

<<女同志>>

图书基本信息

书名：<<女同志>>

13位ISBN编号：9787201072586

10位ISBN编号：7201072587

出版时间：2012-1

出版时间：天津人民出版社

作者：范小青

页数：372

字数：392000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<女同志>>

内容概要

大学中文系毕业想留校的万丽没能留校，与男友康季平分手，因为恰恰是康季平占了唯一的留校名额。

随后，万丽参加了公务员考试，进入市妇联宣传科当了一名干部。

这位年轻漂亮有才华的女大学生从踏进机关的第一天开始，就陷入了一座围城。

面对剧烈残酷的“进步”竞争，万丽在良心与升职、进步与反叛、正直与卑鄙之间不停地做出协调和选择，跌爬滚打，尝尽个中滋味，几度升降，慢慢从科员到副科长、科长、市旧城改造指挥部副总指挥，一直做到区长、市属房产公司老总，小说结尾时她终于成为了副市长候选人。

<<女同志>>

作者简介

范小青，女，江苏苏州人。
1978年考入苏州大学中文系学习，1982年毕业留校，担任文艺理论教学工作。
1985年调入江苏省作家协会从事专业创作。
现为江苏省作协主席、党组书记，中国作协全委会委员。

1980年起发表文学作品，以小说创作为主。
已出版长篇小说17部，中短篇小说近300篇，电视剧100多集。
代表作有：长篇小说《女同志》、《赤脚医生万泉和》，中短篇小说《城乡简史》、《我们都在服务区》、《嫁入豪门》，电视剧《费家有女》、《干部》等。

章节摘录

她可以拒绝一千个人一万个个人，也不能拒绝向一方啊！

但是，反过来，她能要向一方吗？

她敢要一千个人一万个个人，也不敢要向一方啊！

万丽临走前，来区政府办公室整理要带走的東西，季主任走了进来，站了一会儿，万丽知道他有话说，可能又不好直接地说出来，便主动问道，季主任，有什么事吗？

季主任犹豫了一下，说，万区长，我那里有些书，你也许用得着。

万丽有些奇怪，问道，什么书？

季主任说，是区房产局给我们提供的，都是有关房地产的一些东西，有的是他们选编的，有的是他们买的，都是些业务的书。

万丽说，那太好了。

季主任去将书搬过来，和万丽的东西打包在一起，忙完了，季主任又走开了，但过了一会儿，又进来了，还是欲言又止的样子。

万丽其实也知道，刚才说有书要送给她，只是一个临时的借口，他想说的那件事情，还是没有说出来，万丽也知道，必定是与她的工作有关系的，而不是区里的什么事情，区里有什么事情，即使是再大的事情，季主任也不可能再跟她谈了。

万丽不是个喜欢听别人说长道短的人，但是如今面对的是一个她完全陌生的新单位，是一个她完全不了解的新事业，一切可能与它们有关的东西，万丽是不得不听、不得不重视的，所以万丽再次主动地说道，季主任，你想说什么？

季主任说，万区长，你要的大开本的台历，我已经替你预订了，到时候来了货，我给你送过去。

万丽笑了笑，说一桩小事，谢谢你还一直挂在心上。

季主任也笑了。

毕竟万丽就要走了，她不再是他的上司了，他在万丽面前的所有的谨慎，所有的小心，也可以到此为止了，如果到了这时候，还那么的小心谨慎，再有话不说，就显得过分了，也太不够意思。

更何况，虽然今天万丽是去了一个并不太理想的位子，但她是大老板看中的人，虽然从目前来说，谁都无法预测，大老板最终会把万丽放到哪里去，但是万丽的前程，却是所有的人都会看好的。

在这样的时候，季主任从万丽的角度，说一些她想听的话，又是与己无关的，何乐而不为？

季主任相信一点，有意无意地伸一只脚，于任何时候都是不会错的。

于是，季主任终于将犹豫的心情扫走了，说，万区长，我听说，开瑞房产的向一方，要去做你的副手？

万丽果然猛地一震。

这一震动，甚至不亚于田常规的谈话，不亚于惠正东的提早介入。

季主任的话，也许不能作准，但也绝不会是空穴来风。

向一方是南州市最大的股份制企业之一的开瑞集团下属的开瑞房产的老总，在南州做房地产也已经有些年数了，业绩相当不错，而且据说向一方是深得开瑞的老总邱怀之的赏识和重视的，邱怀之几次欲提他到总部当副手，向一方都没有愿意离开开瑞房产。

季主任既然说开了头，也就不再遮遮掩掩欲说还休了，继续道，听说耿志军要走，向一方要顶替耿志军——这是连万丽都没有想到过的，这些乱七八糟的消息，传递得还真快，房产公司，就算现在变成了房产集团，在南州市，也算不上什么了不得的单位，但现在却变得人人关注起来，连一向不多嘴多舌的季主任也忍不住说上几句。

