

<<面向全业务运营的网络演进>>

图书基本信息

书名：<<面向全业务运营的网络演进>>

13位ISBN编号：9787115200198

10位ISBN编号：711520019X

出版时间：2009-9

出版时间：人民邮电出版社

作者：周晴 等编著

页数：221

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<面向全业务运营的网络演进>>

前言

融合的世界、多样化的业务、持续发展的目标等多方面因素，使通信行业面临着产业重整、业务调整等新的机遇和挑战。

随着行业重组，中国主要电信运营商均获得了各自的移动网络和固定电话宽带网络，各电信运营商正在积极寻找最佳的生存模式和发展空间。

为了适应新的市场环境和竞争需要，战略转型被提升到前所未有的重要地位，全业务运营则成为其中最重要的组成部分。

电信运营商实施战略转型的基础，在于网络的转型。

为实现全业务运营，各个运营商因各自的历史、现状、竞争环境及战略实施的差别，而走进了不同的网络演进轨迹。

原有运营商在获得新的固定或移动网络后，应研究如何有效整合现有网络与新的网络，充分发挥协同优势。

尤其是随着三网融合的推进和IP技术、软交换技术的发展，运营商要探索如何实现核心网层面的融合、接入网的多样化，以降低运营成本，提高运营效率，以尽可能低的成本给用户带来无差异的通信体验。

全业务运营的脚步已经临近，随着电信网络规模越来越大，业务种类也会越来越多。

如何建立各业务之间的有效联系，如何实现网络的融合，如何深入了解客户个性化通信需求，如何提供更多、更具创造性的服务，以构建差异化的竞争优势，是运营商关注的焦点。

本书通过剖析国外领先运营商全业务运营的成败得失，以及全业务运营环境下的无线网技术、核心网技术、数据网技术、传送网技术及IT技术的发展趋势，结合固网运营商及移动运营商的战略定位，探索在全业务运营环境下的固网运营商及移动运营商网络建设策略。

<<面向全业务运营的网络演进>>

内容概要

全业务运营是现代电信运营业的一大发展趋势，是通信业的热点话题。

本书剖析了国外领先运营商全业务运营的成败得失，深入分析了全业务运营环境下网络技术与IP技术发展的趋势。

本书依托作者在江苏省邮电规划设计院多年的电信战略咨询和网络规划经验，针对固网运营商和移动网运营商网络发展和建设的实际情况，对其全业务运营的总体目标、实施策略以及近期如何切入全业务运营提出相应的建议，给出网络融合演进策略和近期网络建设方案。

本书高度与深度并重，内容实用，主要读者对象为电信领域技术人员，尤其是国内各大运营商网络规划和建设部门的相关技术人员和中层干部，以及电信设备提供商、电信咨询公司的从业人员。

<<面向全业务运营的网络演进>>

书籍目录

第1章 概述 1.1 电信业运营发展回顾 1.2 中国电信业运营发展展望 1.3 小结 第2章
国内运营商全业务运营分析 2.1 全业务运营的概念 2.2 电信重组及全业务运营的意义
2.3 重组后的全国电信市场竞争格局 2.4 全业务运营后的管制环境分析 2.5 小结 第3章
国外运营商全业务运营案例研究 3.1 AT&T 3.2 沃达丰 3.3 英国电信 3.4 西班牙
电信 3.5 小结 第4章 全业务运营的技术环境 4.1 概述 4.2 无线网技术 4.3 核心
网技术 4.4 数据网技术 4.5 传输网技术 4.6 IT技术 4.7 小结 第5章 固网运营商
全业务战略选择 第6章 固网运营商网络发展策略 第7章 移动运营商全业务战略选择 第8章 移
动运营商网络发展策略 第9章 总结与展望 参考文献

<<面向全业务运营的网络演进>>

章节摘录

第1章 概述 1.1 电信业运营发展回顾 1.1.1 国外电信运营发展回顾 随着电信新技术的发展和用户使用习惯的改变，全球范围内越来越多的电信运营商都面临着传统业务收入增长速度放慢的问题。

在这样的趋势下，运营商纷纷着手转型，尝试推出全业务运营，开辟有效的增收渠道，甚至积极开拓海外市场，以期缓解收入下降的趋势，其中的不少经验值得国内运营商借鉴，下面将按区域对国外电信运营商近些年的发展状况进行回顾。

1.欧洲电信运营发展回顾 近年来，欧洲电信各运营商都出现了固话业务收入持续下滑、IP电话使用量上升、融合服务趋势凸显、宽带业务强劲增长的特征。

在电信市场的合理监管下，欧洲各国的电信收入保持了增长的势头，市场竞争环境得到了改善。

下面主要介绍欧洲几个重点国家的大型电信运营商的发展历程。

<<面向全业务运营的网络演进>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>