

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

图书基本信息

书名：<<从一杯星巴克开始的“白骨精”理财手册>>

13位ISBN编号：9787122128379

10位ISBN编号：7122128377

出版时间：2012-2

出版时间：化学工业出版社

作者：温心

页数：149

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

前言

女王范儿的强势理财之道前两年国外有一本流行读物,《eat、pray、love》,有网友俏皮地翻作《饭祷爱》,国内译本被翻作《一辈子做女孩》,讲的是一个知识女性,在整整一年追寻快乐与虔诚之间的平衡中,她终于发现:“拯救我的人并非王子,而是我自己操控我,拯救我。”

姐妹们也许幻想了太多最后王子与公主幸福生活的完美童话,到头来才会发现,最终你能依靠的还只是自己。

要依靠自己,你首先要做的就是圈养女王的气场,拥有像“穿prada的女魔头”那样的彪悍气势,在职场才能无往而不利,而不要以为乖乖女最好命,经济基础决定上层建筑,你的气场也是要有财务根基的。

一位财务独立的女人,才有可能精神独立在丈夫、孩子、家人与朋友面前都抬得起头来。

因为有了足够的经济能力做后盾,生命才能够有活力,能够追逐自己的梦想。

女性争取财务独立的目的,其实不是在争取主动权,而是不成为别人的负担与拖累。

所谓的强势理财,就是让姐妹们一定要从一开始就树立正确的理财观念,积极主动地为财务自由而战,为人身自由而战,而不只是为了逃避“月光女神”困境的被动之举。

强势理财,绝不是找一张长期饭票那么简单,“饭票”可能会有有效期,你的“外貌”资产也可能随着岁月的流逝而贬值。

有个经济学的笑话就说,随时间贬值的资产最佳的利用方式是租赁而不是购买,你就会明白长期饭票是多么不靠谱了吧。

你更加不能指望能够得到一笔巨额的分手费,据调查统计,美国女性离婚后获得赡养费的只有区区的15%,国内的情形应该也不会相差太远。

另外,终身职业雇佣也不可能成为现实,30年后,你拿什么养活自己绝对不是危言耸听,“如果有一天我老无所依”应该也不只是歌词。

下面的问题是你应该考虑的:我还能美丽多久?

我还能孩子般的无忧无虑多久?

我心中蔓延无边的“草”究竟有没有除去的必要?

“月光女神”的生活真的是我想要的生活?

如果现在就失去工作,我的积蓄是否能支撑一年?

如果有一天生病,我是否能负担一应的医护费用?

房价油价高企的今天,我是否能摆脱蚁族的困窘处境?

女人一定要有钱,才有安全感,才有尊严。

理财,不是为了满足自己的物质需求,而是让生活更有内容,一切尽在掌握的女王范儿!

最后,要借这小小的一页,特别感谢张丹对本书插画部分的巨大贡献,还有覃子洋、刘欣然、王珊珊、张筱玫悉心提出的修改建议,同时,龚雪蓉、张韧、黄妍、樊澄、朱成蹊、薛媛、黄李慧、赵雪凤、谢楠、田凯勋、金秀芳、戴秋馨等朋友也为本书的付梓提供了必不可少的帮助,在此一并表示感谢。

。

温心 2011年10月

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

内容概要

专为白领、骨干、精英度身定做的理财指南，从1杯星巴克咖啡开始，可见理财门槛之低，绝对是各位“月光女神”摆脱悲催财务状况的不二之选，在如今这样物价飞涨的年代光靠节约是远远不够的，还要对自己的消费情况仔细“体检”，控制过度消费，使之不超过预算计划，像斤斤计较的吝啬鬼一样不放过任何一张优惠券和一点积分。

本书介绍的各类理财小贴士也是窝心又实用，比如让“卡奴”冰冻信用卡，巧妙地控制消费冲动；唱k时主动刷卡买单以改善现金流；还有55bbs上只有顶级闺蜜才能分享的省钱妙招，不一而足.....按照本书的指引，放下对理财的成见，走出理财的误区，为未来以及捍卫自身尊严走出踏实的一步，姐妹们的明天一定会美好而甜蜜！

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

作者简介

温心 经常学本科，电影电视编导硕士，用创意的方式让生活更有质感！

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

书籍目录

Part 01 “月光女神”地位不稳

从一杯星巴克开始的理财
会赚钱不如会理财
工作不是最大的进水管
投资不是你想投就能投
从拥有人生最初的20万开始
分清“想要”和“需要”
并不那么美好的打折和返券
钱不要存银行
管好你的信用卡

Part 02 每天懂点会计学

从“小气鬼”开始懂会计
小气鬼要小气对地方
小心会计的骗局
千万要学会扔的艺术
库存绝对是魔鬼
会计双宝
体检一下自己的财务状况
买单的小窍门
最应重视的现金流
千万要有的数字感觉

Part 03 首先，从爱自己开始

给你的财富穿上衣服
哪天生病了，谁来照顾你
善用保险，美丽一生
花小钱，提防黑天鹅
行头不重要，认真的女人最美丽
黄金钻石，收藏女人的一生
比八卦更有营养的财经新闻
泡澡，懒女人也能变美丽
会吃的女人最好命
运动，让女人更快乐

Part 04 那些闺蜜告诉我的事儿

最考验计算能力的买赠
积分什么的，都是浮云
和姐妹们一起上团购
有没有卖东西的给你钱？

秒杀王

一张订单拆成n张
反季购买，低价抄底
哪里来的那么多推荐帖
“围脖”也购物
真假皇冠店的去伪存真

Part 05 想成“财女”要趁早

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

大女人的自由之路

可以勇敢，可以温柔

基金定投：降低风险的菜鸟首选

活用自己的工作经验来选股

“杀人”游戏与幸福投资

债券——攻防皆宜的投资

房子——女人是筑巢动物

收藏——用兴趣去赚钱

最成功的投资是投资自己

千万要学会机会成本

Part 06 尾声

30年后，你拿什么养活自己

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

章节摘录

版权页：插图：要怎么拆订单？

订单金额刚好和商家发放的优惠券面值相同的时候，最划算。

比如商家发放150减30的优惠券，那么每张订单150元就是最省的，多退少补。

如果挑完发现所需的商品正好148元，就加两包纸巾或者一听可乐之类的小东西凑到150；如果购物车里的东西都27。

多了，那么别犹豫，果断拆成两单，先买150，再买150。

网络购物毕竟不是超市购物，高兴买一件东西结一次账也不用排队，不影响他人。

什么时候不能拆订单？

拆订单的目的是为了省钱，如果拆订单可能产生成本，比如额外的邮寄费用等，就需要权衡优惠力度是否足以抵消拆订单的成本。

假设上海的“白骨精”购买西藏特产，手里有两张100减10的优惠券，由于西藏地理上比较远，每单需要15元钱的运费成本，满200元免邮费，那么如果下两张100元的订单，实际需要支付的金额就是

$(100-10+运费15) \times 2=210$ 元，而只下一张200元订单的话，实际支付的金额为 $200-10+运费0元=190$ 元，这时候，拆单就不值了。

<<从一杯星巴克开始的“白骨精”>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>