

<<唤醒身边的财富>>

图书基本信息

书名：<<唤醒身边的财富>>

13位ISBN编号：9787115294005

10位ISBN编号：7115294003

出版时间：2012-10

出版时间：人民邮电出版社

作者：李知非

页数：160

字数：258000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<唤醒身边的财富>>

### 前言

人一辈子活得是否如意，决定于两点：第一，是否努力。努力是必要条件。

做任何事，不努力，收获都将是镜中花、水中月。虽然这本书讲的是圈子，但并不表示努力可以“缺席”。

第二，要学会经营人际关系。有了一个好的人脉圈可以将你的努力的影响力放大。

圈子有多重要，看看成功人士和非成功人士的区别就可以了，无须多谈。成功人士比较于非成功人士，最大的区别在于，他们很善于“钻圈子”，从一个圈子进入另一个圈子，而财富也随着他们圈子的不断改变和扩大而越滚越多，我们这里所说的财富不只是金钱，还有人生的智慧与经历。

很多大学毕业生逃离了北上广（北京、上海、广州），又逃回了北上广。这中间究竟发生了什么，让他们“好马又吃回头草”，突然转向，又回来了。

答案是圈子。小地方，经济欠发达，操作不规范，圈子的资源过于贫瘠，无法提升自己的生命品质。你我都是俗人，一开始就注定了无法坐享其成，但这并不表明我们不能够发达，实现自己的理想生活。

只要我们够努力，并且善于钻圈子、交朋友，同样可以拼出一片天。你我可能会非常疲惫，尤其是居住在“北上广”这样的大都市，压力无处不在，身体一直处于亚健康状态，但我们付出努力是为自己开创美好的生活。

一提到圈子和关系，我们都会讳莫如深，好像说出来，自己脸上无光。没必要这样，关系就是人与人之间的一种有效联络，即使你还没有跻身成功人士的圈子，也有亲戚朋友，也有左邻右舍。

世界是处于普遍联系之中的，没有人能成为孤岛。为什么人们现在在智商之外强调情商，并把它置于智商之上？

情商就是关系学，就是处理人与人的关系的能力。也许有人会认为，钻圈子、拉关系就是钻营。这种认识其实是误解，这种认识只会让你拘泥于现有的圈子而无法前进。

即使是钻营，只要坚守道德底线，也没什么不可以。那些成功人士，都善于钻营。因为没有什么利益会平白无故地送上门，只有靠自己努力去争取，利益才会到来。

智商不足，那不是我们能够决定的，但情商不够，责任应该我们自己承担。父母给了我们健全的身体和思维，不好好利用，除了责怪自己，没谁可以被怪罪。

人一辈子拥有几十年时间，说长不长，弹指一挥间；说短不短，几十年够熬的。贫穷和困苦，如果一路充斥于我们的生活，那滋味，犹如敲骨吸髓一样难受。

幸福是什么？恐怕每个人都有自己的理解和定义。有的人认为，有钱就是幸福；有的人认为，有地位才是幸福；而有的人认为平淡是幸福……我们无意去评判哪种幸福更值得推崇，而是充分理解和尊重每个人追求幸福的权利。

于我而言，幸福就是生命涅槃的过程。努力钻圈子会成就我们想要的幸福，否则，沉沦和几十年依然如故可能就是我们的现实生活。

不必为过于去的蹉跎岁月惋惜，从现在开始努力还不算晚，只要出发了，一切都会好起来的。

## <<唤醒身边的财富>>

### 内容概要

努力是一个人成功的基石，有效的沟通是促进成功的润滑剂，和谐的人际关系是进行有效沟通的前提。

在人际交往的过程中，如果我们能够赢得他人的好感，将会加速我们建立彼此信任的关系，在信任的基础之上，我们将会获得他人更多的支持。

这些支持不仅是物质上的资助，更重要的是精神上的鼓励。

他人的支持将会对我们的努力产生放大的作用，帮助我们在前进的道路上少走弯路，但是成功没有捷径，衡量一个人成功标准不是财富的多少，而是人生的智慧与经历的多寡。

《唤醒身边的财富：全方位激活你的人际关系》介绍了一系列有效的沟通方法，帮助读者消除交往过程中的陌生与恐惧，建立和谐的人际关系，让读者能够全方位激活潜在的人际关系脉络，获得无限的物质财富与精神财富。

