

<<宅着也能赚>>

图书基本信息

书名：<<宅着也能赚>>

13位ISBN编号：9787122103086

10位ISBN编号：7122103080

出版时间：2011-3

出版时间：化学工业出版社

作者：宁醉 著,不吃芹菜 绘

页数：181

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;宅着也能赚&gt;&gt;

## 前言

宅着，不如当老板钱不是万能的，没有钱却是万万不能的。

这已经是这个时代的普遍认识。

按照现在的政策规定、社会环境，人人都可以当老板，况且没人不想多赚点（哪怕是背着老板兼职赚点儿），可是只有少数人真正敢于“下海”，为什么？

难道是不会暗暗对那些白手起家的千万、亿万富翁有想法吗？

承认内心的羡慕、嫉妒、恨吧，热爱财富和热爱帅哥美女一样，是人之常情。

如果可以合理大方地支配自己的钱，买喜欢的东西，去向往的地方，再能牵着心里爱的那个人的手，管它有没有2012，生活能这样就太幸福了！

然而，千万、亿万富翁只有屈指可数的那么几个，大多数人连兼职做点儿小生意都不敢，怕风险，怕麻烦，没经验，没精力……什么都没有，什么都怕，难道钱真的会从卡里掉出来吗？

真的不会。

况且，这是一个即使不赚钱也要省钱的时代，当那些阿姨都打着毛衣开始谈论网购的时候，那些穿着校服的学生用手机买点卡的时候，那些精打细算的办公室同事一身衣服只要几百块而你一件大衣就花掉一千多的时候，你还在商场里心疼地刷着内容不算充实的工资卡为不打折的当季新品付账吗？你不是不够“潮”，而是没学会把钱送到更合理的地方。

没人能拒绝网购的诱惑，但“下海”确实是件不太容易的事情，大多数时候大海并不是母亲而是个真正的大后妈，贸然下去几乎一定会呛一大口混着沙子的咸水。

可是，反正都要上网，偷菜也是玩，聊天也是玩，购物是玩，发呆还是玩，那不如玩点儿能赚钱的！

所以恭喜你翻开了这本《宅着也能赚》，它绝对不是那种“X天学会XX”的忽悠书，而是事无巨细地告诉你开店当老板的各种秘密八卦和网购花钱的细节知识。

它直言不讳地告诉你生意的简单之处，也告诉你花钱如何更省、更划算，它能让你知道，做生意一点也不神秘，就是一个技术活，跟游泳或者开车没有什么差别，而且并不需要像专门跑去健身房和驾校，或者像学外语那样玩命背单词。

尤其是，你根本不用花很多时间“学习”如何做老板，因为你天生就会。

不要用怀疑的目光看着它，《宅着也能赚》确实没骗你，会买就会卖，人人心里都萌着一颗老板的芽，那就干脆让它开花结果吧！

最后，要借这小小的一页，特别感谢霍连杰对本书图画部分巨大的贡献，还有覃子洋、刘欣然、王珊珊、张筱玫等朋友对本书的帮助，同时，龚雪蓉、张韧、范澄、朱成蹊、薛嫒、黄李慧、赵雪凤、谢楠、金秀芳、戴秋馨等朋友亦有贡献。

另外，贾斌也为本书的版式设计及排版付出了很多心血，在此一并表示感谢。

## <<宅着也能赚>>

### 内容概要

宅在家里果然能赚钱？

没错！

网购带来的新体验和新职业可以让你省去挤公交、梳妆打扮、无聊坐班的时间，开开心心做自己的老板！

本书从开店第一步开始，详细解答了新店主可能遇到的各种细节问题，并且提供了丰富的解决之道。同时，它告诉新店主如何从心理上成长为一个合格的老板，并且有大量实例来引导店主主动适应淘宝的各项规则，开出完美的、有特色的小店。

本书不但适合想经营一个网店的读者，也适合热爱网购的你，并且为你提供了更多种享受网购带来的快乐的方法。

读者对象:

本书不但适合想经营一个网店的读者，也适合热爱网购的你，并且为你提供了更多种享受网购带来的快乐的方法。

一级分类:经管

二级分类:商务贸易

三级分类:商务贸易

## <<宅着也能赚>>

### 作者简介

宁醉80后伪文艺女青年；喜欢猫，偶尔摄影，从不一个人旅行；擅长宅，精通秒杀，立志做会赚又会花的财女。

插图者简介：不吃芹菜80后被动宅：喜欢电子游戏和电子游戏的音乐，从来不旅行.....擅长和凳子合体成为组合金刚，梦想和擎天柱大哥并肩战斗，但终究只能和电脑并肩战斗。

