第一图书网, tushu007.com

<<稻盛和夫全传>>

图书基本信息

书名：<<稻盛和夫全传>>

13位ISBN编号：9787121141423

10位ISBN编号：7121141426

出版时间：2011-9

出版时间：电子工业出版社

作者：石川康

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

当今的社会是一个竞争激烈的社会，几乎每一个大学生都要在毕业后面临求职的困难。
于是，很多人决心创业，他们希望自己能够开辟出一条与众不同的成功之路。
然而，由于种种原因，他们并没有在创业之路上取得成功，只能在失败中踌躇不前甚至一蹶不振，所以很多成功者就成了这些年轻人模仿和学习的对象，而稻盛和夫就是其中之一。
　无论从哪一方面讲，稻盛和夫都是一个不折不扣的成功企业家。
然而与其他成功企业家不同的是，稻盛和夫还是一个“哲学家”。
在追求成功的多年历程中，稻盛和夫创造了一套独特的成功理念——稻盛哲学，也叫“阿米巴模式”。
　历数稻盛和夫的业绩，相信任何人都会滔滔不绝地说上许久：大学毕业参加工作，给濒临破产危机的松风工业公司带来生机；27岁创业，带领京瓷公司走向世界500强，50岁第二次创业，使KDDI挺进500强；年逾古稀再次出征商界，拯救日航，同时还创建了无数人争相学习和模仿的阿米巴模式……
很多渴望成功的人都希望从稻盛和夫的成功经验中获得一些对自己有益的思想。
现在的稻盛和夫早已退出了商界纷争，成了一个与世无争的出家人，但是，这依然无法改变稻盛和夫在人们心中的成功者形象。
　那么，稻盛和夫的成功原因究竟是什么？
仅仅是一套万人流传的“阿米巴模式”吗？
既然如此，为什么一些企业在学习了阿米巴模式之后也没有走出困境呢？
可以肯定地说，阿米巴模式是稻盛和夫成功的原因，而那些学习阿米巴模式的企业失败的原因是他们并没有了解阿米巴模式的精神，只是照搬了一套空洞的理论架子。
稻盛和夫在经历了儿时的贫困生活、经历了创业的艰辛之后，才通过自身的感悟总结出了一套对自己有益的阿米巴模式。
因此，我们若想真正学习和领悟到阿米巴模式的精髓，就必须了解稻盛和夫的人生轨迹和创业历程。
而这也是我们编写本书的目的——让更多的人了解稻盛和夫，了解稻盛和夫的哲学、思想，从而进一步了解阿米巴模式。
　为了使无数渴望成功的人真正了解稻盛和夫，编者在收集了大量资料的基础上编写了这本书。
此外，我们对稻盛和夫的经历进行了合理的加工，以使本书更具趣味性。
但是最大限度地保证事情的真实性永远是我们的原则。
我们向读者剖析稻盛和夫的成长经历和思想历程的同时，希望一些渴望成功的人能够从本书吸取对自己有益的思想。
而这本书也是编写者给渴望成功的人献上的礼物。

内容概要

作为全球最富盛名的企业家，作为企业家中的哲学家，从一名小职员到全球500强企业的创始人，稻盛和夫的成功历程一直都是每一个渴望成功的人想知道的，想复制的。
很多人希望能够从稻盛和夫的身上获得启示，让自己在奋斗之路上少走弯路，能够像稻盛和夫一样去奋斗，去获得幸运女神的青睐实现自己的梦想。

本书以清晰的笔墨的清楚地再现了稻盛和夫的创业历程，从稻盛和夫的童年时光开始追忆，讲述了这位被称之为“经营之神”的日本企业家领袖从青葱岁月到职场，在从职场到创业并进入人生巅峰的全部过程。
同时，也将稻盛和夫在其创业生涯中的感悟以及人生智慧展现在了读者面前，向广大读者展现出了一代商界智者的博大且高尚的心灵世界，让读者们在感悟他的人生哲学的时候也能够激励自己走向成功。

