

<<不再惧怕冷扣>>

图书基本信息

书名：<<不再惧怕冷扣>>

13位ISBN编号：9787121002557

10位ISBN编号：7121002558

出版时间：2004-10

出版时间：电子工业出版社

作者：（美）格林 宋华颀 宋华勋

页数：161

字数：125000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不再惧怕冷扣>>

内容概要

本书是一本实用性极强的电话营销指导图书，讲述了电话营销人员如何掌握陌生电话拜访技巧。作者将自己对电话营销的亲身经历进行了归纳与总结，生动、形象地将每一个电话营销技巧展示给读者。

更具特色的是，作者目前还开办了一家专门针对陌生电话拜访的咨询公司，为的就是对每一个不知方向与摸不着门路的营销人员给予个性化的支持与指导，本书的内容也因此而经历了无数实践的检验。阅读此书的人可以不用花大把的钱就可以免费地、轻松地掌握数种陌生电话拜访的技巧，并由此迈向成功之路。

读者对象：电话营销人员以及从事营销工作的人员。

<<不再惧怕冷扣>>

书籍目录

1 “冷扣”效应 2 伟大的期待 3 这里由谁负责 4 草稿——内部元素的挖掘 5 争取到这个客户到底有多大可能 6 创作属于自己的草稿 7 “把门人”——你的新挚友 8 嘿，看那儿 9 你会喜爱电话留言的 10 开拓成功 11 前进，前进，前进 12 电话销售的秘诀 13 向明智的客户销售 14 你还应该注意的

<<不再惧怕冷扣>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>