

<<赌客信条>>

图书基本信息

书名：<<赌客信条>>

13位ISBN编号：9787121102240

10位ISBN编号：7121102242

出版时间：2010-3

出版时间：电子工业出版社

作者：孙惟微

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赌客信条>>

前言

人人需要的行为经济学传统经济学认为：人是绝对理性的，此即“经济人”理性假设。

经济学的理论大厦是建立在“经济人”理性假设的基础上的。

理性幻象与感性现实假设就是假设，本不值一驳。

生而为人，就注定要犯错误，纵使巴菲特、索罗斯之类的奇才也概莫能外。

如果经济学不是“经世之学”，谁又会和它较真呢？

正是经济学的这种身份，理性人假设常会让它有时显得欲振乏力。

注定，经济学要发生一场改良甚至革命。

1979年，行为经济学（Behavioral Economics）应运而生。

它由犹太心理学家卡尼曼和特韦斯基共同创立。

行为经济学向传统经济学发难的着力点，正是“经济人”理性假设。

行为经济学指出，人类的种种“非理性”的行为，不是偶然的发挥失常，而是普遍存在的。

因此，有必要对传统经济理论模型进行修正。

<<赌客信条>>

内容概要

《赌客信条：你不可不知的行为经济学》从商业、生活、处事、投资等角度将行为经济学讲得深入浅出。

语言生动活泼，通过比喻和设问，把深奥的理论讲述得风生水起，引人入胜。

经济学是解释人类抉择行为的学科，而行为经济学则将人类在抉择时的心理进行科学分析。

如果读者需要阅读一本前卫、完整、有趣、耐读的行为经济学读物，那么《赌客信条：你不可不知的行为经济学》正是最理想的。

<<赌客信条>>

作者简介

孙惟微，策略顾问、独立经济学者、熙代传媒执行董事。

研究范围包括：商业模式优化、营销心理学、行为金融学、未来学、竞争策略等。

熙代是一家智业机构，为企事业单位提供“外脑”服务。

包括：品牌运作、战略规划、市场分析、资源优化、企业文化建设等。

<<赌客信条>>

书籍目录

第1章 前景理论——不确定条件下的决策行为太害怕损失，这是人类非理性的贪婪和恐惧的根源。10亿美元一次，你愿意吗通胀预期下，你会买楼吗前景理论你是个“见好就收”的人吗因为小损失，甘冒大风险捡到100元的快乐，不敌丢失100元的痛苦迷恋小概率事件厌恶的只是损失禀赋效应幼犬效应让“试行办法”成为正式策略延伸阅读 俄罗斯轮盘赌与投资行为第2章 参照依赖——独立评判与联合评判攀比，是人类的天性。否则就无法做出选择，甚至不知道自己是否幸福。同侪悖论参透得与失参照点（参照系）参照值影响风险偏好交替对比中杯效应陪衬品只是“药引子”厌恶极端在星巴克要买小杯咖啡人质危机框架效应延伸阅读 谁是20世纪最伟大的经济学家第3章 锚定效应——难以觉察的参照值漫天要价，就地还钱。锚定效应证明，人类在无意识中仍会做出比较。先入为主“维多利亚的秘密”的秘密飞来之锚硬塞给你的“锚定点”随机数字也会影响你常识的陷阱订婚戒指的预算利用“锚定效应”操纵谈判杀价的艺术“虚头”与“虚拟价值”“地王”是楼市之锚第4章 心理账户——金钱的感情色彩人们会赋予金钱不同的价值，贴上不同的标签，放在不同的“口袋”。你的“左口袋”是满的吗你会给钱贴“标签”吗“飞机撒钱”可行吗大钱小花，小钱大花越有钱，就越一毛不拔吗小处精明，大处浪费心理账户的利与弊你有划分“心理账户”的倾向吗延伸阅读 行为经济学的精髓是什么第5章 赌场原理——庄家恒赢之玄机利用人们的心理盲区，是赌场赚钱的依据。