## <<唤醒身边的财富>>

### 作者简介

李知非，定居北，曾职于某大型国企，现就职于某大型跨国企业，并为几家媒体撰稿，漫谈世俗人情。

纵论古今中外。

奋斗于职场。

见识了曾经的草根迅速蜕变为职场新贵的传奇。

他们的经历是否可以为读者提供借鉴。

是作者一直思考的问题。

喜欢舞文弄墨的癖好，正好给作者的思考提供了一个现实落脚点，将自己的所思、所想诉诸笔端，凝聚成文字，让成功人士的经历成为后来者凯旋的铺垫。

此次和人民邮电出版社合作。

写就《唤醒身边的财富：全方位激活你的人际关系》，是几年时间的观察和所思、所想的凝结，但愿，这本书的出版能给读者带来启迪和帮助。

## <<唤醒身边的财富>>

### 书籍目录

引子 正确的圈子影响正确的人生

第一章 圈里圈外——名著中那些圈子的故事

名著中蕴涵着很多的现实密码。

这没什么意外的，作者身处社会，自然会感知天命人事。

四大名著除了具备很高的文学内涵和精神价值外，也蕴涵着人情关系。

只要仔细研读，从字里行间，你会顿悟社会真相：“原来，从古到今，都是如此。”

1. 《西游记》中的圈子江湖：唐僧师徒四人为啥能取得真经
2. 同妖不同命：好圈子有时能带来好命运
3. 行走江湖，别想着单打独斗：有点能耐的孙悟空太幼稚
4. 决定你命运的不只是才华：二郎神的遭遇
5. 敬畏圈子：孙悟空是如何蜕变的
6. 投桃报李的结果：唐僧和沙僧被贬之谜
7. 你进什么样的圈子：《西游记》中三大圈子的学问
8. 别跟圈子中的强势人物对着干：孙悟空与六耳猕猴的迥异命运
9. 《西游记》中的几点疑问
10. 红孩儿：刚出道的孙悟空
11. 唐僧和车迟国的三位道士之争
12. 都是圈子惹的祸：贾政该不该打贾宝玉

第二章 花样繁多的圈子——成功人士的圈子术

合纵连横，这是战国时期的国与国之间的圈子学问。

做好了圈子，那些小国的利益就得到了保障，一旦失去，就可能在顷刻间被秦国消灭。

成功人士和非成功人士的区别，在于掌握资源的多寡，而圈子，无疑是成功人士最看重的资源，就像秦国和其他六国一样。

仔细研读成功人士的圈子术，你会收获良多。

1. 中外名人的人脉密码：同学圈
2. 成功人士会在乡土上大做文章：老乡圈
3. 高档会所：结交圈子的一个好去处

第三章 圈子需要钻——没圈子，你能有啥

人生离不开圈子，你有什么样的圈子，就能得到什么样的资源。

如果你不可能继承祖业，那么，努力和钻圈子、搭人脉就显得必不可少。

跟富二代拼事业，除了努力提升自己，钻圈子也是有效的途径。

1. 拼爹时代需要钻圈子
2. 成功人士不会告诉你他们擅长拉关系、经营圈子
3. 本事，就是结交圈子的能力
4. 像蜘蛛那样不厌其烦地编圈子、结交圈子
5. 圈子决定你的未来：海因罗特的“印刻效应”
6. 资源都是“钻”出来的
7. 非成功人士不懂，成功人士不说：越钻越强
8. 圈子影响命运

第四章 钻圈子——能钻进去的方法才有效

钻圈子的方法五花八门，只要能够进入圈子，就是有效的方法。

值得注意的是，钻圈子的方法绝不能违背道德，更不能碰触法律的“红线”。

## <<唤醒身边的财富>>

1. 拜师是个不错的钻圈子的方法
2. 面子是靠实力彰显的
3. 擦亮眼睛跟对人：诸葛亮的悲剧
4. 关键时刻拉人一把：从百万元户到亿万富翁的转变
5. 必要时找中间人
6. 结交关键人物
7. 钻圈子：广交朋友
8. 对陌生人保持开放的心态：洛克菲勒的智慧
9. 套近乎，套出圈子来
10. 喝酒喝出圈子和血缘：中国人的酒桌文化
11. 吃出来的社会圈子

