

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

图书基本信息

书名：<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

13位ISBN编号：9787200033403

10位ISBN编号：7200033405

出版时间：1997-12

出版时间：北京出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

内容概要

内 容 提 要

本书是一部普及涉外经贸合同知识的通俗读物。

第一编详细介绍了国内经济合同法和涉外经济合同法基础知识。

第二编是《联合国国际货物销售合同公约》问题解答。

第三编是涉外经贸合同案例分析。

附编是介绍国际货物买卖合同、工矿产品购销合同、农副产品购销合同以及加工承揽合同的范本及主要条款介绍等。

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

书籍目录

目录

第一编 两大经济合同法讲座

第一章 合同概论

第一节 合同的定义及法律特征

一 什么是合同

二 经济合同的法律特征

第二节 合同的分类

一 《经济合同法》适用范围

二 《涉外经济合同法》适用范围

第二章 国内经济合同法

第一节 经济合同的订立

一 当事人资格

二 合同的主要条款

三 合同形式

四 订立程序

附：要约—反要约订立合同程序图

五 关于合同订立的对话

1 “个人”没有当事人资格 对吗？

2 何人签字合同才生效？

3 可以支付外币吗？

4 这样的合同条款有效吗？

第二节 无效经济合同

一 什么是无效经济合同

二 如何确认无效经济合同

三 如何审查合同是否有效

四 无效合同由谁确认

五 如何处理无效经济合同

六 补充解答几个问题

1 法院为什么认定某合同无效？

2 怎样确定“意思表示是否真实”？

3 “保底条款”能保底吗？

第三节 经济合同的变更和解除

一 什么是经济合同的变更和解除

二 经济合同变更或解除的法定条件是什么

三 变更或解除经济合同需何种形式

四 变更或解除经济合同的法律后果是什么

第四节 经济合同的履行

一 什么是经济合同的履行

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

- 二 经济合同的履行有哪些规定
 - 三 什么是经济合同的担保
 - 四 违反经济合同要承担哪些责任
 - 五 用何种方式解决经济合同纠纷
 - 六 解决合同纠纷应注意的几个问题
 - 第五节 《经济合同法》中列名合同介绍
 - 一 工矿产品购销合同
 - 二 农副产品购销合同
 - 三 加工承揽合同
 - 第三章 涉外经济合同法
 - 第一节 涉外经济合同的订立
 - 一 当事人资格
 - 二 订立涉外经济合同的原则
 - 三 涉外经济合同条款
 - 四 涉外经济合同的形式和成立方式
 - 第二节 无效和可撤销的涉外经济合同
 - 一 怎样确认无效涉外经济合同
 - 二 怎样确认可撤销的涉外经济合同
 - 第三节 涉外经济合同的转让 变更 解除和终止
 - 一 什么是涉外经济合同的转让
 - 二 什么是涉外经济合同的变更
 - 三 什么是涉外经济合同的解除
 - 四 什么是涉外经济合同的终止
 - 第四节 涉外经济合同的履行
 - 一 什么是涉外经济合同的完全履行
 - 二 有特别规定的三种涉外经济合同的履行
 - 三 什么是涉外经济合同的中止履行
 - 第五节 违反涉外经济合同的责任
 - 一 什么是违反涉外经济合同责任
 - 二 违约责任的承担原则有哪些
 - 三 违约如何补救
 - 四 违约责任可否免除
 - 第六节 涉外经济合同争议的解决
 - 一 涉外经济合同争议解决有哪些方式
 - 二 仲裁和诉讼时效有何规定
 - 三 解决涉外经济合同争议的法律适用有哪些规定
 - 四 补充解答几个问题
 - 结束语
 - 一 要理解 熟悉和运用两大经济合同法
 - 二 要提高法律意识 勤于查阅法律规定
 - 三 要做好合同纠纷的防范工作
- 附表：两大经济合同法的比较
- 表一 合同的定义
 - 表二 合同法的适用范围
 - 表三 合同的主体资格
 - 表四 合同的订立原则
 - 表五 合同的法定形式

