

<<从最小的生意做起>>

图书基本信息

书名：<<从最小的生意做起>>

13位ISBN编号：9787115208873

10位ISBN编号：7115208875

出版时间：2009-6

出版时间：人民邮电出版社

作者：郑月玲

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从最小的生意做起>>

前言

“星星之火，可以燎原”，从最小的生意做起，实际上就是在为开创大事业打基础。那些叱咤风云的著名企业家大都是从做小生意起家的，比如我们耳熟能详的华人首富李嘉诚是从卖塑胶花起步的，摩托车大王尹明善最初从事的是书刊生意，日本水泥大王浅野宗一郎则是从摆路边摊卖水开始的。

只要我们留心众多名人的创业史就会发现，他们都是从小生意中积累经验和财富，最后把生意越做越大的。

从小生意做起有很多好处，比如投资少、风险小、压力小、收效快等，而且在发展小生意的过程中，创业者积累的丰富经验和逐步增强的信心可以帮助其在今后的大生意中一层宏图。

讲到这里，也许有人会说，我没有资金怎么创业？

即使是做小生意，也需要很多本钱啊！

如果有人告诉你，用一元钱就可以打造出一条街来，你可能不会相信，下面我们就来看一则案例。

因为一次意外事故，小李的所有资产都被拍卖了。

先前的小李雄心勃勃，但如今，除了一张火车票和口袋中仅有的一元钱外，他一无所有。

小李站在检票口，看着由深圳开出的143次列车已经在检票了，他百感交集。

“深圳！
再见！”

”小李泪流满面。

就在小李跨上车门的一刹那，他的脑中突然一闪：“我难道就这么离开？”

