

<<犹太人财富密码>>

图书基本信息

书名：<<犹太人财富密码>>

13位ISBN编号：9787119065151

10位ISBN编号：7119065157

出版时间：2010-9

出版时间：外文

作者：王光耀

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人财富密码>>

### 前言

一提起“犹太人”，人们的大脑中就会浮现出“世界上最富有的人”、“世界上最会赚钱的人”、“世界上最智慧的人”、“世界上最聪明的人”、“世界上最会做人的人”等一连串的词组来。可以肯定地说，这些溢美之词对犹太人来说都是当之无愧的，他们用自身的行动为自己争取到了这些荣誉。

毫无疑问，犹太民族也是世界上最奇特的民族，是世界上唯一纵贯五千年，散居五大洲的世界性民族。

犹太人拥有5000多年的犹太民族史，却有2000多年没有自己的国土，这个看似弱小的民族，骨子里流淌的却是坚强不屈的血液。

他们在流散世界各地、寄人篱下的困境中，历经压迫、驱逐、杀戮等数不尽的灾难，但他们却没有被消灭，没有被同化，不但依然保留着本民族的传统文化，维持了民族的向心力和凝聚力，而且发展得越来越强盛了，创造了令世人惊叹不已的奇迹。

犹太人以其卓越的文化造诣著称于世，更以其辉煌的经济奇迹在世界经济舞台上独领风骚。

犹太商人是世界商人中公认的“世界第一商人”。

他们是世界上唯一具有天然商人本质和数千年一以贯之的经商理念的民族。

据统计，美籍犹太人在全美国的人口仅占2%，但每年的《财富》杂志所评选出的美国的超级富豪，约有20%—25%是犹太人。

犹太人依靠财富和智慧的力量领导着世界。

俄国最伟大的作家托尔斯泰说：“犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情与魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂的永恒秘密充满激情的探索。

”犹太民族是一个优秀而又充满传奇色彩的民族，她以其民族特有的聪明智慧而独领风骚。

## <<犹太人财富密码>>

### 内容概要

犹太人的聪明和智慧在西方早已经家喻户晓，而在东方，也有许多人将犹太人视为精神榜样。为了使大家更好地、更深层次地了解犹太人，发现犹太人的致富秘密，探索犹太人的智慧思想，编者精心编写了这本《犹太人财富密码》。

本书共分为十二章，多角度、全方位地为读者详细解析了犹太人。

特别是最后一章，将犹太人在各个领域中的佼佼者一一加以介绍，相信这些伟大的人物会成为我们前进路上的领航人。

## &lt;&lt;犹太人财富密码&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 不可不知的犹太人 1.犹太人的历史渊源 2.犹太人的精神家园——犹太教 3.《塔木德》——犹太人的圣经 4.拉比——犹太人灵魂的指引者 5.犹太人在全世界的分布

第二章 犹太人的做人圣经 1.懂得给予的人才能感受到真正的幸福 2.宽容的人才能得到别人的宽容 3.做人要善恶分明 4.管住自己的嘴巴, 尊重别人的隐私 5.自己的责任一定要自己负 6.谦虚是对一个有涵养的人的基本要求 7.憎恨罪恶而不要憎恨人

第三章 犹太人的财富意识 1.只有智慧才是相伴永远的财富 2.钱是窥视人格的一面镜子 3.不做金钱的奴隶, 要做金钱的主人 4.赚钱没有高低贵贱之分 5.钱财要取之有道 6.把赚钱当做一种游戏 7.赚钱是商人的天职 8.享受财富, 并用它造福于别人

第四章 犹太人的商业原则 1.契约是与上帝签订的协议, 绝不能违约 2.诚信是经商之本 3.公平交易才能长久交易 4.把每一次生意都看做是初交 5.要善于与别人合作 6.即使吃大亏也要守约 7.绝对不做一锤子买卖 8.犹太人坚守的创业原则

第五章 犹太人的经营策略 1.把售后服务放在重要位置上 2.“厚利适销”远好过“薄利多销” 3.女人的腰包更容易掏 4.用“心理暗示术”让顾客来买你的商品 5.别出心裁的广告能发挥出无穷的威力 6.借势造势, 打出自己的品牌 7.不要总和别人往一条路上挤, 要设法开辟新路

第六章 犹太人的竞争手段 1.竞争是适者生存的游戏 2.要敢于打破传统的束缚, 寻求创新和突破 3.满足不同顾客的需要 4.好的管理也是一种有效的竞争手段 5.吃点小亏可以换来大便宜 6.不可死守一种手段, 灵活才是最重要的