自然，房产集团的身价陡升，跟周洪发出事有关，更跟田常规的重视有关，但正因为如此，万丽非常清楚，艰难的日子还没有开头呢。

季主任见万丽一时没有说话，他也停了下来。

万丽十分了解季主任，要想让他继续说下去，她自己就不能不吭声，所以万丽立即回应了季主任，好像是脱口说出来的，向一方？

他在开瑞房产不是一年两年了，不是做得挺好吗？

<<女同志>>

季主任说，听说，和开瑞的邱总已经是不可调和的矛盾了。

万丽说，不是关系挺好的么，怎么会搞成这样？

季主任说，本来是还可以，问题出在梅林山庄——万丽“噢”了一声。

梅林山庄的一些情况，万丽以前是听说过的，这是开瑞房产开发的一处高档别墅区，因为开发得早，地价不贵，房价定得合理，环境又好，品位又高，一时十分抢手，南州的许多有头有脸有钱的人物，都想挤进来，三十套别墅，还没见影子，就已经归了业主，到正式打桩的那一天，向一方自己手里，只剩下最后的两套了。

这最后的两套，向一方心里已经将它们许配掉了，这都是他的必要的重要的关系户，要靠了他们，今后他向一方才有更多的梅林山庄能够建起来。

所以他是紧紧攥着，也没有透露半点风声，对外一概宣称，房已售完。

就连邱怀之那里，他也没有说实话，只是他逃不过邱怀之灵敏的嗅觉，更逃不过邱怀之的大手。

最后，这两套别墅，邱怀之也许给了他的人。

其实，向一方的这两套房子，也只是在心里盘算着，并没有公开自己的想法，所以，这时候，即使房子给邱怀之拿走了，向一方也谈不上得罪人，不存在不好交代的问题，更何况，邱怀之是爷，向一方是儿，哪有不先尽足爷的需求的呢？

邱怀之也没有想得很多很远，就把他的决定告诉了向一方。

却没有料到，向一方的反应出奇地激烈，当即在电话里就说，不行，这两套房子已经有主了！

邱怀之是了解了实情才会做决定的，所以语气也是铁定的，向总，你是不是觉得，开瑞的老总，连下属一个子公司的情况都摸不着？

向一方道，邱总你摸得着摸不着，另当别论，但我的房子确实是有人了，你一女不能嫁两家吧。

邱怀之也有点沉不住气了，说，向总，这两套房子我是要定了的，你如果真的有主了，立刻替我拿回来！

向一方开始气的就是邱怀之的态度，邱怀之没有尊重他的意见和想法，毕竟房子是他造的，卖房子也是他的事情，如果一开始邱怀之是用协商的口气来跟他谈这两套房子的事情，向一方也许就退让了，但一向办事稳重的邱怀之这一回却似乎没有把事情做到家，性急了一点，是邱怀之太看重这两套房子，还是邱怀之工作上的疏忽，或者，根本就是两个人早有矛盾在先才会相互的如此敏感？

话不投机半句多，两个人几句话一说，都已经呛到了绝境，邱怀之失去了平时的耐心，向一方也就更不能克制自己，冷冷地道，邱总，泼出去的水，能收得回来吗？

邱怀之也冷冷地说，房子不是水，不就是一纸合同吗？

你撕毁合同就是了，一切损失我承担。

这哪是个大老总的口气，倒是像孩子跟孩子在赌气，但是孩子赌气，有时候也会将事情闹僵的，在这件事情上，邱怀之和向一方就真的闹僵了。

仅仅就是为了这两套别墅的事情，在开瑞集团的千头万绪中，实在也算不上什么重大事件，即使是开瑞房产公司，也会是经常碰到的，但邱怀之和向一方却在在一件小事上闹翻了，大家都觉得，这只是一个借口，也是一个迹象，表明邱、向的铁板一块的合作已经开始出现裂痕了。

万丽收回了自己的思绪，季主任也知道自己的话可以到此为止了，再说，就是多嘴了，他现在，恰到好处地向万丽表示了自己对她的关心，即使她换了岗位，他仍然是关心着她的，仅此而已，再说下去，就是具体的问题了。

那么耿志军和向一方，谁更合适做万丽的副手呢？

或者两个人都不合适，那么又有谁合适呢？

万一万丽来了兴趣想听听他的意见，季主任可说不好，说得好也不能说，都是些有背景的人物，哪是他这个小小的主任可以评判的，他即便再关心万丽，也不能胡说八道嘛。

季主任走后，万丽本来还暂时平静着的心情彻底地乱了。

先是惠正东一反常态提前找她谈话，把耿志军的问题推到她面前，以惠正东的想法，耿志军是非留不可的，他才会如此重视，不顾常规，现在又冒出来一个向一方，向一方的背景并不比耿志军差，他的叔叔向问，是前市的市人大第一副主任，当然，从砝码上看，惠正东是市委常委、常务副市长，又是万丽的现管，比前任人大副主任当然是重一点的，但是对万丽来说，这两个背景却是势均力敌，难分

