

<<犹太人的财富智慧>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的财富智慧>>

13位ISBN编号：9787121130397

10位ISBN编号：7121130394

出版时间：2011-5

出版时间：电子工业

作者：韦恩·玛格尔

页数：261

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人的财富智慧>>

内容概要

有着数千年文明的犹太民族，给我们留下了永恒的智慧，而这智慧正是一切财富的根源。也正是凭借着这些智慧，到了最近1000年左右，犹太人登上了“世界第一商人”的宝座，他们在其他领域的成就也让世人刮目相看。

《犹太人的财富智慧》就是通过对犹太民族财富、经商、生活、教育、处世、信仰等十余个方面的详尽介绍，力图对犹太民族的财富智慧做一个全方位立体展示。

<<犹太人的财富智慧>>

书籍目录

第一章 商界巨擘 谁与争锋——了不起的犹太人

一个执掌世界金库钥匙的民族

赚钱才是硬道理

超前的商业思维与经商风格

第二章 金钱散发温暖——犹太人的财富智慧

赚钱不拘法，需抱平常心

金钱与人格

金钱可以增加安全感

智慧与金钱的辨证关系

金钱的价值

对金钱的独特看法

让钱进入流通领域滚雪球

把赚钱能力与民族精神相提并论

赚钱莫问出处

借势操作的诀窍

想进入上层社会，就必须赚钱

推崇现金主义

不要对顾客带有个人成见

利用国籍身份巧赚钱

锁定赚钱的目标

让有钱人来引领消费潮流

女人和嘴巴是生意场上的两大财源

为钱去流浪

让金钱生崽

钱的双重属性

有钱赚就不要拒绝

千辛万苦赚钱，到底为哪般

赚钱与追女人同理

白手可以起家

借钱打天下

富翁不是攒的

在朋友和金钱面前划清界限

第三章 撬开世界第一商人的嘴——犹太人的经商智慧

没有目标就成不了气候

强调道德和善行

以善为本的经营策略

时刻防范交易风险

研究顾客消费心理

逆境中要保持良好的心态

学会选择，懂得放弃

增强风险管理意识

禁打虚假广告，鼓励正当宣传

时间是最宝贵的东西

捕捉有效信息，抢占市场先机

不做存款的资金管理法

<<犹太人的财富智慧>>

机会属于有准备的人

不要想当然

赚钱是做生意的最高目标

活用商业游戏规则

到处是金钱，就看你有没有本事赚

巧用法律规则，投机外汇买卖

为他人着想就是在为自己的成功铺路

换个思路，问题也许就会迎刃而解

小鱼吃大鱼

绝处逢生

找到难题的最佳解决办法

用信心和恒心赚钱

只要有赚钱的机会就上

瞄准富人的口袋厚利适销

当机会出现时，不要怕冒险

风险大，利润才会大

出其不意的商业策略

分散投资，总有一头能得到好处

热衷慈善，关注伦理道德

用心理暗示术，牵着顾客的鼻子走

别出心裁的经商意识很重要

明赔暗赚起死回生

做别人不敢做的生意

机灵人有钱赚

当天的事情当天做

把法律研究到底

最高明的理财是选择时机投资

犹太人经商动力探析

第四章 诚信为本一诺千金——犹太人的契约智慧

不让金钱腐蚀灵魂

诚信第一才能取信于人

买卖合同，充当“第三者”

信守合同分厘必争

一笔生意，两头赢利

只有守信用，生意才能做长久

签定最稳妥的协议

全力提高公司资金筹措能力

人算不如天算，投资失败是常事

第五章 没有硝烟的战争——犹太人的谈判智慧

做好准备，不要临时抱佛脚

多了解谈判对手的情报

不要让对方牵着鼻子走

多备几套谈判方案

长舌讨人厌

调和利益而非立场

把准对方的脉，选择谈判时机

无往不胜的说服术

<<犹太人的财富智慧>>

分清什么是芝麻什么是西瓜
怎样理顺双方关系、解决债务问题呢？

迷1次路，不如问10次路
见什么人说什么话
对谈判全盘要胸有成竹

第六章 活着就是为了享受——犹太人的消费智慧

适度饮酒如得金
多吃对身体有益的食物
有节制的饮食
积极的时间观念
经商赚钱是为了更好地享受生活
顶级富豪们的消费智慧
把读书当成享受的普利策
石油大王洛克菲勒家族的消费
富翁哈同的生活习惯
像爱惜生命一样爱惜自然

第七章 寻找财富的钥匙——犹太人的全球分布

犹太人在美国
犹太人在欧洲
犹太人在中国

<<犹太人的财富智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>