

<<网上开店创业与智富方法大全>>

图书基本信息

书名：<<网上开店创业与智富方法大全>>

13位ISBN编号：9787121145353

10位ISBN编号：7121145359

出版时间：2011-9

出版时间：电子工业出版社

作者：孙东梅

页数：324

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网上开店创业与致富方法大全>>

内容概要

本书是一本帮助初学者和有一定计算机使用经验的用户学习网上创业与致富知识的书籍，以实例的形式一步步详细讲解具体操作细节，让读者可以学习到最实用，最有效且能长久持续的网上创业与致富技术。

本书主要内容包括网络创业的准备、在网上开店赚钱、网上赚钱的概念与方法、网上赚钱必备工具、网络经商基础知识、在网上炒股赚钱、当威客赚钱、利用博客赚钱、开展网络服务赚钱、做拍客赚钱、做淘宝客轻松赚钱、做网络调查赚钱、玩网游赚钱，以及做网络写手赚钱等知识。

书籍目录

第1章 网络创业的准备

1.1 网络创业前景

1.2 进行网络创业前的准备

1.2.1 网络创业不可缺少的心态

1.2.2 寻找合适的创业商机

1.3 了解网上开店平台

1.3.1 淘宝网

1.3.2 易趣网

1.3.3 拍拍网

1.4 现代创业赚钱的几个方向

1.5 网络创业建议

1.5.1 先别辞职

1.5.2 从自己的兴趣出发

1.5.3 先找准目标市场再谈其他

1.5.4 不要期望过高

1.5.5 花时间学习最基本的技术

1.6 成功网络创业者的必备素质

1.7 疑难问题与技巧

问题1——什么样的人适合网上开店创业

问题2——网上开店稳赚不赔吗

问题3——网上开店创业有哪些经营方式

问题4——合伙创业应注意的事项

问题5——创业提高成功率的六个方法

第2章 注册淘宝，领取网上开店的“身份证”

2.1 注册成为淘宝会员

2.1.1 注册淘宝会员

2.1.2 登录淘宝

2.1.3 支付宝实名认证

2.1.4 修改淘宝账户密码

2.1.5 修改支付宝密码

2.2 开通网上银行

2.3 使用支付宝

2.3.1 给支付宝充值

2.3.2 查询支付宝账户明细

2.4 使用阿里旺旺

2.4.1 下载与安装阿里旺旺

2.4.2 登录阿里旺旺并添加淘友

2.5 疑难问题与技巧

问题1——为什么我的会员名不能激活

问题2——什么是密码保护

问题3——注册时密码设置有什么要求

问题4——巧设阿里旺旺，让别人用关键词找到你

问题5——使用阿里旺旺增加流量的技巧

问题6——银行卡、网上银行、支付宝账户之间的关系

第3章 发布商品，开设我的网上店铺

<<网上开店创业与智富方法大全>>

3.1 选择合适的进货渠道

- 3.1.1 适合网上销售的货品
- 3.1.2 依靠大型批发市场
- 3.1.3 厂家货源
- 3.1.4 外贸尾单货
- 3.1.5 拿到国外打折商品
- 3.1.6 寻找品牌积压库存
- 3.1.7 寻找特价商品
- 3.1.8 网络代销
- 3.1.9 搜寻民族特色商品
- 3.1.10 二手闲置与跳蚤市场
- 3.1.11 B2B电子商务批发网站

3.2 准备商品资料

- 3.2.1 一定要配有清晰的图片
- 3.2.2 写好宝贝介绍, 勾起买家的购买欲望
- 3.3 申请网上店铺
- 3.3.1 发布10件商品信息资料
- 3.3.2 给宝贝取一个好名字
- 3.3.3 成功申请到店铺

3.4 “装修”网店

- 3.4.1 选择店铺风格
- 3.4.2 修改店铺的基本设置
- 3.4.3 设置店铺公告
- 3.4.4 添加商品分类
- 3.4.5 为店铺添加背景音乐
- 3.4.6 给店铺添加计数器

