一生平庸？
- 天大损失 功亏一篑的“篑”是什么？
- 有时，就是一言、一行。
- 临终反思 将临终反思提前50年，便有50%的可能让自己成为一名了不起的人。
- 变成好事 从某种意义上说，困难、挫折、痛苦是笼罩在幸运上的一层迷雾。
- 进入湖泊 我们无法想象李毅在“湖泊”里会翻弄出多大的“浪花”来。
- 黎明黑暗 做事情要有一股冲劲。
- 冲出“黑暗”，就是“黎明”。

<<好运密码>>

章节摘录

第1章 好运之品德密码播下尊重如果你尊重他人。

那么你将会收获两种果实。

人与人之间，“尊重”二字特别重要。

如果你尊重他人，那么你会收获两种果实。

一是得到对方回报。

“你敬我一尺，我敬你一丈。

”可以说，尊重别人其实就是尊重自己。

前苏联刚成立时，受到西方国家的经济封锁，但封锁慢慢被打破，美国人哈默冲破了重重阻挠，第一个与前苏联进行大量贸易，并在前苏联开办了工厂。

为什么哈默具有如此勇气，原来，哈默是因为受得列宁的尊敬，才具有如此胆识和气魄的。

二是能够改变他人。

如果你想改正某人的缺点，或改变某人的错误观念，有时候，严厉的批评、斥责还不如说出含有尊重之意的话语有效，这就好像“使人脱下棉衣的是暖风而不是狂风”一样。

尊重他人，会收到春风化雨、润物无声的效果。

球王贝利在他的自传中讲过一件事。

小时候，他有一次悄悄与小伙伴躲在屋外吸烟，不巧被他父亲撞着了。

当时他父亲没有吭声，回到家后才将意见平缓地告诉贝利：“你踢球有几分天赋，或许以后会成为一名绿茵场上的高手。

但如果你抽烟喝酒，就踢不好球了，因为没有足够的体力在90分钟之内一直踢出理想的水平。这件事你自己决定吧。

”贝利父亲没有对他训斥，而是充分尊重他且循循善诱，这对贝利产生了深刻的影响。

贝利在自传中是这样评价他父亲的：“后来，我又好几次想起这次谈话。

我知道我的个性，而且在那个年龄，我是很容易感情冲动从而轻举妄动的。

要是他当时狠狠骂我一顿，可能会激起我的反抗，今天的我便成了一个恶习难改的烟鬼了。

”说到“尊重”，有些人马上会想到受尊重的应该是“长辈”、“老师”，还有“领导”。

其实，这很不完全，“晚辈”、“学生”、“同事”同样应该受到尊重。

从一定意义上说，对某一个人应不应该尊重，是与其身份、地位无关的。

生活中有这样的现象，他人没有给你任何物质利益，仅仅因为说了一句尊重你的话语或办了一件尊重你的小事，你便由衷地感激。

相反，也有这样的现象，他人给了你那么多“实惠”，仅仅因为他用了一种趾高气扬的态度，你便有点儿心情不愉快。

尊重他人，对行为发出者来说，无须多少成本，但其结果，却是对他人有益，对自己也有益。

对于一个身无分文而又想出人头地的小伙子来讲，一个重要而迫切的事情就是要学会尊重，因为尊重是根投入甚少但收效甚大的魔力棒；对于一个腰缠万贯、意气风发的大款来讲，一个不可忽视的事情就是要继续学会尊重，因为尊重是保证一个人“更上一层楼”而又不“被石头绊倒”的魔力棒。

如果你处处运用“尊重”这根魔力棒，那么你眼前的世界将变得更加美好。

那么，怎样运用“尊重”这根魔力棒呢？

尊重的实质是表达两层意思，一是对对方的好感，二是使对方觉得自己很重要。

因此，尊重他人，就是要将这两层意思清楚地表达出来。

心理学认为，每一个人都希望获得别人对自己的好感，也希望被别人肯定自己很重要。

“尊重”，恰恰能满足这两项需求。

在人际交往中，“尊重”的两层意思不可缺一。

如果只是表达了对对方的好感，没有表达出“使对方觉得自己很重要”这层意思，那么这只是“喜欢”，而不是“尊重”，当然也起不到“尊重”的效果。

如果说出“你很了不起”、“想不到你还有这项本领”之类的“称赞对方”的话语，但态度居高临下

<<好运密码>>

、表情冷若冰霜，那么这也不是“尊重”，因为这样的做法给对方的感觉好像是“讥笑”、“蔑视”，不但没有“尊重”的效果，反而会伤害对方的自尊心。

尊重要发自内心。

因此，尊重他人，首要条件就是尊重的言行要出自真心。

将美丽的雕像当成人，最后这座雕像真的成为一位活生生的美女，这是皮格马利翁效应。

如果你内心抱着“我很喜欢他”、“他很重要”的想法，那么，就会产生皮格马利翁效应，在你与他交往的一言一行中，都透露出实实在在的尊重之意，而对方也会在无意识的状态下体会出你的内心想法。

