

<<成功创业的14堂课>>

图书基本信息

书名：<<成功创业的14堂课>>

13位ISBN编号：9787121101069

10位ISBN编号：7121101068

出版时间：2010-1

出版时间：电子工业出版社

作者：Michael Morris

页数：188

译者：王聪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功创业的14堂课>>

内容概要

这是一部创业书籍中的经典佳作！

20多年来，它见证了一整代的创业者实现了创业效率最大化。

它所提供的创业过程中的一系列方法和做法，帮助许多小企业达到了世界级企业的规模。

它介绍了从一个令人兴奋的商业创意到创办起一家经营稳定且赚钱的公司涉及的所有内容，以简明易懂的语言带你学习创业的每个重要阶段，探讨了新公司所面临的主要问题，重点指出了容易犯的错误并给出了具有可操作性的建议。

<<成功创业的14堂课>>

书籍目录

- 第1课 创业的前期准备 当老板是什么样子呢？
 - 如何处理工作与家庭的关系？
 - 创业者有哪四种类型？
 - 女性创业者有哪些特点？
 - 男性创业者有哪些特点？
 - 有钱当老板吗？
 - 开办哪种公司呢？
 - 买一家公司吗？
 - 如何获取特许经营权？
 - 如何使用信息技术策略？
 - 如何使用网络交易？
- 重点任务第2课 营销策略 你的产品和服务是什么呢？
 - 如何选择客户群？
 - 如何进行市场调查？
 - 如何做销售预期？
 - 客户到底买的是什么呢？
 - 客户购买的原因是什么呢？
 - 如何把产品送到客户手中？
 - 如何做直销？
 - 如何计算零售商与分销商的利润？
 - 如何吸引分销商？
 - 如何拜访客户？
 - 如何根据市场情况定价？
 - 如何有效地做广告？
 - 如何免费做广告？
 - 如何使用网络？
 - 如何通过互联网进行推销？
- 重点任务第3课 现金管理 如何计算成本？
 - 如何计算计时工资？
 - 如何对成本进行管理？
 - 认识到现金的重要性了吗？
 - 现金留存遵循什么原则？
 - 如何预测现金状况？
 - 为什么要预测现金状况？
 - 如何制定盈利计划？
 - 如何进行信贷控制？
 - 信贷控制的策略有哪些？
 - 客户不按时付款怎么办？
 - 公司是如何赚钱的？
 - 计算成本有更好的方法吗？
- 重点任务第4课 集资 如何获得贷款？
 - 如何向有可能贷款给你的单位或个人介绍你的公司？
- 重点任务第5课 公司类型与公司名称 选择创办什么类型的公司呢？
 - 如何给公司取名？
- 重点任务第6课 公司与法 民法与刑法的区别是什么？

<<成功创业的14堂课>>

你签订的合同具有法律效力吗？
你有侵权行为吗？
遭到起诉该怎么办？
采购合同需要注意哪些问题？
销售合同要注意哪些问题？
合同条款、保证书、保修单和免税要注意哪些问题？
产品安全责任有哪些？
版权、登记设计、商标和专利要注意哪些问题？
重点任务第7课 经营场所 在家里办公可能吗？
如何找到便宜的经营场所？
如何获得规划许可？
租契包括哪些费用？
什么是统一商业税？
重点任务第8课 运营管理 什么是运营？
如何做计划？
如何进行实时管理？
认识到安全的重要性了吗？
采购过程中要注意哪些事项？
质量指的是什么？
重点任务第9课 家庭财务、增值税和其他税收 如何做财务记录？
如何在银行开户？
如何计算增值税？
如何计算个人所得税、企业所得税和国民保险税？
重点任务第10课 雇用员工 如何激励员工、促进企业的发展？
如何选拔合适的员工？
选拔人才的标准有哪些？
如何留住人才？
如何进行劳工法？
重点任务第11课 风险管理与保险 如何进行风险管理？
如何使用保险策略？
如何选择保险提供商？
重点任务第12课 公司顾问 顾问可以为公司做什么？
如何找一名“杂家”顾问？
如何找一名专业顾问？
重点任务第13课 成功创业后的发展 成功创业后的经验有哪些？
发展是你真正想要的吗？
如何使用扩张策略？
发展的关键是什么？
发展有哪三个阶段？
什么是组织文化？
如何提升管理水平？
如何区分公司与顾问的关系？
如何为公司发展注资？
重点任务第14课 公司发展的PLG方案 什么是PLG方案？
PLG方案的总体目标是什么？
PLG方案如何起作用？
什么是商业计划书？

<<成功创业的14堂课>>

商业计划书的第一部分：概述 商业计划书的第二部分：运营计划 商业计划书的第三部分：附录 如何展示商业计划书？

如何实施商业计划书？

如何发展商业计划书？

附录B 资金流预测说明附录A 销售条款草案

<<成功创业的14堂课>>

章节摘录

第1课 创业的前期准备 如果你得出的结论是自己根本没有能派上用场的知识，就去找一个具有创造性和求实性思维的人证实一下。他可以是家人、酒吧里的某个人或者是商业顾问，都可以。关键是驱走你的心理困惑。

<<成功创业的14堂课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>