

<<人情世故一本通>>

图书基本信息

书名：<<人情世故一本通>>

13位ISBN编号：9787119075938

10位ISBN编号：7119075934

出版时间：2012-5

出版时间：外文出版社

作者：王宝华

页数：428

字数：700000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人情世故一本通>>

前言

人生之旅，暗流汹涌，变幻莫测；命运之途，荆棘丛生，陷阱密布。

在这一过程中，不光需要勇敢、坚强，更需要手段，需要技巧，需要高明的处世方略，更需要通达人情世故。

有的人，也许满腹经纶，才华横溢，却不得人缘，屡遭人忌；有的人，也许刚正不阿，品德高尚，却常遭暗算；有的人，也许勤奋努力，满腔热忱，却不被赏识，郁郁终生……你可以说，他们对为人处世缺乏了解；也可以说，他们在办事求人方面缺乏手段；还可以说，他们的人生经营得很失败。

其实，这一切的一切，都源于他们不懂人情世故。

人在生活和交往中离不开人情。

人情起着影响和主导人生的重大作用。

因此，每个人必须认真对待人情，正确认识人情，妥善处理人情。

无论施予人情、接受人情、走人情、求人情、欠人情、还人情都要讲究方法，把握分寸，知轻重，揣深浅，识大体。

这样，才能调节人情砝码，勘破人情奥秘。

正如人们慨叹：“人情有冷暖，世态有炎凉”，“人在人情在，人走茶就凉”，“人情如纸张张薄，世事如棋局局新。

”只有通晓了人情这门学问，人生许多问题才能迎刃而解。

何谓世故？

简而言之就是指世事、人事，在一般层面上可理解为处世经验。

但“世故”二字所包含的绝不是简单的处世经验。

而是更多地指向深掩的城府、老到的心机、成熟的智略、圆滑的手腕。

只有通达人情世故之人，才能真正地洞明为人处世的道理，谙熟待人接物的方法，把握人际交往的分寸。

只要在社会上看看那些“有头有脸”的上等体面人士，几乎无一例外都是通晓人情世故的高手。

不通人情世故的人是不成熟的人，这种人不但在社会上吃不开、行不通、玩不转，而且还会时时受掣肘，处处碰霉头。

即便是那些有着一技之长的人，如果不通达人情世故，那么，最终也将难成其事、难得其功、难酬其志、难彰其德、难遂其愿。

所以有人说：“不通人情者，不可交也”；“初出茅庐，不谙世故，必晦于心而昧于事”。

这些警人之语都从不同视角诠释了“人情”和“世故”的重要性。

不管是什么人，不管从事什么行业，做什么职业，都必须对人情世故通达而洞明，只有这样，才能在社会上左右逢源，才能在办事求人方面事事顺心，才能成功经营事业、家庭、朋友这人生三大要素。

在现实社会中，有很多我们平时看起来很平常的人，经过生活的洗礼和历练之后，屡得器重，步步高升，几年过后只能刮目相看，其地位和身价与你相比几乎不可同日而语。

想想他们当年也未曾生得三头六臂，却能在社会上呼风唤雨、进退自如，其神通广大，令人称奇。

他们究竟有“何德何能”竟得道至此呢？

答案其实很简单，就在于这些人在尚且年轻的时候就领悟了人情世故的奥秘！

本书在总结古今中外大量实例的基础上，结合中国社会的生存特色，将人情世故融于为人处世、办事求人、人生经营之中，用深入浅出的语言、切实有效的方法，来帮助读者通达人情世故、掌握做人手段、领悟处世方略、拥有办事方法，从而在社会的各个层面，都能够游刃有余、纵横捭阖。

通达了人情世故，你就在职场中，成为最得势的人；交际中，成为最受欢迎的人；家庭中，成为最幸福的人；交谈中，成为最有口才的人；办事中，成为最成功的人。

<<人情世故一本通>>

内容概要

本书告诉你人情世故是一门学问，更是立足社会的本钱。在现实社会中，有很多我们平时看起来很平常的人，经过生活的洗礼和历练之后，屡得器重，步步高升，几年过后只能刮目相看，其地位和身价与其过去相比几乎不可同日而语。

这其中的奥秘在哪里呢？

答案其实很简单，就在于这些人在尚且年轻的时候就掌握了人情世故的学问。

《人情世故一本通》在总结古今中外大量实例的基础上，结合中国社会的生存特色，将人情世故融于为人处世、办事求人、人生经营之中，用深入浅出的语言、切实有效的方法来帮助读者通达人情世故，掌握做人手段，领悟处世方略，学会办事方法。