如果请这个人吃饭，菜里连一点芹菜叶子都不要有，谢谢。

## <<宅着也能赚>>

### 书籍目录

#### Part 我有一个淘宝店

网购才是王道

物美价廉四个字，才是网络购物对年轻人最给力的召唤

光盘贩子

开店很容易，只要有宝贝

第一笔交易

第一笔盈利

小卖家即使变成了大皇冠也不会忘记第一个上门的顾客，就像我们不会忘记生命里那么多感动的瞬间

买卖公告板

有时候我会想念最开始那个简单的淘宝，还原了买卖和幸福最初的含义

邮票也能打折？

数钱的丰收季

再次开店之信心满满

再次开店之无产阶级的淘宝店

再次开店之有钱了我要这么玩

再次开店之我是“拿货”的

再次开店之库房你在哪儿

钱生钱，才能有更多钱

再次开店之收快递的“怪蜀黍”

开店之初，生意不会很多，如何压下快递价格

再次开店之可亲可恶的旺旺

保密工作嘛，一定要完美

我要戴上大皇冠

大皇冠的寂寞是和营业额一起暴增的广告费

Part 今天开始，我是生意人

圈养一个老板的气场

气场这东西确实能决定很多事情

觉悟一：赚钱不可耻

凭自己的能力吃饭嘛！

只要来源正当就行

觉悟二：会花才会赚

想要赚到，必须先花掉

觉悟三：诚信很重要

你敢不敢相信这是同一件衣服？

觉悟四：死也不妥协

觉悟五：如果真的快死了，还是妥协吧

小卖家必须有大丈夫的美德

觉悟六：机会是坐“神舟七号”的

重要的是你在正确的时间用正确的方法把正确的东西卖给了正确的人

觉悟七：跟不完的东西南北风

## <<宅着也能赚>>

如果因此扭曲了自己天然的特质，宁可做一个OUT的人

觉悟八：懒死活该哟

星光触手可及

觉悟九：醒醒，别做梦

美好的基础就被万恶的现实砸得粉碎

觉悟十：最坏不过摆地摊

小卖家心态如何、怎么看待赔赚才是最大的问题

给老板的数学课之收入减支出

给老板的数学课之一毛钱的问题

绝对不可以贪图一时大方轻易同意抹零

给老板的数学课之定价的秘密

给老板的数学课之怎样赔得少

给老板的数学课之给合伙人分红

毕竟，这是一个“谈钱就伤感情”的项目

Part 卖东西那点事儿

卖啥最赚钱

到底卖什么的学问，也要看小卖家的所在地和性格、爱好

亲，亲，亲个头

真正起作用的是柔软的客气的词语

对付死缠烂打的砍价党

有半数以上的女性砍价是习惯性的

对付装无辜的砍价党

小卖家能做的只是坚持不还价，竖起高高的防线

对付蛮横的砍价党

必须站稳自己的立场，不断重复

对付的砍价党

没错！

小卖家是被雷焦了

心怀不轨的坏人

猫姑娘的店里一直清楚地写着：不见面交易

调戏骗子

消失了的买家

让我帮你追女生

我想，若我有机会促成这段缘分，真是一种求不到的福气

拖入黑名单

刁蛮的上帝们

成人漫画

大胆地接受投诉

火药味后面需要的只是一把剪刀和一句道歉

红衣长发的美女

包裹里是什么

淘宝和小卖家都不是童话

省钱快递

外国人也逛淘宝

Part 倒霉催的中差评

凡事都有第一次

那也是你在大皇冠进化路上的经验值啊

## <<宅着也能赚>>

皇冠们很淡定  
小卖家的“鸭梨”好大  
告诉你如何把巨大的鸭梨削皮切块，连蒸带煮，吃到肚子里消化掉  
怕中差评作甚？

无处发泄的“快递中差评”  
上帝的体验  
黄油手、标点符号党  
专杀100%好评店  
关于“人肉”  
哭，完全不解决问题  
职业差评党（1）  
职业差评党（2）  
毛主席说，实事求是  
不卑不亢地解决问题  
Part 掌柜也网购  
金钻闪耀耀  
淘宝一入深似海，千金散尽不回来  
学砍价的看过来  
天使变魔鬼  
魔鬼变天使  
拆包裹最有幸福感  
不做上帝，做个好买家  
搜索不是玩的  
