

<<完美口才>>

图书基本信息

书名：<<完美口才>>

13位ISBN编号：9787121134821

10位ISBN编号：7121134829

出版时间：2011-6

出版时间：电子工业出版社

作者：丁晓峰

页数：192

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<完美口才>>

### 内容概要

本书分4篇共12章：第1篇包括第1～4章，介绍了全方位的交流；第2篇包括第5～7章，介绍了一对一的交流；第3篇包括第8、9章，介绍了团体交流；第4篇包括第10～12章，介绍了与观众交流。

本书适合从事相关研究工作的人员参考阅读。

## &lt;&lt;完美口才&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第1篇 全方位的交流

## 第1章 你就是已编码的交流信道

- 1.1 交流——信道与代码
- 1.2 交流的基础——观察
- 1.3 交流的过程——交流本身
- 1.4 交流组成部分——说话
- 1.5 说话的要素
- 1.6 交流的推动者——反馈

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：FBLA公开演讲(一)

## 第2章 说话就是口头语言的编码

- 2.1 语句的力量
- 2.2 语言类别
- 2.3 听众角色

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：BPA

## 第3章 副语言对口头表达的点缀效果

- 3.1 口头表达——辞令+声音
- 3.2 沟通网络

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：DECA全方位服务餐厅管理的角色扮演

## 第4章 非语言编码传达的非口头信息

- 4.1 信息是用来观察的，而不是用来听的
- 4.2 无声的信息——代码与信道
- 4.3 自觉与不自觉的动作
- 4.4 空间与时间信道

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

## <<完美口才>>

联系实际

评估练习

成功优势：FBLA即兴演讲

### 第2篇 一对一的交流

#### 第5章 信心的建立

5.1 全与你自身有关

5.2 演讲恐惧症

5.3 交流不适症

5.4 自我形象

5.5 寻找导师

5.6 应对指责和批评

5.7 建立自信

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：FBLA职业面试角色扮演

#### 第6章 提高与人打交道的技巧

6.1 人与人之间的交流

6.2 有益事业发展的社交技巧

6.3 商务礼仪

6.4 工作中的冲突

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：BPA演讲

#### 第7章 高效的会谈

7.1 一对一的商务交流

7.2 会谈——工作中的对话

7.3 会谈的种类

7.4 会谈成功的关键——准备

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：高级会谈技巧

### 第3篇 团体交流

#### 第8章 在团体中演讲

8.1 团体交流概述

8.2 会议规则

## <<完美口才>>

8.3 影响团体互动的因素

8.4 成员角色

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：FBLA紧急商业课题

第9章 团体互动

9.1 目的性演讲

9.2 提供信息型演讲

9.3 劝导型演讲

9.4 如何解决问题

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：DECA广告策划

第4篇 与观众交流

第10章 信息的表达方式要为观众量身定制

10.1 成功的演讲

10.2 花时间做调查

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：旅游观光市场管理团队的决策项目

第11章 组织语言论证观点

11.1 如何准备

11.2 组织你的演讲

11.3 增加视觉冲击

11.4 富有动感的结尾

11.5 蓄势待发的开场白

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：FBLA公开演讲(二)

第12章 更好的表达

12.1 演讲前的建议

<<完美口才>>

12.2 表现准则

12.3 演讲后准则

12.4 演讲的准备、练习及发表

本章小结

复习与思考

术语检测

知识应用

联系实际

评估练习

成功优势：BPA演讲管理——个人

<<完美口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>