### 第五章 圈子中的那些事——没人告诉你，但你一定要明白

有很多事，如果成功人士不说，我们可能永远不懂。

成功人士能成功，是有奥秘的。

1. 要让对方感觉你是成功者
2. 中国人以让为争
3. 克扣好处等于自断人脉

### 第六章 维护圈子，要做加法不要做减法

相交不成，毋使成仇。

即使做不成朋友，也不要做对头。

你能否实现梦想，关键在于两点：你有多少朋友以及你是否有敌人。

维护圈子，要做加法不要做减法。

1. 没有比得罪人更要命的：胡林翼的圈子学问
2. 给人面子，给你好处
3. 混圈子，要大智若愚
4. 给圈子加满油的六大原则
5. 圈子的大小与胸怀成正比：晚清巨商王炽的故事
6. 结识新朋友，不忘老朋友
7. 平和为首，圈子自有：孙策的“平和”开创出了局面
8. 合作过的都可以成为朋友：李嘉诚没有敌人的奇迹
9. 嘴上占便宜，圈子混不开：林黛玉的悲剧人生
10. 散财，聚人，成事：宋江的圈子江湖
11. 以德报怨，赢取人心：七里禅师的修心是福
12. 别多说，聆听是经营圈子的金钥匙
13. 主动认错的人会获得好人缘：华盛顿与佩斯的故事

### 第七章 自己走，更要靠别人帮

纵观历史，凡是那些功成名就的人物，都是在别人的帮衬下，取得了成功。单打独斗行走江湖，梦想就像镜中花、水中月，实现起来难上加难。

1. 人情做足才能让人帮助你：鲁肃的慷慨让他飞黄腾达
2. 锦上添花虽好，但重要的是雪中送炭：宋江和柴进不同的慷慨
3. 珍惜你与陌生人的缘分
4. 平时多烧香，急时有人帮
5. 和事佬，人缘好：富兰克林的调解艺术

## <<唤醒身边的财富>>

6. 拜冷庙，与落难英雄交朋友
  7. 赞美是拉近彼此距离最简单的方式
- ### 第八章 走出小圈子 成就大圈子

一个人的成就有多大，跟他所处的圈子息息相关。  
处在狭小的圈子里，不思进取，永远也别想获得体面的生活。  
摆脱贫困，享受优质的生活方式，就需要跳出小圈子，钻进大圈子。  
当你跳出那个狭小的圈子后，你就明白了大圈子的好处。

1. 圈子有多大，收获就有多大
2. 走出小圈子，需要脱离舒适区
3. 应该知道，你与总统只有6个人的距离
4. 大圈子需要开拓，好圈子需要主动靠近
5. 认识人多，不代表圈子大
6. 拓展圈子的场所
7. 在圈子中找圈子
8. 圈子，早建早成功
9. 跳出小圈子，走向大圈子，在关键人物身上下工夫
10. 不是有钱人，也要坐几次飞机
11. 想成为狼，就加入狼圈：花高价和巴菲特共进午餐的原因
12. 小人物的宿命是不敢或不愿走出原始人脉圈

### 第九章 圈子金矿——人脉需要提炼

不是所有的圈中人都是金矿，有些道德败坏者也会混进来。  
适当地给自己的圈子“除除杂草”，有利于你摆脱负面因素的干扰和小人的破坏。

1. 给你的圈子“除除杂草”：齐桓公的遭遇
2. 三教九流，你要做到心中有数
3. 交友必择，取友必端
4. 别跟这些人交朋友

### 第十章 驾驭圈子，让人际关系成为你成功的助推器

圈子需要驾驭，刚柔相济是最好的手段。  
当你能轻松地驾驭自己的圈子时，成功也就不远了。

1. 人脉存折，先予后取：傅章强的生意经
2. 增加自己的曝光频率：瞧瞧明星们是怎样做的
3. 亮出自己，让自己更有使用价值
4. 自我推销，让别人看到你的价值：敢结交爱迪生的年轻人
5. 拿捏好说“不”的尺度
6. 名片是驾驭圈子和人脉有效的手段
7. 常联系，多走动
8. 人脉存折，当取则取：乔致庸的当取则取