防骗道场  
不纵容无良卖家  
终极进化之路，我要做个大买家  
Part 小卖家的光荣与梦想  
有个美女要买裙子  
被强摁低头的小卖家  
强摁低头，如牛饮水，冷暖不知，呛个半死  
有时候，世界确实不公平  
小卖家VS博士生  
学历不是问题，问题在于你能想出多大一个梦想  
这只是创业的第一步  
永远不要小看自己  
小卖家的骄傲  
大牌们的品牌核心，综合起来不外乎三点：珍贵、坚强、惊艳  
小卖家的现实主义  
始终给自己留一条淘宝以外的后路  
小卖家的梦想  
因为有梦想，所以面对现实的时候可以更轻松一点儿吧  
后记  
送给所有的小卖家  
各种的不好，终究抵不过身为一个小卖家的幸福





<<宅着也能赚>>

章节摘录

版权页：插图：

## <<宅着也能赚>>

### 媒体关注与评论

走到五皇冠，接触过很多教程类书籍，千篇一律，太枯燥，还不如来我的团队做义工一个礼拜学得更多。

但《宅着也能赚》把我彻底震了。

如累你讨厌呆板，鄙视重复，厌倦教科书；如果你渴望创业，盼望成功，期望少走弯路，就选这本书吧！

——liyuel22淘宝五皇冠箱包卖家很久没有这样一本书，可以让我拍着大腿叫绝。

如果当年我有这本书，该少走多少弯路！

很多朋友雄心勃勃拿货开店，最后却不了了之，错在两点：耐心太差，没有个性。

成功的经验很少有可以被复制的跟这本书学做个性的网店才是最重要的！

——shiverto9t淘宝护肤品三皇冠卖家读完此书，回想起当年初入淘宝之时，何尝不是举步艰辛！

任何一个淘宝店的诞生，都将经历无数的坎坷，在一种独特理念的指引下，不断激励自我前行，为梦想无限痴狂。

“棉先生”借这本书，鼓励每个奋斗中的淘宝小卖家！

——棉先生淘宝双金冠服装卖家，拥有自主品牌《宅着也能赚》会对小卖家很有帮助！

三年前我还是一个电脑盲，并不相信网络上能赚到钱，但成功是靠自己闯出来的，要勇于尝试创新。

我们一直苦苦追求的，就是一个认识自己的过程。

——99克拉淘宝四皇冠饰品卖家在大梦想开始的时候往往需要一些话来鼓励和引导，《宅着也能赚》是一本对小卖家来说非索实用，非常值得一看的书！

——Going Home生活馆淘宝五钻精品卖家《宅着也能赚》是一本易懂、活泼的书，让你轻轻松松就可以把我们这些年辛苦研究出来的经验学到。

成功是60%的努力+20%的经验+10%的运气，所以小卖家们，你们要怀着一颗炽热、执著、强大的心和200%的努力，走向那金闪闪的皇冠哦！

——【樱花草糖】，淘宝四皇冠文具卖家

## <<宅着也能赚>>

### 编辑推荐

《宅着也能赚:最省心低投入的淘宝开店秘籍》：没人能拒绝网购的诱惑，但“下海”确实是件不太容易的事情，大多时候大海并不是母亲而是个真正的“太后妈”，贸然下去几乎一定会呛一大口混着沙子的咸水。

可是，反正都要上网，偷菜也是玩，聊天也是玩，购物是玩，发呆还是玩，那不如玩点儿能赚钱的！马上开始最给力的淘宝之旅嘴巴：开店很容易，只要有宝贝、白手起家什么的，最讨厌了！

“拿货”@“动批”or“环北”、小卖家PK快递“怪蜀黍”、可亲可恶的旺旺、大皇冠的美丽与哀愁、圈养老板的气场、给老板的算术课之收入减支出、倒霉催的中差评、对付装无辜的砍价党。

那些淘宝开店手册100%没说明白的事！

看完《宅着也能赚:最省心低投入的淘宝开店秘籍》，你会知道，根本不用花很多时间“学习”如何做老板，因为你天生就会！

告诉你关于开店老板的各种秘密八卦，和网购花钱的所有细枝末节。

从没有淘宝书像这本一样好玩、好看、好用。

最省心低投入的淘宝开店秘籍。

<<宅着也能赚>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>