3.5 推荐网店的重点商品

- 3.5.1 使用橱窗推荐位
- 3.5.2 使用店铺推荐位

3.6 疑难问题与技巧

- 问题1——注意商品图片的诚信原则
- 问题2——使用模特实拍, 增加商品的直观视觉效果
- 问题3——什么时间发布商品最好
- 问题4——怎样给商品定价
- 问题5——店铺推荐与橱窗推荐有哪些区别

第4章 卖出商品完成交易, 赚取第一桶金

4.1 与买家交流

- 4.1.1 收发站内信
- 4.1.2 回复宝贝页面留言
- 4.1.3 回复阿里旺旺信息

4.2 卖出商品

- 4.2.1 修改交易价格
- 4.2.2 选择物流发货
- 4.2.3 评价买家

4.3 收取货款

- 4.3.1 确认货款到账
- 4.3.2 从支付宝提现

<<网上开店创业与智富方法大全>>

4.4 疑难问题与技巧

- 问题1——与买家沟通时，掌柜需要掌握的知识
- 问题2——卖家与买家沟通应该注意哪些事项呢
- 问题3——如何回复买家留言
- 问题4——怎样应对不同类型的顾客
- 问题5——卖家与买家沟通时应该和不应该说的话
- 问题6——店铺评分与信用评价的区别是什么
- 问题7——怎样处理买家的退款

第5章 全方位推广店铺，生意滚滚来

5.1 必须重视的卖家信用度

- 5.1.1 卖家信用等级影响销售
- 5.1.2 理解淘宝网评价规则
- 5.1.3 切忌炒作信用
- 5.1.4 产生中差评的三大因素
- 5.1.5 收到中差评的解决办法

5.2 店铺推广方法汇总

- 5.2.1 设置好店铺友情链接
- 5.2.2 设置满就送，让店铺的信誉度飞涨
- 5.2.3 淘宝社区推广
- 5.2.4 建立店铺的淘江湖
- 5.2.5 淘宝直通车
- 5.2.6 超级卖霸推广
- 5.2.7 加入淘宝商城
- 5.2.8 设置秒杀，吸引买家疯狂抢购

5.3 淘宝之外的推广

- 5.3.1 搜索引擎优化与竞价排名
- 5.3.2 在博客推广
- 5.3.3 电子邮件推广
- 5.3.4 网络团购是网店推广的助推器
- 5.3.5 扩大网店的规模，发展网络代理店
- 5.3.6 采用传统方式推广