从而在社会的各个层面，都能够游刃有余、纵横捭阖。

通达了人情世故，你就能在职场中，成为最得势的人；在交际中，成为最受欢迎的人；在家庭中，成为最幸福的人；在办事时，成为最成功的人。

<<人情世故一本通>>

书籍目录

上篇 为人处世要懂得人情世故

第一章 简单一点，为人处世不要太复杂

第一节 做人还是简单些好

做人要聪明，但不要太精明

做人要有心计，但不要工于心计

避免炫耀，像普通人一样生活

简单心态，别让自己活得太累

远离复杂，追求简单的生活

第二节 光明磊落，真诚做人

善心永驻，才能拥有完美的人生

关爱他人，才能赢得人心

乐于付出，把奉献当做一种快乐

远离虚伪，保持真诚的本色

诚实守信，欺骗别人就等于欺骗自己

尊重自己，切忌“趋炎附势”

心中有爱，勇敢打破冷漠的心墙

第三节 放下包袱，保持超然的态度

积极心态，守住乐观的心境

放下拘束，做自己喜欢做的事

摘掉面具，保持自己的独特个性

利人利己，甩掉自私的包袱

清理空间，抛掉无谓的忧虑

第二章 豁达一点，为人处世不要太计较

第一节 胸怀坦荡，宽宏大量

宽容别人，也就是宽容了自己

宽恕敌人，就能够赢得朋友

气量大些，凡事不要斤斤计较

度量宽宏，成就别人也成就自己

以和为贵，得饶人处且饶人

让人三分，退一步海阔天空

第二节 崇尚淡泊，知足常乐

量力而行，不必追求完美境界

控制欲望，不贪非分之利

拒绝攀比，知足才能常乐

宠辱不惊，明智的处世智慧

第三节 难得糊涂，聪明人的处世哲学

让人一步，用糊涂来“宽容”别人的错误

以静观动，处世要学点糊涂学

大智若愚，做个“糊涂”的聪明人

顺其自然，做个“无心人”

别太计较，学会“睁一眼，闭一眼”

得理饶人，给自己留条退路

第三章 低调一点，为人处世不要太张扬

第一节 心态低调，方能善始善终

放低心态，低调是一种人生态度

<<人情世故一本通>>

甘于普通，低调是一种人生境界

不争而胜，保持超然的态度

置身高处，更需要适时低头

低调做人，并不等于低人一等

第二节 行为低调，学会深藏不露

人强则败，要学会弯腰做人

削平棱角，隐藏自己的锋芒

沉静内敛，方可一鸣惊人

藏锋露拙，该收敛时就收敛

绝不卖弄，收起你的小聪明

倨傲自大，最终只能自尝苦果

淡化优势，聪明人绝不自招妒忌

第三节 态度低调，保持谦恭的姿态

拒绝傲慢，拥有谦虚的态度

谦和待人，就容易收服人心

放下身架，才能够提高身价

平易近人，才能赢得尊敬与爱戴

稳重低调，不要自以为是

随时自省，才能扬长避短

虚心有容，方能有所成就

第四节 言语低调，说话一定要慎重

低调说话，别人就会接纳你

把握尺度，话不要轻易言满

含蓄一点，当心言多必有失

谦虚慎言，不要炫耀自己的得意事

避免吹嘘，说话不要太浮夸

第四章 适度一点，为人处世不要做得太绝

第一节 留有余地，不把事情做绝是一种处世智慧

避免极端，做人做事不要太绝对

留有余地，才能做到进退自如

恰如其分，做人做事要掌握分寸

第二节 工作留有余地，方能游刃有余

身为领导，要给下属留余地

作为员工，要给老板台阶下

讲究方法，批评也要留余地

出头要缓，竞争要留有余地

第三节 说话留有余地，把握分寸轻重

适时沉默，把握好沉默的分寸

讲究曲直，说话不可口无遮拦

注意轻重，不要说“过头话”

调解有方，打圆场要把握分寸

第四节 人生留有余地，就能获得机会与帮助

留点空白，千万不要把事情做绝

人生不要装满，凡事不要做尽

尺度适宜，人生不过一个“度”字

索取有度，不要把好处都占尽

第五章 灵活一点，为人处世不要太死板

<<人情世故一本通>>

第一节 审时度势，懂得及时改变

学会改变，撞了南墙及时回头
审时度势，识时务者为俊杰
通权达变，做人不要太固执
适时变通，灵活机变的智慧
随机应变，做人做事要机敏灵活

第二节 得失之间，善于抉择

领悟舍得，得中有失，失中有得
敢于舍弃，人生有得必有失
学会放弃，该放手时且放手
吃亏是福，舍小才能得大

第三节 进退有据，善于忍耐

高瞻远瞩，要进退必先观大局
全面考虑，进时思退，退时思进
世事无常，要有失败的心理准备
学会认输，才能避免更大的损失
以屈求伸，退一步是为了进两步
忍辱负重，忍是一种韧性的战斗

