

<<拯救你的销售>>

图书基本信息

<<拯救你的销售>>

内容概要

本书基于成千上万次的面谈、多年的研究和20余年的个人销售经验，旨在帮助你避免销售过程中的10大致使错误。

本书的最终目的不仅仅是提高你的销售业绩，而是为你打造辉煌的销售职业生涯，创造工作与生活之间的平衡。

千里之堤，溃于蚁穴。

有时，一个小小的错误都足以毁掉我们苦心经营的事业。

在销售人员的职业生涯中常常潜伏着一些错误，如果你不能及时发现并有效避免，那么你的销售之路将充满了艰辛。

你可能并非一无所获，但你注定要为之牺牲很多——你的时间、爱好，甚至生活。

世界顶级销售大师托德·邓肯回顾了自己的亲身经历，以及20多年所从事的研究，总结出了销售人员易犯的10种破坏性错误，同时提出相应对策。

他让我们相信，如果避免了这些错误，销售其实并不辛苦，销售也能充满乐趣。

读者对象：各行业的销售人员，销售经理，及各类销售培训机构。

<<拯救你的销售>>

作者简介

托德·邓肯（Todd Duncan），美国乔治亚州亚特兰大市邓肯集团的创始人和首席执行官，美国销售和生活技巧领域的卓越学者。

他的磁带、图书及研讨会帮助全世界数百万人挖掘自己的潜能。

他还著有畅销书High Trust Selling。

<<拯救你的销售>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>