作者简介

石川康,知名财经作家,著有《稻盛和夫的经营哲学》。

书籍目录

Chapter01 鹿儿岛少年，出生于战火频燃的贫困年代
1. 爱哭鼻子的鹿儿岛少年
2. 从“孩子王”到“哲学家”的觉醒
3. 出生于二战时期的经营之神
4. 在贫困中挣扎求生
Chapter02 艰难求学，锲而不舍直追学业第一名
1. 人生中最重要的伯乐与恩师
2. 在废墟中行走的求学之路
3. 危险中往往孕育着机会
4. 鹿儿岛大学工学系的高才生
Chapter03 步入职场，卖纸袋初露经商才智
1. 卖酒求生和与“小霸王”争斗
2. 卖纸袋初露经商才智
3. 大学毕业后的第一份工作
4. 转变思想，发现新的商机
5. 鼓舞员工士气，协助松风工业躲过罢工危机
6. 力排众议，辞掉影响企业获益的顽固员工
7. 上下齐心才能获得财富
Chapter04 初次创业，27岁立志创办京都陶瓷
1. 发誓拯救京都陶瓷，无意中获得“神的启示”
2. 实验获得成功，却遇“冷漠同事”
3. 27岁公司老板的创业宣言
4. 在困难中前行，在热情中创业
5. 身先士卒，让每个员工都成为企业的经营者
6. 在京都人和鹿儿岛人身上获得不同的成功经验
7. 创业需要经验，稻盛和夫向同乡学习成功理念
Chapter05 艰辛经营，开创阿米巴理论体系
1. 热爱是点燃工作激情的火把
2. 让员工对企业产生归属感
3. 对领导人的要求是以德为本
4. 把企业和员工的价值透明化
5. 在风雨中缔造出事业的巅峰
Chapter06 哲人风范，把人生哲学与企业经营结合起来
1. 松下哲学：心态是命运的控制塔
2. 人，一定要锲而不舍干到底
3. 利他之心会带来意想不到的效果
4. 生命贵在不断思考
5. 著书立说，永续经营的闪光之魂
Chapter07 出征KDDI，52岁时开始第二次创业
1. 为世人、为社会勇于牺牲奉献
2. “蚁象之战”—为通信事业更优质的服务而奋斗
3. 病中，为人类、为社会持续燃烧
4. 选择在最辉煌的时刻隐退
Chapter08 拯救日航，日本政府三顾茅庐始出山
1. 沉重的日航何以沦落至此

2. 78岁高龄依然激流勇进
3. 一次关于稻盛哲学的神话再现
Chapter09 人生航标，稻盛和夫的成功方程式
1. 做一个“自燃型”的管理者
2. 责任与道义是稻盛最不能丢失的法宝
3. 培养有共同人生观的经营人才
4. 正确的思维方式决定人生的成功
APPENDICES 附录
附录一：稻盛和夫的社会任职
附录二：稻盛和夫的主要著作
附录三：稻盛和夫大事记
参考文献