如果你内心厌恶某一个人，却又想收获“尊重他人”的果实，那么，这是很困难的。

即使你表演得再好，也终会露馅。

因为矫揉造作、虚情假意的“尊重”顶多只能蒙人一时，却难以长久。

人与人之间需要真诚的尊重，不管你同某一个人目前的关系如何，如果你想获得这个人的心，就应该学会尊重他。

而要尊重他，就应该首先在内心产生“他很好”、“他了不起”的想法。

尊重的原则是不丧失自己的人格。

因此，尊重他人，要注意保持自己的高尚情操。

某些人为了获得个人的私利、达到自己的目的，不惜屈膝投降、卖笑求荣，好像他人养的一条讨其欢心的哈巴狗，但因其人格低下，从而遭到了万人的唾弃。

虽然这些人在某些情况下也会收到同“尊重”一样的效果，但因为丧失了自己的人格，从而使他的行为与“尊重”相去甚远。

人际交往中，高尚的人格闪闪发亮，晶莹夺目，所表现出的尊重行为像巍巍高塔，似郁郁青松；而低下的人格丑陋不堪，所表现出的求荣行为，像污泥浊水，如臭气刺鼻。

可以说，一个人，如果既保持住了自己的高尚品格，又处处尊重他人，那么他就是一个顶天立地、纵横四海的了不起的人。

种上诚实如果你是一个诚实的人，你将一生因此受益无穷。

诚实，是大智不愚的交际品格。

例如，一个诚实的人与他人合伙做生意，分成时，他满可以私吞1000元，但他没有这样做，他把这1000元拿出来同合作伙伴平分。

表面看，他亏了500元，但他得到的远比失掉的多，因为他得到了信任，特别是旁观者的信任。

凡是知道了这件事的人，有生意可做时，不是都会想着找这诚实的人合作吗？

信任是黄金，诚实的人因为诚实，可能丢掉眼前的利益，但他却得到了信任这块黄金。

有了它，还有什么事办不成呢？

当年深圳有一个农村来的妇女，起初给人家当保姆，后来在街头摆小摊儿，卖一个胶卷赚一角钱。

她认死理，一个胶卷永远只赚一角钱，生意越做越大，后来买了不少房产。

再后来，她开了一家摄影器材店，还是一个胶卷赚一角钱，批发量大得惊人，据说深圳搞摄影的没有不知道她的。

有一次，一个外地人的钱包丢在她那儿了，她花了很多长途电话费找到失主。

有时候，算错账多收了人家的钱，她便急急忙忙地找到人家还钱。

听起来像雷锋，可赚的钱不得了。

在深圳这块人精成堆的地方，这个妇女靠诚实这个简单的处世哲学打败了复杂的东西，不但使自己站稳了脚跟，而且使生意蓬勃发展。

美国前总统林肯，早年是个小镇店铺里的伙计。

他对不义之财，“分文不取”；他对钱财来往，“分文不差”。

有一次，一位顾客多付了一个小银币，晚上他步行几英里，去把这点微不足道的钱送还。

由此，他获得了“诚实的阿伯”的美誉。

这个美誉，帮助他赢得了人们的信赖，后来他成为美国一位优秀的总统。

麦道飞机制造公司的前身，是道格拉斯公司。

<<好运密码>>

它是由唐纳德·道格拉斯于1921年创建的，开始时主要生产运输机和军用飞机。

第二次世界大战以后，唐纳德开始考虑研制大型民航客机。

当时他很想得到东方航空公司的一批订单，但以民航客机为主业的波音公司也盯上了这块肥肉，竞争可想而知。

两家都拿出了最佳的设计方案和最优惠的价格。

道格拉斯公司提出的方案和波音公司的方案，无论是经济适用还是安全性能都旗鼓相当，但道格拉斯公司略有不足，那就是飞机噪音指数偏高。

东方航空公司的主席是埃迪，一个经历过第二次世界大战的老飞行员，他对道格拉斯公司生产的战斗机一往情深，因此私下对唐纳德说：“我给你最后一次机会，你把计划书拿回去改一改，如果你能使噪音指数比波音低，我就选道格拉斯公司。”