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

表六 合同的主要条款

表七 争议的解决方式

第二编《联合国国际货物销售合同公约》问题解答

一 为什么要订立《联合国国际货物销售合同公约》？

二 我国加入这个《公约》了吗？

三 《公约》对于我们从事外贸业务有何指导意义？

四 《公约》适用所有的经济合同吗？

五 目前有哪些国家是《公约》的缔约国？

六 什么是《公约》的“不适用”原则？

七 什么是发价（法律上称之为要约）？

八 发价可以撤销吗？

九 什么是“接受”（法律上称之为承诺）？

如何确定接受的生效时间与期限？

十 逾期接受 可以确认其为有效的接受吗？

十一 “发价可以撤销 那么“接受”是不是也可以撤销呢？

十二 允许“有条件”接受吗？

十三 如何正确理解合同的成立？

十四 卖方的义务有哪些？

十五 卖方应对所交付的货物承担什么样的品质担保和权利担保义务？

十六 买方的义务是什么？

十七 什么是“根本违反合同”？

十八 如何行使要求损害赔偿的权利？

十九 如何应对“预期违约”的情况？

二十 如何援引《公约》中规定的免责条款？

二十一 卖方违约时 买方可以采取哪些具体的救济方法？

二十二 买方违约时 卖方可以采取哪些具体的救济方法？

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

二十三 宣告合同无效会产生怎样的后果？

二十四 在执行《公约》的过程中还应注意哪些问题？

第三编 案例分析

- 一 承运人无提单放货 发货人扣船索货款
- 二 收货人无理拖货款 担保人挥泪代偿还
- 三 一纸合同不及百字 无货可交赔出千万
- 四 九年欠款悬而难决 一朝诉讼数月结清
- 五 美商无理拖欠货款 我方赴美起诉获胜
- 六 “配色单”岂能当合同 澄清性质确保胜诉
- 七 合同订立但未生效 附加条款不容忽视
- 八 事后追认代理行为 “本人”必须承担责任
- 九 卖方交货质量低劣 买方索赔证据充足
- 十 兼并难成拒付理由 债权债务理当清晰
- 十一 涉外海事专门管辖 适用约定法律审理
- 十二 信用证属银行业务 正点交单收汇安全
- 十三 假联营法律不保护 真骗款损失难追回
- 十四 修改合同未报批准 借口违约责任难卸
- 十五 一人代理双方无效 非法经营所得上缴
- 十六 违约必须承担责任 岂能滥用不可抗力
- 十七 卖方违约拒不交货 买方有权合理补救
- 十八 与样品不符便发货 终遭索赔责任自负
- 十九 倒签提单属于违法 不安分者责任难逃
- 二十 部分交货品质不符 以偏盖全也属无理
- 二十一 品质争议提请仲裁 协商调解公平解决
- 二十二 买方无理拒不开证 卖方据理获得赔偿
- 二十三 订单与合同不相符 卖方应该审慎处理
- 二十四 还款合同依然有效 久拖不还实属无理
- 二十五 交货品质不符合同 诉诸仲裁终获赔偿
- 二十六 欠款不付反诬错诉 代理人理应负其责
- 二十七 调解成功双方和解 自觉履行皆大欢喜
- 二十八 商检证书不符规定 索赔无据终被驳回
- 二十九 本是我方出证占理 轻允对方只得赔偿
- 三十 贪“大利”代理变购销 草签约损失千万元
- 三十一 交期过短无法生产 偷工“赶活”难逃索赔
- 三十二 轻信客户贸然发货 丧失警觉损失严重
- 三十三 凭“熟人”无约就付款 质量次苦果自己吞
- 三十四 企业虽然实行承包 法人仍需承担责任
- 三十五 假意托收实为诈骗 真情付款苦不堪言
- 三十六 企业印鉴管理不严 经营损失企业自负

附编

- 一 国际货物买卖合同范本及主要条款介绍
- 二 工矿产品购销合同范本及主要条款介绍
- 三 农副产品购销合同范本及主要条款介绍
- 四 加工承揽合同范本及主要条款介绍

<<涉外经贸合同纠纷防范与解决>>

五 合同管理的制度化 规范化是防范和解决经济纠纷的有力保障

六 认识与掌握电子贸易手段

附录

中华人民共和国合同法

中华人民共和国涉外经济合同法

联合国国际货物销售合同公约

编后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>