章节摘录

爱哭鼻子的鹿儿岛少年　小心谨慎和大胆行动，父母留给我的成功秘诀。
　——稻盛和夫　在日本的最南端，有一个名叫“鹿儿岛县”的地方，这是一座气候温暖、雨水丰沛、自然资源丰富的小城市。
令人感叹的是，鹿儿岛如此丰富的自然资源并没有成为阻止科技发展的障碍，这里的科技发展也十分迅速。
例如，这里的种子岛就是日本唯一一个火箭发射基地，只是相比之下，鹿儿岛的自然资源带给它的成就与名气远远大于科技带来的发展。
可以说，鹿儿岛是一个具有得天独厚物产资源的美丽的地方。
正是这片美丽富饶的土地孕育了一个商界赫赫有名的企业家，他就是稻盛和夫。
　现在，稻盛和夫在创立了京瓷株式会社和KDDI两家企业后早已退休。
不过，退休之后的他没有选择在家里颐养天年，也没有依靠自己创下的财富过着挥金如土的生活，而是选择了皈依佛门。
皈依佛门之后的稻盛和夫时常出门化缘，倒也别有一番情趣，更使早已脱离了商界风云的他显得格外悠闲。
　从叱咤商界的企业家到除却烦恼的佛家弟子，其中的转变的确很大，让人难以琢磨，但是这并不妨碍人们对稻盛和夫的尊敬和崇拜。
许多日本的企业家称赞稻盛和夫是科学家、企业家、宗教家和心理学家的“四家合一”。
使这些企业家做出如此评价的原因很简单——稻盛和夫在这些领域内都取得了很高的成就，达到了常人难以达到的境界。
　　实际上，稻盛和夫并非是含着金钥匙出生的富家子弟，而是在挫折中度过了自己的少年时代。
其实，上了年纪的他也常常回忆自己的孩提时代和双亲，并且试图从记忆中的双亲身上寻找自己的影子。
他常常想，自己究竟像谁呢？
　稻盛和夫的父亲叫畋市，是一个行事谨慎的人。
直至现在，稻盛和夫仍然记得父亲的一些故事：在父母刚刚结婚的时候，父亲曾经开办了一家印刷厂以维持全家的生计。
可是，看似简单的谋生方式却因第二次世界大战的爆发而被迫中断。
在第二次世界大战结束后，母亲曾劝父亲重新开设一家印刷厂，因为战争带给他们的伤害太多了，如果不重拾曾经的生计，恐怕一家人只有饿死。
尽管当时的情况允许他们再次开办一家小型印刷厂，而且重新开设印刷厂对于父亲来讲并不是难事，但是当时的稻盛家若想重新开厂必须依靠借贷来购买印刷设备。
如果依照母亲姬美的个性，她一定会毫不犹豫地向他人借贷，可是畋市的性格却与姬美截然相反，他是一个谨小慎微的人，他宁愿自己陷在当时的窘境中也不愿向他人贷款。
　为了让畋市下定决心重拾旧业，姬美不遗余力地劝说她的丈夫。
可是，不管母亲怎样劝说，父亲都是无动于衷。
稻盛和夫常常想，当时他的母亲一定极为恼火。
可是稻盛和夫自己也没有想到的是，当他创立了自己的企业之后，也继承了父亲小心谨慎的行事作风，而他的经营理念上更是继承了父亲的思想——有了自己企业的稻盛和夫将“无贷款经营”当做自己的首要信条。
虽然父亲一向行事谨慎，不过，正是这个行事小心谨慎的畋市承担着照顾全家的重任。
　实际上，稻盛和夫的祖父一共有四个儿子，他的父亲畋市是长子。
在畋市20岁的时候，稻盛和夫的祖母去世了。
但是，稻盛和夫的两个叔叔年纪尚幼。
如此一来，落在祖父身上的担子就更重了，他一个人甚至无法维持家庭的生活。
因此有人建议祖父续弦，以便有个女人来帮助他操持家庭并将他的儿子抚养成人。