唐纳德回去后，跟设计者们连夜开会，研究改进方案，但最后的结果是大家一致认为以道格拉斯目前的技术水平，还没有办法把噪音降得更低。

第二天，唐纳德找到埃迪，把研究结果一五一十地告诉了他。

听了唐纳德的话，埃迪显得很平静，他一字一句地说道：“我知道你们做不到，我只是想看看道格拉斯公司是否诚实。

这13亿美元的订单是你们的了！

”可以说，诚实是做人之本、处世之根、大智不愚的经商品格。

它能消除人们之间的隔膜，为人们之间架起理解的桥梁。

一个人可以挡住任何外界的诱惑，却挡不住诚实的莅临。

诚实，会使亲情更加温馨，使友情更加可贵，使爱情更加牢固。

诚实熔“真、善、美”于一炉，拒“假、恶、丑”于千里。

以诚实为做人之本的人，是睿智的人，因为诚实是人际交往的宝玉；以诚实为立世之根的人，不是愚笨的人，因为诚实不是顽固不化的硬石。

对人生这棵大树来说，诚实是一条主根。

如果诚实丢弃了，那么，人生也就失去了一条赖以汲取养分的根，从而使本需要生长的大树显得有点歪斜，稍遇一点狂风，便会摇摇欲倒。

做人，必须有一个对待诚实的正确态度。

那么，什么是对待诚实的正确态度呢？

一、崇尚诚实诚实，本是我们的民族美德。

古人常说，“君子养心莫于诚”、“巧伪不如拙诚”、“诚招天下客，笑迎四海宾”。

但是人们看到，时下，诚实遭到一些人的践踏，胡说八道、欺上瞒下等不诚实行为随处可见，随时可闻。

少部分人的虚伪、欺骗行为败坏了整个社会风气。

这些不诚实的人往往只看到眼前，看不清长远，没有形成对待诚实的正确认识。

美国著名思想家、政治家、科学家富兰克林在其《自传》中写道：“我之所以从一名懵懂无知的穷少年，成为一个在世界范围内还算有点名气的人，全都得益于上苍给我指点了迷津。

”他说的“迷津”之一就是诚实——思想纯正、不欺骗人。

我国古代的庄子在其著述中也提到：健康、稳固的人际关系是建立在“天属(即诚实、信赖)”基础上的。

二、尽量诚实撒谎是诚实的反义。

据说，大多数高等动物也会“撒谎”——它们的诈死、佯败等行为为的是麻痹敌人、保护自己。

从某种意义上说，人们的撒谎行为在某种程度上是一种遗传下来的一种保存自身的本能。

有时候，人们为了表达关爱或者为了避祸消灾，会善意地撒谎。

这类撒谎，人们是谅解的，是理解的。

但是，经常地说谎，会助长人际之间的不信任气氛，过多地说谎还会彻底丢掉诚实这个可贵品德。

因此说，做人应该尽量诚实。

不是万分需要，不是迫不得已，就不要也不应该去撒谎。

<<好运密码>>

对此，我们应该牢记马克·吐温留给我们的金玉良言：“要是没有把握，就说真话吧。

你的朋友会大感意外，你的敌人会大为狼狈。

”我们很难相信也不提倡一个人一辈子不撒一句谎，但可以真诚地建议每一个人在人际交往中要尽量诚实。

尽量诚实，就是说，不被大多数人理解的谎不要去说，没有意义、信口雌黄的谎言绝不能说。

三、修饰诚实玉石经过雕琢，可以成为一件珍贵的玉器，从而身价倍增。

诚实是人际交往的宝玉，它也可以并且应该得到修饰。

修饰诚实，就是说在一个人具有诚实品格的前提下，给它增添一些亮丽的色彩，给它去掉一些有负作用的东西。

譬如说，有的人在大事大非面前一点不含糊，保持诚实的本色，但在一些细枝末节上满不在乎，随随便便。

这样的结果，虽然可以肯定地说他是一个诚实的人，但在对他了解不深的人们眼睛里却是个不诚实的人。

有了这样一个坏印象，就不但见不到诚实带来的好处，反而失去了一些不该失去的东西。

修饰诚实，就像对粗糙的木制品进行刨平，使它光滑；就像对做好的木制品刷上油漆，使它亮丽。

修饰诚实，主要应做好三件事。

一是要有一个认真的态度。

有时候，你说老实话，办老实事，但态度敷衍、做事马虎，给人的感觉就会是不诚实。

因此，在和他人交往的时候，眼睛要正视对方，举止要端端正正。

二是不要随便开些有撒谎内容的玩笑。

即使你是一个十分诚实的人，如果你在平时开的玩笑中经常有虚构的内容，那么也会给人产生一个误解，认为你不诚实。

因此，要时时处处注意自己的诚实形象。

三是在谈到有损自己名誉、利益的内容的时候，不要含含糊糊，躲躲闪闪。

如果你有意无意地避开这方面的谈话内容，即使你所谈的话无一点虚假，那么给人的感觉也是你虚伪。

因此，你不可回避你的痛处，如果你这样做了，反而会给人一个深深的好印象。

总之，修饰诚实，就是要给人一个更好的诚实印象，避免可能的对你诚实品质误解的发生。

诚实是做人的起点，也是做人的归宿。

离开“诚实”二字，就没有资格奢谈什么情操、气节、教养。

如果你是一个诚实的人，你将一生因此受益无穷。

难时箴言在困难时，一不要忘了希望；二不要忘了坚守正直品性。

1980年，大卫在美国阿灵顿商学院读书。

他的大学生活，主要靠父母按月寄来的那么一点钱来维持。

不知怎么的，家里两个月没给大卫寄钱了。

大卫兜里只剩下一枚硬币了。

肚子里咕咕直叫的大卫走到电话亭旁，把仅有的一枚硬币投了进去。

“喂，你好！”

”电话接通了，千里之外的大卫母亲说话了。

大卫带着哭腔说：“妈妈，我没钱了，现在很饿。”

”大卫母亲说：“亲爱的孩子，妈妈知道。”

”母亲既然知道了为什么还不汇钱？”

大卫刚要怒冲冲地问妈妈，忽然感到母亲的话音里有一股深沉悲凉的味道。

大卫预感到不妙，他赶紧问：“妈妈，家里出什么事了吗？”