第六章 聪明一点，为人处世不要太老实

第一节 水至清则无鱼，有些事不要太清楚

刚极易折，人太正直易倒霉
心知肚明，说了不做，做了不说
模糊语言，给自己留下回旋的余地
别太认真，违心才能得甜头
面子杀人，不要面子要实惠
太极推手，推掉麻烦与危险

第二节 审慎处世，防人之心不可无

适当警惕，现实没有想象的那么好
别太实在，坦诚的人最遭殃
别太轻信，信誉越来越靠不住
隐藏一些，心事不可随便说
深思熟虑，多点戒心没坏处
别太单纯，有些话可听不可信
保护自己，小心“一见如故”的陷阱

第三节 虚虚实实，说话不要太实在

口不对心，心里这样想，嘴里那样说
直言直语，最终会伤人伤己
慎重承诺，“有求”未必“必应”
学会粉饰，把假话当成真话说
贬低自己，长他人志气
言到功成，见什么人说什么话

第四节 火眼金睛，识破小人的真面目

待人接物，能透露出小人的蛛丝马迹
举手投足，识破小人说谎的假动作
似是而非，透过假象识小人
表里不一，看破撒谎者的内心
德行相异，君子与小人的异同

<<人情世故一本通>>

心明眼亮，学会鉴别男人中的小人

中篇 办事求人要懂得人情世故

第一章 人脉是金，办事求人要靠关系

第一节 重视人脉，依靠人脉改变命运

关系即能力，人脉即财脉

拥有人脉网络，就等于拥有成功

人脉有多大，你的舞台就有多大

人脉资源，决定成功的暗码

依靠贵人，你就能改变命运

第二节 搭建网络，建立高品质的人脉网

多方交友，巧织成功关系网

善于结交，拓展你的人脉版图

创造机会，主动结交贵人

融入环境，扩大自己的“圈子”

对症下药，根据需要结交贵人

找对地方，进出贵人经常出没的场所

第三节 维护网络，关系网要勤维系

维护关系，危难之时有人帮

保持联系，有事没事多联络

冷庙烧香，能积蓄更大的人情

登门拜访，经常叙旧感情深

礼尚往来，让“礼”成为联系感情的纽带

鸿雁传情，运用书信交流感情

运用电话，及时沟通感情

优化调整，人脉网络也要升级

第二章 妙言巧语，办事求人要会说话

第一节 真情实意，把话说到对方心窝里

从“心”出发，学会以情动人

为对方着想，先满足对方的需求

真情诚意，说话的魅力在于真诚

关心体贴，让别人感觉到温暖

温言相求，拣对方爱听的说

妙用乡音，激发对方的思乡之情

一见如故，通过交谈迅速征服陌生人

第二节 巧妙恭维，人人都爱听好话

赞美有道，捧人是一门学问

投其所好，给他最想要的赞美

捧人要巧，别让恭维成马屁

赞美有度，捧人也要适可而止

新颖独特，赞别人没有赞过的美

“隐形”夸人，多在背后说人好

预言赞美，以推测的方式夸人

第三节 善于说服，让别人心服口服

将心比心，让对方体验别人的心理

抛出诱饵，先诱导，再说服

引经据典，让事实帮忙做说客

戴顶高帽，先抬高对方再说服

<<人情世故一本通>>

软磨硬泡，穷追不舍说服法
跟随潮流，利用同步心理来说服
将计就计，巧妙利用逆反心理
第四节 求人术，用嘴来说动别人的腿
巧用激将，让对方主动为你办事
多谈论别人，少谈论自己
动之以情，以真情打动对方
抓住关键，攻克对方的心理防线
制造共鸣，让对方一步步地认同你

第三章 讲究手段，办事求人要有方法

第一节 抓住时机，办事要掌握火候

当机立断，求人办事要抓时机
全盘衡量，先为自己留好退路
掂量轻重，分清事情的分量
注意缓急，掌握办事的火候
欲速则不达，办事不要急于求成
大方一点，办事要克服羞怯心理
谨慎一点，办事不要得罪人