5.4 疑难问题与技巧

- 问题1——如何提高网店流量
- 问题2——怎样应对销售淡季
- 问题3——怎样做好销售旺季的促销
- 问题4——为什么我的店铺推广没有作用呢

第6章 在易趣开店面向海外销售

6.1 注册与认证

- 6.1.1 注册易趣会员
- 6.1.2 安全登录易趣
- 6.1.3 进行实名认证

6.2 使用安付通

- 6.2.1 买家使用安付通付款
- 6.2.2 卖家确认买家是否付款

6.3 在易趣发布商品

- 6.3.1 出售商品前的准备工作
- 6.3.2 登录商品

<<网上开店创业与智富方法大全>>

6.4 开店及店铺管理

6.4.1 开设店铺

6.4.2 自定义店铺的面

6.4.3 自定义店铺分类

6.4.4 使用HTML美化店铺或商品

6.4.5 关闭易趣店铺

6.5 管理预售的物品

6.6 用易趣助理批量管理店铺商品

6.6.1 关于易趣助理

6.6.2 添加商品

6.6.3 上传商品

6.7 疑难问题与技巧

问题1——怎样将商品导入易趣助理

问题2——成交后，如何为买家修改运费

问题3——如何设置店铺分类

问题4——什么是超级卖家

问题5——我忘记在有效时间内提交发货信息，该如何处理

第7章 在拍拍网上开店

7.1 注册与认证

7.2 发布商品

7.3 管理商品

7.4 开店和店铺管理

7.4.1 店铺的基本设置

7.4.2 修改店铺公告

7.4.3 创建店铺商品分类

7.5 拍拍助理特色功能

7.6 拍拍助理导入淘宝店铺的数据

7.6.1 利用淘宝助理导出CSV文件

7.6.2 利用拍拍助理导入CSV文件

7.7 疑难问题与技巧

问题1——注册财付通账号有什么好处

问题2——认证成功后卖家可以做些什么

问题3——发布商品时，找不到适合的类别怎么办

问题4——店铺留言和商品留言有什么不同

问题5——为什么导入其他C2C网站的CSV文件到拍拍助理后，商品的图片和商品分类看不到了

第8章 网上赚钱基础知识

8.1 网上赚钱的概念与方法

8.1.1 什么是网上赚钱

8.1.2 网上赚钱的方法

8.1.3 网络诈骗的防范

8.2 网上赚钱必备工具

8.2.1 申请和使用电子邮箱

8.2.2 使用QQ进行网上交流

8.2.3 使用阿里旺旺进行网上交流

8.3 疑难问题与技巧

问题1——网上赚钱的建议

<<网上开店创业与智富方法大全>>

问题2——哪些是非法的网赚

问题3——QQ是如何监测盗号木马的

问题4——轻松拒绝不良网站，巧用QQ安全聊天

问题5——盗号者一般采用哪些手段盗取QQ号

第9章 开展网络服务赚钱

9.1 竞价推广

9.1.1 什么是竞价排名推广

9.1.2 申请搜狗竞价排名

9.2 网站客服系统

9.3 代理产品或服务

9.3.1 代理报纸广告中的产品

9.3.2 代理国外产品

9.3.3 代理门户网站广告中的项目

9.4 提供建设网站服务

9.4.1 利用自助建站软件建设网站

9.4.2 专业网站建设

9.5 利用百度贴吧推广

9.6 建立小区论坛

9.7 代理空间赚钱

9.8 疑难问题与技巧

问题1——什么是智能建站？

智能建站与传统网站建设有什么区别

问题2——自助建站有哪些特点

问题3——应该找什么样的空间服务商

问题4——网站如何把竞价排名推广做好

第10章 网上炒股

10.1 认识股票

10.1.1 股票的类型

10.1.2 股票指数

10.1.3 常用术语

10.2 获取网上信息

10.2.1 沪深两市信息

10.2.2 上市公司信息

10.3 股票交易方法

10.3.1 开户

10.3.2 委托买卖

10.3.3 交易

10.3.4 过户

10.4 模拟炒股流程

10.4.1 注册账户

10.4.2 查看股市行情

10.4.3 买入股票

10.4.4 卖出股票

10.5 网上炒股

10.6 疑难问题与技巧

问题1——网上炒股必须要注意什么

问题2——股票大涨前的信号和数据提示

<<网上开店创业与智富方法大全>>

问题3——大跌市道投资禁忌

问题4——股票庄家八大骗术

问题5——避免赢转亏的窍门

第11章 利用博客与软文赚钱

11.1 利用博客赚钱

11.1.1 利用博客赚钱概述