”大卫母亲说：“是的，孩子，你爸爸得了重病，已经五个月了，不仅花光了所有的积蓄，而且由于患病你爸爸没了工作，家里唯一的经济来源断了。

因此，这两个月没给你汇钱。

<<好运密码>>

妈妈本不想告诉你，可你大了，应该自谋生路了。

”大卫母亲说着说着，大哭了起来。

电话那端，大卫也直掉眼泪，心想：看来自己必须辍学回家了。

大卫对母亲说：“妈妈，你别难过，我现在就去找工作，一定养活你们。

”残酷的现实把大卫击晕了。

还有一个月，这个学期就要结束了，如果能有十块八块美金，大卫就可以熬到暑假，然后利用两个月的假期打工赚钱。

可现在他一分钱也没有，必须退学了。

大卫挂掉电话前的那一刻异常难过，因为他的学习成绩很棒，并且他很喜欢阿灵顿商学院的学习生活。

挂断电话后，公用电话传出一阵噪音，大卫惊喜地发现许多硬币从投币口涌了出来。

大卫高兴坏了，伸出手去接那些钱。

如何去对待这些钱？

大卫心里直犯嘀咕，留给自己用吧，完全可以，一是没人知道，二是自己确实很困难。

但考虑来考虑去，大卫觉得不该据为己有。

经过一番激烈的思想斗争后，大卫把其中一枚投进公用电话，拨通了电话公司的服务电话。

听完大卫的诉说，服务小姐说：“钱属于电话公司，所以必须把它们放回去。

”挂掉电话后，大卫就把钱币往回放，可一遍遍地把钱币放回去，公用电话就一遍遍地把它们吐出来。

大卫又给服务小姐打去电话，服务小姐说：“我也不知道该怎么办，我现在就请示上司。

”孤独无助的大卫在电话里透出一股凄凉，服务小姐强烈地感受到了，她觉得电话那端一个品行优良的陌生人需要帮助。

不一会儿，服务小姐把电话回拨到这部出了毛病的公用电话。

她对大卫说：“我请示了上司，上司说这钱送给你了，因为我们公司现在人手不够，不想为了几美元专门派人去取。

”“呀！

”大卫高兴地跳了起来。

现在，这些硬币光明正大地属于他了。

大卫蹲下身来，认真数起来，一共9美元50美分。

这些钱足够大卫支撑到暑假打工领到第一笔薪水。

往学校走时，大卫笑了一路。

他决定用这些钱买点儿吃的，然后去找份活儿干。

转眼暑假到了，大卫找了份清理百货仓库的工作。

那天，大卫找到百货公司老板，跟他讲了公用电话的事和自己找工作的想法。

百货公司老板告诉大卫随时可以来上班，不只是暑假，平时学习不忙的时候也可以来工作，因为百货公司老板觉得大卫是个诚实的人，让他清理仓库绝对没有问题。

大卫干活非常卖力，老板很欣赏他，也很同情他。

老板给了大卫双倍的工资。

领到薪水后，大卫把钱都寄给了母亲，因为大卫此时已经得到消息，他获得了下一学期的奖学金。

一个月后，钱又寄回大卫。

母亲在信中说：“你父亲的病有些好转了，我也找了份工作，能够维持生计。

你要搞好学习，别饿坏肚子。

”看完来信，大卫又掉下了眼泪。

大卫知道，父母就是忍饥挨饿，也不会反过来向需要资助的大卫要钱的。