第二节 出奇制胜，办事要懂点谋略

先给人情，让对方尝到甜头
激发兴趣，牵着别人的鼻子走
抓住弱点，让对方无法推辞
暗中智取，让对方不知不觉为你办事
第三节 借力办事，善于利用外部力量

狐假虎威，拉大旗作虎皮
佯装糊涂，利用误会假变真
借用假象，麻痹对手好办事
借梯上楼，善于借助别人的力量
利用爱心，借完同情再借爱
迂回办事，不时借点“枕边风”

第四节 脸厚皮黑，求人被拒巧应对

学会自制，控制自己的情绪
懂得忍让，办事才能更容易
放低架子，求人办事要低头
面对冷遇，具体问题具体分析
不要急躁，耐心才能办成事
持之以恒，办事遇挫要坚持到底

下篇 经营人生要懂得人情世故

第一章 纵横职场，事业需要精心经营

第一节 掌握分寸，待上有术路更宽
深入了解，摸清上司的底牌
顾及尊严，上下一定要分明
若即若离，注意保持适当的距离
以上为重，顾全领导的面子
有点眼色，多给上司提供一些表现的机会
不传闲话，勿泄上司的隐私
挺身而出，为上司保驾护航

<<人情世故一本通>>

隔山震虎，争取升迁有技巧

第二节 左右逢源，善待同级求双赢

暗箭难防，有点戒心没坏处

忍让有度，别老让同级占便宜

共荣共损，要以大局为重

淡化矛盾，多修路、少拆台

维系感情，互相留点面子

投桃报李，争取双赢局面

互相配合，不要忽视对方的存在

面对竞争，该出手时就出手

第三节 恩威并施，驭下有方根基牢

以情感人，满足下属的需求

勇担责任，和下属分享成功

面对错误，灵活处理莫拘泥

教育为主，惩罚批评讲方法

和谐人际，化解纷争需谨慎

不要包揽，权力要能收能放

表现身价，树立领导的权威

赏罚分明，一碗水要端平

第二章 完美家庭，家和才能万事兴

第一节 琴瑟和鸣，爱情甜蜜，婚姻美满

缘来缘去，合适的才是最好的

用爱浇灌，爱情和婚姻需要悉心呵护

人无完人，欣赏你的另一半

拒绝沉默，婚姻更需要沟通

关注琐事，婚姻细节不容忽视

给点自由，别以爱的名义改变他

第二节 感恩父母，做最好的孩子

传统美德，百事孝为先

平衡关系，学会爱对方的父母

关爱父母，记得常回家看看

以顺为主，尊重父母的习惯

尽孝要早，别让自己留下悔恨

第三节 承担责任，做最好的父母

言传身教，父母是孩子的第一任老师

注重品德，先教孩子学做人

爱心常伴，让孩子在爱中成长

培养自信，帮孩子树立信心

积极心态，培养孩子的乐观精神

自立自强，培养孩子的独立自主精神

从小培养，好习惯成就孩子一生

学会沟通，与孩子平等的基础上对话

第三章 善待朋友，让友情永伴左右

第一节 用心交友，以心换心情更真

交友有道，对待朋友有方法

划分层次，对朋友要区别对待

交友要广，选择要慎

<<人情世故一本通>>

注意分寸，朋友交往要有“度”
相互理解，相互宽容才是真朋友
第二节 注意禁忌，摆脱交友的困扰
谨慎处事，避免伤害朋友
设身处地，多从对方的角度看问题
面对异议，尽量避免争论
犯了错误，正确面对批评
避免冲突，尽力调和矛盾

<<人情世故一本通>>

章节摘录

版权页：做人要有心计，但不要工于心计。从前，有个商人买了许多盐，并把盐驮在驴背上。但是，驴不小心掉进了小河里，盐被河水溶化了，上岸后只剩下空空的袋子，驴感到很轻松。过了不久，商人又让驴子去驮盐，当经过小河的时候，驴子故意掉到了河里，它又一次轻轻松松地回了家。