### 第十一章 圈子禁忌——别让这些行为毁了你的人脉

圈子自有圈子的禁忌，别让这些行为毁了你的人脉。

1. 不要挡别人的财路
2. 不要凡事包打听
3. 不要拒绝别人的好意

## <<唤醒身边的财富>>

4. 别瞧不上小人物
5. 不要凡事爱较真
6. 做人不要过于精明——《红楼梦》中王熙凤的悲惨下场
7. 社交场合8大禁忌
8. 喧宾夺主：宋江的苦楚
9. 赞美他人要在“点”上
10. 切忌人走茶凉

### 第十二章 看看成功者是怎样经营圈子的

读懂别人的成功奥秘，有利于我们走向成功。

那些成功人士都是精英，但成功之路并非不可复制。

只要做好了，我们也可以成为别人口中的传说。

1. 曾国藩怎样从一无所有变成湘军统帅
2. 刘邦的圈子经营术

### 第十三章 接受阳光——走出自我的狭小世界

不敢接触人，不愿意拉关系、经营圈子，固然有性格上的因素，但也有封闭心理在作祟。走出封闭心理，这是你成功的开始。

1. 严重社交恐惧症，阻挡你成就事业
2. 爱面子：营销博士竞争不过小学毕业生
3. 说应酬话，别在自尊上过不去
4. 人际交往中有哪些不佳心理



## <<唤醒身边的财富>>

### 章节摘录

版权页：他不关心世事，不想建功立业？

可以断定的是，他是想通过这种隐居的方式，获得能人的橄榄枝，从而获得升迁的机会。

令他万万没想到的是，他等来的却是最弱的一方诸侯——刘备，没兵，没钱，没地盘。

很明显，诸葛亮出山辅佐刘备，是一种冲动的选择。

他对乱世纷争有着一种异于常人的清醒，知道天下大局已乱，在这个乱局中，曹操挟天子以令诸侯，得天时；还有北方广袤的土地，占地利；孙权据守江东，有长江天险，很有实力和影响力。

诸葛亮对于这一切是洞若观火，对于刘备的盛情邀请，他是一百个不愿意：诸葛亮听得徐庶推荐刘备前来，“闻之，作色而言曰：‘汝以我为享祭之牺牲乎？’

拂袖而入。

”诸葛亮大智，做出这种举止，绝非我辈所能理解。

他的考虑是，既然曹魏和孙吴已经具备了相当的实力，自己出山辅佐刘备，必定会给本来就不稳的天下增添更多的波澜和屠杀，增加几场血战，几堆白骨，几十年的分裂。

如果刘备换成了曹操，那就另当别论了。

凭借曹操的势力，加上诸葛亮的智慧，几年时间，天下可定。

人生的成就取决于两点：努力和圈子。

圈子错了，跟人不对，努力的效果也会大打折扣。

向左走，向右走，跟谁，进哪个圈子，需要擦亮眼睛。

4.关键时刻拉人一把：从百万元户到亿万富翁的转变 历来，雪中送炭都比锦上添花更让人感恩戴德。

很容易理解，人在困难时，即使别人对你有一点点帮助，都有可能成为一根救命稻草。

提供了稻草，挽救了别人的性命和事业，为此渡过了难关，对方肯定会铭记。

## <<唤醒身边的财富>>

### 编辑推荐

这是一个“草根不懂，成功人士不说”的秘密：圈子影响你人生的价值。

处于什么样的圈子中，就能获得什么样的高度：处于白领圈子里，也许你只能辛苦赚钱；处于金融圈子里，你就有可能收获上百万的投资财富；与巴菲特、比尔·盖茨成为朋友，你就可能成为亿万富翁。人生蜕变，从寻找好圈子开始。

想要待在狮群里，请不要只做一只兔子，变成狮子才能生存。

改变处境，从改变圈子开始。

<<唤醒身边的财富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>