输了5美元，还是2.62亿美元蕉鹿自欺“庄家的钱”效应翻本心态沉没成本谬误钓鱼工程承认失败方可终止失败预设输赢的上限小赌也要讲究“心理卫生”你会利用“心理账户”吗赌瘾疫苗为什么“久赌神仙输”第6章 小数法则——无视先验概率大数法则则是赌场恒久稳定赚钱的数理依据。大数法则小刀锯大树“撞骗”的数理依据广结善缘无视样本大小小数法则做生意，不要相信“小数法则”股神大哥的预测模式赌客谬误连抛100下硬币，会一直出正面吗延伸阅读 雅各布与大数法则第7章 懊悔理论——懊悔规避与寻求自豪害怕后悔，追求自豪，可导致集体性的癫狂。楼市暴涨，你会惜售房产吗外重者内拙懊悔规避行动的懊悔VS忽视的懊悔行动不如不动进退维谷当房子成为负资产，你会懊悔吗孤独的人是可耻的固守现状追求自豪的“卖出效应”你会和自己的投资结婚吗第8章 理性原罪——多重选择下的冲突多则惑，少则明。人类大脑不堪复杂的比较行为。令人迷惑的选择单一的选择理性的，太理性的冲突下的选择当机器人有了感情决断力崩溃延伸阅读 神经经济学简介第9章 跨时抉择——及时行乐与渐入佳境及时行乐未必不是一种睿智，远见太远也是一种贪婪。时间价值效用贴现贴现率夸张贴现信用卡危机“远水”与“近渴”回到未来如果没有明天“吸毒”一定是非理性行为吗跨期抉择：先吃好葡萄，还是坏葡萄享受当下与享受未来传统贴现效用理论“朝四暮三”VS“倒吃甘蔗”鲁文斯坦的新贴现理论未来损益贴现率抉择取决于人的先前的期望景气指数与投资储蓄负债规避消费愉悦VS支付痛楚支付的痛感阈值，决定了你吝啬与否延伸阅读 小气鬼和败家子是天生一对第10章 过度自信——认知自大与错误研判控制也许只是幻觉，资讯也许只是垃圾，理论也许只是病毒。夜郎自大自负的创业者傻瓜力量大你自信过头了吗计划谬误一届长达31年的奥运会灾难的根源省小钱，费大事过度自信导致交易频繁控制错觉资讯幻觉概率盲本能地寻求规律无厘头的理论解释的冲动高手，就是对自己诚实的人第11章 幸福哲学——快乐的量化与优化放大快乐，缩小痛楚。悲观者视为精神吗啡，乐观者视为人生哲理。回到边沁时代幸福微积分泰勒四原则施恩于人，宜点滴渐进长痛不如短痛好马配好鞍先报喜，后报忧利好可以“冲喜”宁送“鸡首”，不送“牛后”无用之用，是为大用送他想要的，却不想说的两好选一好，不如没的选忆苦思甜快乐是目的，也是过程幸福鸿沟强调双赢，促进合作当时只道是寻常好花堪折须适时想做就去做唯一严肃的哲学问题延伸阅读 国民幸福指数第12章 九重幻象——思维的盲点与陷阱人类天生注定会犯糊涂，关键在于如何不在关键时候犯糊涂。

<<赌客信条>>

幸存者谬误暴得大名，妄夺天工吃到的柠檬是甜的选择你爱的，你将更爱你选择的坦然接受不一致性沉默的证据偏见的形成利用偏见：安慰剂效应死一个人是悲剧，死一万人只是统计数字世界上最聪明的人出的一道题我们都是概率盲患癌症的真正概率为多少第13章 对抗诸神——风险探索简史天威难测，天机不可泄露。

人类对风险的控制，堪称现代与古代的革命性分野。

天才们的激情赌局期望值理论期望值理论的不足边际效用理论风险偏好期望效用理论期望效用理论的不足延伸阅读 丹尼尔·贝努利与圣彼得堡悖论第14章 均值回归——“天之道”与“人之道”日中有昃，月圆则缺；否极泰来，乐极生悲。

这种规律具有普遍性吗？

高尔顿的豌豆实验人可以活一千岁吗姚明的后代会有多高凶年之后，乃有丰年均值回归在日常生活中的应用“均值”什么时候能“回归”预测“均值”是场赌戏何必削足适履均值回归不具有普遍性延伸阅读 高尔顿和他的优生理论第15章 钟形曲线——“中庸先生”与“极端先生”天之道，损有余而补不足。