商人发现后很是恼火，于是第三次的时候给驴装了两袋子海绵，驴子再次故意掉进河里，结果它差点被淹死。

这是一个流传了很久的寓言故事，这个故事讽喻了。

自作聪明、最终给自己带来加倍惩罚的“蠢驴”。

人活在世上最根本的两点就是做人和做事，把人做好是把事做好的基础，把事做好则是人做得如何的直接体现。

怎样做人的态度决定着做事的原则和取向，一个不会如何做人的人，他做任何事都是不会有好结果的，不论他如何投机取巧，也不论他付出怎样的努力，其结果总会适得其反！

一些喜欢玩心计的人，自以为工于心计能显示自己的聪明与高明，其实，那是最大的愚蠢与糊涂。

然而，“心计”却并非纯粹是贬义词，工于心计不好，但并不是说人生在世完全不需要心计。

应该说，只要不是以欺骗与愚弄他人为前提的心计，还是多多益善的好。

因为人际关系错综复杂，不多动些脑子，不多想些法子是不可能处理好的。

万花筒般的世界不断地处于变化之中，没有心计是应付不了的。

但这种平平淡淡的心计与蓄意险恶的工于心计完全不是同一个概念。

为人处世要有心计，在某种意义上来讲是一个人聪明的表现，但需要强调的是：聪明是一笔财富，关键在于怎样使用。

那些脱离正道的聪明，最终带来的只能是悲惨的结局。

在现实中，竞争是激烈的，如果太工于心计，把心思放在“算计别人”上，是一件费时、费力，而且不道德的事情。

这样做的人最终得到的是两个字：失败。

例如，《红楼梦》中的王熙凤，在贾府算是一个精明之人。

在一个复杂的环境里，势必要工于心计，才能生存。

所以，为了巩固自己在贾家的地位，王熙凤很清醒地采取对各色人等的不同策略。

对贾母承顺，对王夫人听从，对邢夫人应对，对地位高的大丫环称姐道妹，对下人严厉，对没地位的妾苛刻，对情敌死磕，置之死地而后快。

结果到最后，机关算尽太聪明，反误了卿卿性命，最终落得个草席裹身、不得善终的悲惨结局。

孙臧曾与庞涓一起师从鬼谷子学习兵法。

庞涓下山后，投奔魏国，得到魏惠王的宠信，被任为将。

庞涓自忖才能不及孙臧，害怕他下山到魏国后影响自己的前程，更担心他到别国后成为自己的对手，于是决定设计陷害孙臧。

不久，庞涓派人上山，以同朝为官为由，劝孙臧赴魏。

孙臧不知是计，欣然允诺。

不料一到魏国，便落入了庞涓的圈套，被诬告私通齐国。

魏惠王听信庞涓谗言，无端处孙臧以臧刑，挖掉了他的两块膝盖骨，使之终身残废。

按当时的惯例，刑徒是不能为官的。

庞涓试图以此断送孙臧的政治前途，消除一个潜在的对手。

然而，事情并未如他所愿。

孙臧虽身处危境，却显示出了卓越的智慧。

他佯狂自晦，并设计归齐，得到大将田忌的赏识；又通过著名的“田忌赛马”显露出惊人的才华，得到齐威王的器重，被任为齐国的军师。

公元前354年，齐国应赵国之请，以田忌为将，孙臧为军师，率军击魏救赵，伏击庞涓大军，取得“

<<人情世故一本通>>

桂陵之战”的胜利。

十二年后，魏国攻打韩国。

齐威王采纳孙臆“深结韩之亲而晚承魏之弊”的建议，再次以田忌为将、孙臆为军师，出兵救韩。

孙臆依然采用围魏救赵的计策，痛击魏国10万大军。

最后，智穷力竭的庞涓在马陵愤愧自杀。

在我们的日常生活中，毕竟大多是由朴素、真实、平凡组合而成，偶尔也有长虹落日，但更多的是直面柴米油盐。

因此，应该从从容容是为上，平平淡淡才是真。

虽然我们面对复杂的社会，生活未免有些忙碌和苦累，但做人不应该太复杂，不可工于心计，而是应以一颗平常心去期盼、去对待、去体谅、去关怀、去面对现实，面对身边的一切。

<<人情世故一本通>>

编辑推荐

有的人，也许满腹经纶，才华横溢，却不得人缘，屡遭人忌；有的人，也许刚正不阿，品德高尚，却常遭暗算；有的人，也许勤奋努力，满腔热忱，却不被赏识，郁郁终生……你可以说，他们对为人处世缺乏了解；也可以说，他们在办事求人方面缺乏手段；还可以说，他们的人生经营得很失败。

其实，这一切的一切，都源于他们不懂人情世故。

王宝华编写的《人情世故一本通》在总结古今中外大量实例的基础上，结合中国社会的生存特色，将人情世故融于为人处世、办事求人、人生经营之中，用深入浅出的语言、切实有效的方法来帮助读者通达人情世故，掌握做人手段，领悟处世方略，学会办事方法。

<<人情世故一本通>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>