第七章 犹太人的谈判智慧 1.谈判必须注重仪表和细节问题 2.谈判之前要做好充分的准备 3.激怒对方时也要给他留点面子 4.在谈判桌上就是要得理不饶人 5.要对谈判的全局成竹在胸 6.把握住最好的时机进行谈判更容易获胜

第八章 犹太人的赚钱技巧 1.把钱借给别人是赚钱的好路子 2.让别人的嘴巴里吐出钱来 3.赚钱没有禁区, 国籍也能用来赚钱 4.把有用的信息变成金钱 5.借助政府的支持来赚钱 6.把别人不看好的“冷门”变成你赚钱的“热门”

第九章 犹太人的理财观念 1.会花钱比会赚钱更重要 2.要始终保持收入大于支出 3.投资时绝不玩弄欺骗的手段 4.钱一定要用到最需要的地方 5.钱也是一种可以买卖的商品 6.找准了投资方向再下赌注 7.精打细算才能管好钱 8.钱是挣出来的而不是攒出来的

第十章 犹太人的冒险精神 1.冒险是创造财富的一条捷径 2.冒值得冒的险 3.在险境中寻找希望 4.身处逆境也敢于冒险的人才能赢得人生的辉煌 5.当机会来临时就不怕冒险 6.敢于做别人不愿意做的事情 7.该出手时就出手

第十一章 犹太人的交际方略 2.用完美的第一印象去打动别人 3.真诚也要适度 4.说话之前要三思 5.友谊和金钱是两码事 6.嘴巴要像蜜糖一样甜 7.团结互助是联系整个犹太民族的纽带 8.努力和富人交上朋友

第十二章 犹太人的求知精神 1.知识就是最大的财富 2.从小就对孩子进行财富教育 3.学习和经商赚钱是一样重要的事情 4.教师是最受尊敬的人 5.学习上要打破沙锅问到底 6.天才源于学习 7.学习是一生的事业 8.只要学校在, 民族就不会灭亡

## &lt;&lt;犹太人财富密码&gt;&gt;

## 章节摘录

雅各（雅格）便是犹太人的祖先名字，可后来改名叫以色列，意思是“和天使搏斗的人”，并且在他和天使搏斗的时候伤了腿筋，所以犹太人在宰杀动物时都要把腿筋挑出来扔掉。

雅各生有12个儿子，在一次灾荒中迁移到埃及，受到当时统治埃及的喜克索斯人的优待，居住在尼罗河下游，后又转变为农业民族。

喜克索斯人被努比亚人暴动赶出埃及后，犹太人的地位急剧下降，到最后竟然沦为埃及人的奴隶，他们在摩西的带领下逃出埃及，逃到巴勒斯坦稳定下来。

雅各的12个儿子的后代后来组成了12个部落，原来是在巴勒斯坦分居，后来经过商谈统一成了一个国家，由犹太部落的大卫担任国王，以色列国家在大卫的儿子所罗门（阿拉伯称为苏莱曼大帝）担任国王期间达到鼎盛。

由于所罗门死后，10个部落的人不同意所罗门的儿子罗波安继承王位，所以他们独立出去单独成立以色列国，推举尼八的儿子耶罗波安为王，犹太部落和本雅明部落联合成立了犹太国。

以色列国不久即被巴比伦人消灭，犹太国虽然坚持了几百年，可后来还是被亚述帝国攻占了。

公元前722年，以色列王国被亚述人侵占了，它的人民被迫流亡（史称“失掉的十个部落”）。

公元前586年，犹太王国被巴比伦人征服，入侵者捣毁了耶路撒冷的圣殿，并将大部分犹太人放逐到了巴比伦。

犹太人独立时期的公元前539年，巴比伦帝国被波斯人征服，之后，许多犹太人返回犹太（以色列的故土），并在耶路撒冷重建圣殿，他们重回故土生活的愿望终于实现。

在此后的400年中，虽然犹太人受到波斯人和古希腊人的统治，但他们还是享有很程度的自治权。

由于叙利亚塞琉孤王朝强制实行一系列措施，禁止犹太人的宗教信仰，导致爆发了公元前168年由马加比家族（哈斯蒙尼人）领导的起义，随后建立了由哈斯蒙尼王朝犹太诸王统治、历时约80年的独立犹太王国。

<<犹太人财富密码>>

编辑推荐

<<犹太人财富密码>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>