每每想到这些，大卫就泪水直流，激动不已。

一年后，大卫顺利完成了学业。

毕业后，大卫开了一家公司，第一年，大卫就赚了10万美元。

<<好运密码>>

大卫时刻不忘公用电话的事。

他写信给电话公司：“让我终生难忘的事情是，贵公司把意外的'9美元50美分'资助了我。这一善举，让我避免成为辍学青年，同时也给了我无穷的力量，激励我时刻不忘拼搏。现在我有钱了，我想回赠贵公司1万美元，略表我的心意。

”

<<好运密码>>

编辑推荐

《好运密码》:好运密码 1 -培养高尚的品德, 品德带来机会, 机会带来好运。

好运密码2-塑造良好的性格, 好运藏在性格里, 性格改, 命运也改。

好运密码3-拥有智慧的头脑, 用智慧装点人生, 用智慧获取好运。

好运密码4-进行有效的沟通, 善于沟通, 才能将好运拥入怀中。

好运密码5-紧紧地抓住机遇, 抓住机遇, 就能看到好运女神的微笑。

谁不希望自己时时与好运结缘, 梦想成真呢?

但是让我们感到迷茫的是, 有的人常常被“幸运女神”垂青, 而有的人不管如何努力都无法扣开好运之门。

阅读《好运密码》, 希望你能获得好运密码, 从而打开好运之门。

好运密码1: 有什么样的品德, 就有什么样的人生, 也就有什么样的运气。

修炼美好的人品, 对获取好运、行走漫漫人生路十分重要。

如果你渴望好运降临, 就要好好培养自己的品德, 并且能以这些道德标准来校正自己的行为。

(培养高尚的品德) 好运密码2: 有什么样的性格就会成就什么样的人生。

好的性格会让荆棘变成鲜花, 让沙漠改为绿洲, 让芬芳更加浓郁, 让幸福更加悠远。

性格不完全是天生的, 更多的是后天塑造的, 我们的性格也是可以改变的。

掌握了自己的性格, 也就在某种程度上掌握了自己的命运。

(塑造良好的性格) 好运密码3: 积极思考, 就会获取智慧。

有了智慧, 就有了一把开启成功之门的钥匙。

在这个瞬息万变的新时代, 任其波涛汹涌, 只要有敏锐的眼光和睿智的头脑, 人生航船就能到达成功彼岸。

不过, 智慧一定要用良好的性格来驾驭, 并且与高尚的品德相结合, 这样才能更好地改善命运, 造福社会。

(拥有智慧的头脑) 好运密码4: 有效的沟通是连接好运的桥梁。

沟通, 就是人品、性格、智慧的实际运用和淋漓发挥; 沟通, 是好运的实现途径和有力保障。

(进行有效的沟通) 好运密码5: 成功的人总是沿着大路行走, 在变动不已的大千世界里四处寻找可以转化为好运的东西, 这东西就是机遇。

如果找不到, 他们就去创造机遇。

机遇总是喜欢和有准备、有头脑、善于创造的智者握手。

只要我们随时准备捕捉生活中的机遇, 就会大大增强交上好运的机会。

(紧紧地抓住机遇)

<<好运密码>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>