11.1.2 常见博客网站

11.1.3 利用博客赚钱的方法

11.2 写出优秀的博文成为博客精英

11.2.1 做好定位

11.2.2 建立博客

11.2.3 引人入胜的标题

11.2.4 丰富的文章内容

11.2.5 撰写博文的技巧

11.3 推广自己的博客

11.4 让你的博客赢利

11.4.1 为博客选择可以赢利的主题

11.4.2 博客口碑营销已成网络公关趋势

11.4.3 选择广告联盟

11.5 疑难问题与技巧

问题1——我很想做博客营销，但是我确实不擅长写作，怎么办

问题2——博客互踩软件

问题3——博客营销优化和推广的实用技巧

问题4——博客营销做大做强的重点

第12章 当威客赚钱

12.1 什么是威客

12.2 常见知名威客网站

12.2.1 时间财富威客网

12.2.2 任务中国

12.2.3 威客猪八戒网

12.3 注册成为威客

12.3.1 进入猪八戒网

12.3.2 在猪八戒威客网注册

12.4 搜索任务

12.4.1 在网站首页搜索任务

12.4.2 在任务大厅搜索任务

12.5 参与任务赚钱

12.5.1 报名

12.5.2 交稿

12.6 疑难问题与技巧

问题1——新手做威客谨防陷阱

问题2——如何提高中标率

问题3——威客赚钱的技巧

问题4——做威客需要懂哪些软件？

问题5——猪八戒网赚钱的经验分享

第13章 做淘宝客轻松赚钱

<<网上开店创业与智富方法大全>>

- 13.1 淘宝客推广基础知识
 - 13.1.1 什么是淘宝客
 - 13.1.2 淘宝客佣金如何结算
- 13.2 获取淘宝客推广代码
 - 13.2.1 推广单件商品
 - 13.2.2 推广某类商品
 - 13.2.3 推广淘宝店铺
- 13.3 在淘宝“淘江湖”里推广商品
- 13.4 在QQ空间里推广商品
- 13.5 在新浪博客里推广商品实战
 - 13.5.1 申请新浪通行证
 - 13.5.2 在新浪博客里推广商品
- 13.6 在聊天工具里推广商品
- 13.7 疑难问题与技巧
 - 问题1——如何成为一名合格的淘宝客
 - 问题2——如何做淘宝客才能获得更好的推广
 - 问题3——做淘宝客如何赚钱
 - 问题4——几种新手淘宝客推广的方法
- 第14章 其他网上赚钱方法
 - 14.1 做拍客赚钱
 - 14.1.1 拍客的起源
 - 14.1.2 在酷6网中注册
 - 14.1.3 发布视频到酷6网
 - 14.1.4 获得收益
 - 14.2 做网络调查赚钱
 - 14.2.1 网络调查概述
 - 14.2.2 常见调查站点推荐
 - 14.3 玩网游赚钱
 - 14.3.1 游戏代练
 - 14.3.2 出售游戏账号
 - 14.3.3 出售游戏物品
 - 14.4 网上买基金享受优惠
 - 14.4.1 基金理财的基础知识
 - 14.4.2 基金分类
 - 14.4.3 在网上查看基金基本资料
 - 14.4.4 如何选择基金
 - 14.4.5 基金的认购
 - 14.4.6 基金的申购
 - 14.4.7 基金的赎回
 - 14.4.8 基金的转换
 - 14.5 开展网上代购
 - 14.5.1 代购的几种形式
 - 14.5.2 需要通过代购来购买的商品
 - 14.5.3 网上代购需要注意的事项
 - 14.6 域名投资,眼光准也能赚大钱
 - 14.7 网络写手,大好“钱”程
 - 14.7.1 写网络小说

<<网上开店创业与智富方法大全>>

14.7.2 短信写手，另类文学创作

14.8 疑难问题与技巧

问题1——玩游戏赚钱常见骗术

问题2——基金定投更适合哪些投资者

问题3——基金长期投资到底有多长

问题4——如何成为网络写手

<<网上开店创业与智富方法大全>>

编辑推荐

《网上开店创业与智富方法大全》(作者孙东梅等编写)的内容都是基于当前网络最新的资源和版本,讲解了大量最新的理念和方法,便于读者把握网络的最新动态。

本书作者具有多年的网络经验,将作者在从事网络创业致富过程中的经验和技巧总结了出来,涵盖了网络创业致富过程中遇到的许多细节问题,具有极高的实用价值和可操作性。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>