人之道，则不然，损不足以奉有余。

“数学王子”与钟形曲线数学不会错，但数学会被用错统计歧视将军里面挑瘸子幂律曲线分清“中庸先生”与“极端先生”钟形乌托邦10法则中国会出现人口超亿的都市吗“中庸先生”起作用的职业“极端先生”起作用的职业你具备成为“超级巨星”的条件吗延伸阅读 胜者通吃的社会第16章 双尾理论——从“长尾”到“双尾”穷尾越长，富尾反而越集中。

这是“长尾理论”假装没有看到的。

长尾现象捡芝麻，还是捡西瓜“长尾”是幂律曲线的另一种形式M形社会：中产的沦陷双尾效应穷尾市场长尾只是特例，双尾才是恒常新奢侈品用蓝海战略创造“准奢侈品”普通人如何在“双尾时代”求存猎“黑天鹅”延伸阅读 上下分流的时代术语表致谢参考文献

<<赌客信条>>

章节摘录

插图：大钱小花，小钱大花大约40年前，以色列银行的经济学家迈克尔·兰兹博格（Michael Landsberger）研究了二战后以色列人在收到德国政府的战争赔款后的消费问题。

研究对象是一群以色列人，他们都收到了一笔来自西德的赔款。

这笔抚恤金是用来赔偿纳粹暴行的，但对被赔偿者而言还是相当意外的。

每个家庭或者个人得到的赔款额相差悬殊，有的人获得的赔款相当于他们年收入的2/3，而最低的赔款大约相当于年收入的7%。

因此，蓝兹博格得以衡量这种意外收入，是如何影响每个人的花费率。

结果很让人惊讶。

拿到较多补偿金的人（相当于他们年收入的2/3），花费率只有大约23%，其余都存了起来。

相反的，拿到补偿金最少的人（相当于他们年收入的7%），花费率达到200%。

没错，他们每拿到一元钱，不仅花得精光，还连带地从积蓄里再花掉一元。

人们会根据一次性获得的收入的多少，把这些收入放入不同的“心理账户”中。

不论拿的是奖金、退回的押金或礼物，钱数大小会影响花费率。

一些原来可能归入任意支配那个“心理账户”的收入，比如奖金或退回的押金，如果数额够大，很可能被转入更重要的“心理账户”里。

比如拿到的退款或红包数额很小，像是三五百元，你很可能大手笔买一双六百元的皮鞋。

可是，如果拿到三万元的退款或奖金，你却可能舍不得浪费，虽然你实际上买得起更昂贵的鞋子。

<<赌客信条>>

媒体关注与评论

取势、明道、优术。

——长江商院校训天之道，损有余而补不足。

人之道，则不然，损不足以奉有余。

——《道德经》人类对风险的感知，和实际存在的风险不对称，这是行为经济学的精髓所在。

——理查德·泰勒这门源自赌博的科学，必将成为人类知识中最重要的部分。

大部分生活中最重要的问题，都只是概率的问题。

——拉普拉斯年轻时，人们称我赌徒；操作规模稍大，人们称我投资客；现在，人们尊称我为银行家。

但从头到尾，我所做的都是同样的事情。

——维克多·尼德霍福

<<赌客信条>>

编辑推荐

关于《赌客信条:你不可不知的行为经济学》：如果你需要阅读一本耐读、有趣、思想深刻的行为经济学读物，那么《赌客信条:你不可不知的行为经济学》正是最理想的选择。

作者从商业、生活、处事、投资等角度将行为经济学讲述得深入浅出。

更难得的是作者的语言生动活泼，善于比喻和设问，能够把深奥的理论分析得鞭辟入里、引人入胜。

行为经济学堪称真正的“经世之学”，它与我们的现实生活息息相通。

投资、理财、购物、决策，甚至人生规划、政策制定都要用到它。

掌握行为经济学的关键原则，对我们的生活，甚至人生是相当有益的。

取势：双尾理论，帮你打破“长尾”迷思，看清全球化背景下的危机与商机。

明道：“中庸先生”和“极端先生”将在《赌客信条:你不可不知的行为经济学》交替登场，帮你洞察披着科学外衣的伪理论。

优术：前景理论、锚定理论、懊悔理论等，帮助你洞悉人性的偏失。

投资与赌博本质区别在哪里？

这是很多商业大佬假装不懂的问题。

惊世骇俗的经济学分支，真正实用的经世之学。

赌客信条

<<赌客信条>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>