”他不甘心地走了下来，站在月台上，看着火车开走，那张回家的车票被他悄悄地撕碎了。

在热闹的深圳火车站，南来北往的旅客川流不息，为接站人带来了很大的烦恼。

小李手中握着仅有的一元钱走到一家商店里，买了一支儿童彩笔和4个“红塔山”包装盒。他站在火车站的出口举起包装盒做的牌子，上面写着“出租接站牌（一元）”几个字。

<<从最小的生意做起>>

内容概要

《从最小的生意做起》详述了众多中外知名企业家的创业经历及创业智慧，是一本以小资本成功创业的经典故事集。

全书语言流畅、生动，真实地再现了企业家在创业时的所思所想，并辅以精彩点评，意在为创业者们提供有益的智慧启迪。

《从最小的生意做起》适合所有渴望成功创业的读者阅读参考。

<<从最小的生意做起>>

书籍目录

第一章 白手起家创大业1小刷子里面的大生意3刷子大王佛勒的创业智慧废纸堆里淘黄金的中国女首富5玖龙纸业创始人张茵的创业智慧小榨菜也能做出大名堂9榨菜大王胡小平的创业智慧卖水创业的水泥大王15日本企业家浅野宗一郎的创业智慧白手起家的经营之神17松下电器创始人松下幸之助的创业智慧敢于接受挑战24印刷线路板大王李立的创业智慧摆地摊摆出来的大前途26地摊大王谷存杰的创业智慧永远在心中燃起希望28希望集团创始人刘氏兄弟的创业智慧第二章 有空白就有机会33特殊人群的特殊商机35胖夫人福音南茜的创业智慧寻找市场空白37车轮快餐创始人米勒的创业智慧从小书店到第一家民营图书馆39下岗工人潘跃勇的创业智慧女佣人做出的大生意47女佣公司创始人娅克妮的创业智慧美指女神的生意经50美指女神赫本的创业智慧聪明的空手道大师52著名企业家图德拉的创业智慧有需求就会有市场54土豆网创始人王微的创业智慧聊天中蕴藏的大商机58腾讯公司总裁马化腾的创业智慧把熟食做成大品牌63煌上煌集团董事长徐桂芬的创业智慧第三章 创新才有出路65想他人所未想67精明商人斯塔克的创业智慧勇于尝试,积极开拓69可口可乐总裁坎德勒的创业智慧从小鸡蛋做起的大生意72韩伟集团董事长韩伟的创业智慧鞋子里面有乾坤74耐克公司创始人耐克的创业智慧小领带中的大学问77领带大王曾宪梓的创业智慧换个角度想问题80口香糖发明人亚当斯的创业智慧第四章 风险与机遇并存83风险与机遇并存85电池大王王传福的创业智慧冒险博冷门91台塑集团董事长王永庆的创业智慧土豆炸出的灵感94麦当劳之父克罗克的创业智慧从小裁缝店开创出的大事业99乔顿服饰董事长梁辉光的创业智慧下海失败就跳海102巨人网络集团董事长史玉柱的创业智慧第五章 信誉铺就成功路111卖塑胶花起步的华人首富113长江集团董事长李嘉诚的创业智慧把小买卖做成大生意116老干妈麻辣酱创始人陶华碧的创业智慧腌制瓜菜起家的食品大王121美国著名企业家霍金士的创业智慧2元店复制的成功124修记百货连锁总经理修庆生的创业智慧吃亏赔本也要守信128中东富豪奥斯曼的创业智慧财富跟着信誉来130日本著名企业家小池国三的创业智慧第六章 机遇来临时要紧紧抓住133时机来临时不妨借钱经营135日本绳索大王岛村芳雄的创业智慧靠垃圾致富137商业大亨纽克伦的创业智慧卖水胜于淘黄金139商业巨子亚默尔的创业智慧抓住万分之一的机会144百货业巨子甘布士的创业智慧从2000元发展到6个亿146当代集团创业“七人帮”的创业智慧冰块中的大商机149冷饮之王弗里德里克的创业智慧第七章 素质决定命运153在挫折中昂首前行155时装巨子黄敏杰的创业智慧用头脑做本钱159石油大亨邦尼的创业智慧从一介书商到摩托车大王162力帆集团董事长尹明善的创业智慧创业者需要具备的素质165远大空调创始人张跃的创业智慧会攒小钱方能挣大钱171日本麦当劳连锁创始人藤田田的创业智慧屡败屡战的倔老头174肯德基快餐创始人山德士的创业智慧善于发现,勤于思考178牛仔裤之父斯特劳斯的创业智慧痴心钻研的剃须之王181剃须刀发明者吉列的创业智慧悉心钻研终成大业183派克公司创始人派克的创业智慧第八章 创业改变人生185用自己的长处去创业187维珍集团创始人布兰森的创业智慧从小门店成长为家电零售大鳄191苏宁电器集团创始人张近东的创业智慧到水深的地方行大船194旅馆大王希尔顿的创业智慧别人不做我来做199商界奇才道密尔的创业智慧帮助他人成功就是帮助自己成功201玫琳凯化妆品创始人玫琳凯·艾施的创业智慧低价销售造就的全球零售之王206沃尔玛超市创始人沃尔顿的创业智慧

<<从最小的生意做起>>

章节摘录

潘跃勇成为了中国第一家民营图书馆的馆长，他的图书梦想终于在自己的艰苦努力与执著追求下变成了现实。

虽然图书馆的生意红红火火，但顺境中的潘跃勇却懂得居安思危，怎样保持与提升图书馆在顾客心中的地位是他一直在思考的问题。

他认为有一条原则是一定要坚守的，那就是对读者要保持持久且绝对的诚信，将服务质量视为图书馆的生命。

因此，潘跃勇对员工的服务态度与服务质量专门制定了一套详细的标准与奖惩措施，目的就是让读者到图书馆能够真正享受到“宾至如归”的感觉。

经过三个多月的经营，潘跃勇的图书馆备受济宁市民的欢迎与喜爱，“到潘跃勇的图书馆看书休闲去”成为了济宁市民的口头禅。

这不只是对潘跃勇图书馆的嘉奖，也成为他不断发展与提高服务质量的动力。

潘跃勇开设科技图书馆的宗旨是服务青少年朋友，为他们营造舒适安静的阅读环境。

他到学校调查发现，虽然许多学校都设有阅览室，但往往只对老师开放，除了教材之外，学生们对课外读物接触得非常少。

潘跃勇分析：图书馆的人流量通常都是晚上和周末较大，其他时间学生上学，大人上班，人流量较小，这样就会造成资源闲置，于是他开始考虑把闲置的资源免费提供给读者，因为这样既能够为读者提供方便与实惠，又不会增加太多成本，更为重要的是，可以将图书馆的人气提升上来，让大家更乐于到图书馆消费与休闲。

那时正值济宁市教育系统大力推行“第二课堂”教育，当过教师的潘跃勇知道学校的难处。

于是，他主动找到了一所学校的领导，提出图书馆每周免费对学生开放半天，一次接纳60个学生，让学校在自己的图书馆建立“第二课堂”，时间是三个月。

听到这个消息以后，正为没有地方推行“第二课堂”而发愁的校长简直不敢相信，忍不住问潘跃勇：“你的图书馆是私营的，这样不是做亏本生意吗？”

潘跃勇诚恳地说：“图书馆发展到今天，离不开学校和孩子们的支持，我这样做是取之于民，用之于民呀！”

”

<<从最小的生意做起>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>