但是祖父却有自己的想法，他认为，与其自己续弦，不如让长子组建一个家庭，让长子的妻子来帮助他和儿子维持这个家庭，于是稻盛和夫的母亲就这样进了家门。
稻盛和夫的母亲名叫姬美，她的性格与稻盛和夫的父亲畩市截然不同，她是一个心胸开阔、开朗乐观的人。
实际上，稻盛和夫也继承了母亲的性格优点——在带领自己的企业寻求发展之路的过程中，稻盛和夫与其他企业家一样，遇到了各种各样的困难，但是无论遇到何种逆境，稻盛和夫都没有意志消沉，更没有随意放弃，而是时刻保持着积极开朗的心态。
现在，年迈的稻盛和夫常常说，自己的这个性格肯定是得益于母亲的遗传。
其实，稻盛和夫的母亲结婚时只有19岁，但是她却要在操持家务的同时担负起照顾三个小叔子的责任。
这似乎已经超出了一个19岁年轻妻子的能力范围。
不过，姬美并没有因此而怨天尤人，而是一心一意地帮助畩市照顾这个家庭。
后来，姬美有了自己的孩子，她要照顾三个小叔子，还要照顾自己的孩子，因此更加忙碌。
不久之后，畩市开办了一家印刷厂，此时的姬美又要将自己的一部分精力用来经营这间厂，这无疑使她的任务更重，也使生活变得更加繁忙。
但是，姬美却毫无怨言。
在稻盛和夫的印象中，无论家庭事务多么繁重，他的母亲始终毫无怨言地操持着家业，并且将这样一个大家庭照顾得井井有条。
此前，畩市曾经在一家印刷厂工作，从那个时候开始，畩市就将小心谨慎的工作态度带人了工作中，而常常出入印刷厂的一位纸张批发商也对畩市严谨的工作态度颇为赏识，于是将一台二手的印刷机转让给畩市，后来，畩市凭借着这台印刷机开办了这家小型印刷厂。
随着印刷厂的开办，稻盛和夫也跟着出生了，这让原本就忙碌不已的畩市和姬美更加劳累，可是畩市仍然没有因此而减少投入在工作上的心血。
在畩市的努力经营下，印刷作坊的生意出奇的火爆，这和畩市诚信敬业的工作态度也是分不开的。
畩市向来遵守自己和客户之间的约定，在生意繁忙的时候，畩市通常一天要接好多订单，而畩市宁愿选择通宵达旦地工作，也不肯用抱歉的语气向客户提出推迟交货的日期；此外，对待给工人的工钱，畩市也没有什么怨言。
畩市的工作态度令那位纸张批发商越来越欣赏，后来，这位纸张批发商干脆提出了一个要求，他向畩市提供自动制袋机，同时还开出了一个相当诱人的条件：畩市可以暂时不付款而先使用设备，几年以后再付款，此外纸张批发商也可以向畩市介绍客人。
但是，畩市却以暂时没有钱为由拒绝了对方，而畩市的原则也在此刻显露无遗，即使那台机器的技术含量非常高，但是畩市在面对它时仍然没有贪念。
在畩衣市开办了这家小小的印刷厂之后，稻盛一家人就为此而忙碌不堪。
除了稻盛一家之外，几位邻居的大婶也常常来到印刷作坊帮忙。
这些人常常会工作到很晚，工作完后他们就像一家人一样亲亲热热地围坐在餐桌旁吃晚饭，场面甚是热闹。
至于晚饭之后的家务事自不待言，姬美会干净利落地完成。
此时，姬美的才华也会显露无遗，因为她不仅自己将这些家务活完成，还会负责给大婶们安排工作，
P3-6

媒体关注与评论

根据我七八十年来的观察，既是企业家又是哲学家，一身而二任的人，简直如凤毛麟角。
有之自稻盛和夫先生始。
——季羡林　阿里巴巴到今天为止9年，我一直不敢用成功两个字，因为跟稻盛先生比，跟任何一家日本长期发展的公司比，9年几乎是刚刚开始。
——马云　我如果早一天认识稻盛和夫，海尔会发展得更快。
——张瑞敏　现在我们教大家的，就像稻盛和夫先生说的，持续付出不亚于任何人的努力，我们才可以改变我们的现状。
——罗红

编辑推荐

企业家稻盛和夫的成功原因究竟是什么？
仅仅是一套万人流传的“阿米巴模式”吗？
既然如此，为什么一些企业在学习了阿米巴模式之后也没有走出困境呢？
石川康编写的《稻盛和夫全传》可以让更多的人了解稻盛和夫，了解稻盛和夫的哲学、思想，从而进一步了解阿米巴模式。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com