

<<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

图书基本信息

书名：<<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

13位ISBN编号：9787119061429

10位ISBN编号：7119061429

出版时间：2010-1

出版时间：外文

作者：程立雪

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

### 内容概要

精明的商家，总是知道如何将商业意识渗透到生活中的每一件事中去，甚至是一举手一投足；充满商业细胞的商人，赚钱可以无处不在、无时不在。

李嘉诚作为华人世界最成功的商人，不仅创造了大量的财富，而且还身体力行地创造了一套具有丰富内涵的人生韬略和经商哲学。

一提到李嘉诚，人们自然而然地就会想到他所创造的奇迹：从一个一无所有的贫苦少年一跃而成为香港历史上首位“亿万富翁”；从一个茶馆的小学徒到拥有长江实业、和黄集团、香港电灯、长江基建四家上市公司的世界著名企业家；从一个曾经因求职四处碰壁而饥肠辘辘的流浪儿到捐资助学、造福苍生的慈善家。

李嘉诚的经历被世人看作是一个不可思议的“神话”。

<<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

书籍目录

第一章 做人 1.早一些体会挣钱的不易是件好事 2.艰苦创业，矢志不渝 3.要树立为社会大众服务的目标 4.做事要守信，做人要有义 5.知识是成就事业的利器 6.艰苦的环境更能磨炼人的心智和眼光 7.戒骄戒躁，再铸辉煌 8.勤奋是一个人成就大事的根本 9.诚信乃为人处世之本 10.有恩莫忘报，有难莫忘帮 11.达则兼济天下 12.做一个生活的有心人 13.真诚待人，朋友纷至 14.做一个会识人用人的伯乐 15.机遇面前敢于冒险 16.做一个既能判断准确，又能谋算到位的商人 17.时刻保持清醒的头脑，绝不盲从 18.吃苦耐劳是创业的重要资本 19.要有足够的耐心等待机会 20.做一个能把“不可能”变成“可能”的高手 21.凡事应以大局为重 22.时时莫忘给自己“充电” 23.时刻不忘给自己加油鼓励 24.看淡眼前得失，失败后再来一次 25.做一个重情重义的商人 26.善于让人，就会让人更服你 27.错过太阳，决不可以再错过星星 28.重用敢于大胆创新的年轻人 29.学历不高的人未必不能成为成功的商人 30.学会自己拯救自己

第二章 做事 1.用心思考未来，把握时代发展的脉搏 2.居安思危，不要总沉迷在眼前的辉煌中 3.苦难是人生的一笔财富 4.抓住良机，突破“瓶颈” 5.形势不利，赶紧勒马止步 6.做足准备，迅速出手应对 7.小利不舍，大利不来 8.商场中要学会化敌为友 9.灵活处事，巧于变通 10.与下属的心灵沟通不可少 11.借势是一种妙不可言的高招 12.扶贫济弱乃是成功商人本色 13.要为自己树立明确的目标 14.静观其变，等待良机 15.做事宜果断高效 16.困难面前，积极应变 17.分清大趋势与小潮流 18.必要时，向他人求助未为不可 19.“双赢术”既造就自己，也造就他人 20.有创意的思维往往能出奇制胜 21.团结一心，警惕“祸起萧墙” 22.掌握全面的资讯，方能百战不殆 23.“有钱不置半年闲” 24.善于借强者之力壮大自身实力 25.善于广采博纳，融合众智 26.要人尽其才，才尽其用

第三章 做生意 1.好名声会让生意不请自来 2.善与人合作才能取得更大的利益 3.商业竞争中，要令对手防不胜防 4.用敏锐的慧眼去洞察商机 5.好的人情网会让你在商场中左右逢源 6.见好就收，及时收手 7.创新思路，合理定价 8.小商道做事，大商道做人 9.务必要有一套行之有效的管理方式 10.突破思维定势，反其道而行之 11.懂得适时成全他人的利益 12.对待人才可以不惜重金 13.走稳每一步，就是大踏步 14.不要妄想事业会一蹴而就 15.创个人品牌，树无形资产 16.生意场上千万不可树敌 17.要有精准的目标消费人群 18.用人所长，容人所短 19.友善交易，不占任何人便宜 20.经商要有善于调动财富的能力 21.因势利导、规避风险 22.经商如逆水行舟，不进则退 23.要有多元化的经营意识 24.善于从社会现实中寻找商机 25.必要时，转变思路，另觅商机

## <<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

### 章节摘录

插图：赚钱，是人们生存的基本手段，只有早一些体会到赚钱的难处，做一个有心人，通过自己的勤奋、努力，才能获取事业上更大的成功。

1940年冬，为躲避战乱，李嘉诚跟随父母历尽辛苦，几经辗转到达香港，投奔那里的舅父。

谁料天有不测风云，不久，父亲病逝，生活的重担一下子落在了年仅14岁的李嘉诚身上。

虽然一连几天，他求职都四处碰壁，但生性倔强的李嘉诚却不愿依赖舅父的照顾，他要凭自己的努力找到工作。

母亲终于被儿子的坚毅打动，同意李嘉诚再去找一天工作，但她说：“事不过三，第三天还找不到的话，就一心一意进舅父的公司做工吧。”

苍天不负有心人。

李嘉诚终于在西营盘的“春茗”茶楼找到一份工作，但这份工作却有一个条件，那就是老板要李嘉诚找一位有相当资产和信誉的人作担保。

李嘉诚一下子便把这几天的劳累与艰辛抛在了脑后，兴冲冲地跑回家，跟母亲说起这事。

母子二人知道最好的保人，就是在中南钟表公司做董事长的舅父。

舅父不在家，嘉诚实在等不及了，他实在不愿意放弃这个机会，他央求母亲跟他去看看。

母亲无奈之下，只好随嘉诚去茶楼。

母亲见了老板，向他诉说家庭的不幸。

老板深深地被这对母子的遭遇所打动，竟同意由母亲为儿子作担保。

李嘉诚终于有了平生第一份工作，虽然只是一个茶楼的堂倌，但这是经过一番挫折之后得来的，所以倍感珍惜。

而且，他开始体会到一个简单的道理：只要想做的，通过努力就一定能做到。

## <<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

### 媒体关注与评论

“环顾亚洲，甚至全球，只有少数企业家能够从艰困的童年，克服种种挑战而成功建立一个业务多元化及遍布全球五十四个国家的庞大商业王国。

李嘉诚在香港素有“超人”的称号，事实上，全球各地商界翘楚均视他为拥有卓越能力，广阔企业视野和超凡成就的强人。

”——《(Forbes (福布斯))》“美国著名财经杂志”我成长在战乱中，回想过往，与贫穷及命运进行角力的滋味是何等深刻。

一切实在是毫不容易的历程，从12岁开始，一瞬间已工作66载；我的一生充满了挑战，蒙上天的眷顾和凭仗努力，我得到很多，亦体会很多在这全球竞争日益激烈的商业环境中，时刻被要求要有智能、要有远见，要求创新，确是令人身心劳累；然而尽管如此，我还是能很高兴地说，我始终是个快乐的人，这快乐并非来自成就和受赞赏的超然感觉；对我来说最大的幸运是能顿识内心的富贵才是真的富贵，它促使我作为一个人、一个企业家。

尽一切所能将上天交付给我的经验、智能和财富服务社会 ——李嘉诚福布斯最高荣誉（马康福布斯终身成就大奖）获奖感言选摘

## <<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

### 编辑推荐

《跟李嘉诚学做人做事做生意》编辑推荐：以我个人的经验，有了兴趣，就会全心全意地投入，保持这样的心态，做每一件事情，是没有困难可言的 br 对我来说，人才是相当重要的，甚至比金钱还要看得重。

br 一个企业的开始意味着一个良好的信誉的开始。

br 有钱大家赚，利润大家分享，这样才有人愿意合作。

br 人格魅力是金钱买不来的。

br 有财富的人有很多选择，而有能力选择做出贡献是一种福分 br 对于自己每说出的一句话，做出的每一个承诺，一定要牢牢记在心里，并且一定要能够做到、 br 每个人都希望站在人前，但我们是否知道什么时候甘为人后？

br 每个人都懂得批评别人，但不是每个人都知道怎样自我反省。

br 解读“超人”做人做事的智慧 br 剖析“商神”生意兴隆的秘诀 br 一部做人处事经验谈

br 一部谋事经商智慧书

<<跟李嘉诚学做人做事做生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>