<<女同志>>

轻重。

向问是谁？

他是向问啊！

没有向问，会有她万丽的今天吗？

滴水之恩，当涌泉相报，向问对她的恩，如果用滴水来形容的话，那这滴水早已经滴穿了一座石山了。

向一方要到房产集团来，她能拒绝吗？

她可以拒绝一千个人一万个人，也不能拒绝向一方啊！

但是，反过来，她能要向一方吗？

她敢要一千个人一万个人，也不敢要向一方啊！

万丽心乱如麻，谁知道在耿志军、向一方之外还会冒出什么人来。还会冒出几个人来，他们的背景又是什么。

至于耿志军和向一方本人，万丽都不熟悉，如果说因为惠正东的关系，耿志军先一步进入了她的视野，那么也可以说，这种进入是一种适得其反的进入。

无论惠正东的谈话中怎样地强调了耿志军的工作能力和作用，万丽也提不起对他的兴趣，一想起耿志军说话时的那种腔调，她心里就发毛，要与这个人共事，万丽难以想象今后的日子将会怎么样。

万丽实在是不想留下耿志军，所以，向一方的出现倒是一线生机，可不可以借助向一方挤走耿志军？但向一方又是什么人物，他为什么要从开瑞退出来，他又为什么要进房产集团，他们难道都不知道周洪发会留下多么大的麻烦和窟窿？

他们难道不知道田常规给她的压力有多大？

不管怎么说，用向一方挤走耿志军也好，留下耿志军也好，再物色其他人也好，一切，都得等万丽尽可能多地了解情况后再说，万丽从来不莽撞，她干事情干脆利索，但事先的准备工作也从不马虎。

既然到房产集团是准备苦干一场的，也是必须苦干的，苦干的条件不具备，她是不会盲目上马的。

万丽的思路渐渐地清晰起来，首先要做的事情，就是给自己创造好的条件，能够与她配合做事的人，尤其是耿志军的这个位子，将是许多条件中首要的也是最重要的条件。

万丽想到了伊豆豆。

伊豆豆和向一方是中学同学，她以前还曾经做过向一方和陈佳的媒人，虽然这两个人后来没谈成，但伊豆豆对向一方的情况应该还是比较了解的。

如果换了一个人，万丽也许会找个其他借口约出来，聊点别的，然后再绕到向一方身上，这样做至少可以显得不是那么急吼吼的，但对方是伊豆豆，万丽就完全没必要这样做，跟伊豆豆，是不必拐弯抹角兜圈子的，她是极其聪明的人，别人一点就透，她不点也透，所以在电话里万丽就直截了当地跟伊豆豆说，她想打听打听向一方的情况，伊豆豆也果然爽快地答应了。

一见面，伊豆豆就开门见山地说，我一听说向一方正在活动要到你那里去就急了，所以，就算你不来找我，我也会迫不及待来找你。

万丽说，为什么？

伊豆豆索性就一步到位说，我直截了当告诉你啊，我的意见：向一方不合适，你不能要他。

万丽道，奇怪了，你和他是同学，还把他介绍给陈佳，我以为你会替他说一大堆好话。

伊豆豆说，这就是我，一个真实的人，你到现在才了解我？

万丽说，我到现在也不了解你，一点也不了解。

伊豆豆打断她说，我再说一遍，你不能要向一方。

万丽见伊豆豆口气像铁板上钉钉，有些急了，说，你看你看，我又没有问你他合适不合适，伊豆豆说，你要问什么，你要了解他的情况，还不是想知道他合适不合适，还能有其他什么目的，难不成是要跟他处对象？

万丽说，瞎扯什么？

伊豆豆占了便宜似的笑起来，扯了扯身上的衣服，说，喏，这就是向一方买的。

伊豆豆这么一说，倒使万丽愣了愣，这才注意今天伊豆豆身上的衣服与往日有所不同，伊豆豆穿衣

<<女同志>>

服，一向是新潮、先锋、大胆，从品位上讲，总是略逊一筹的，但今天的装束确实有品位多了。

万丽不由问道，向一方送你的？

伊豆豆说，感谢我做媒人嘛，虽然没成，感谢还是要感谢的嘛，这就是向一方。

万丽不解地道，你开什么玩笑，感谢你做媒人，那是几年前的事情了，人家陈佳孩子都三岁了，你这衣服——伊豆豆说，这衣服就是当年买的，怎么样？

永不过时的时装，才叫真正的时装。

她见万丽又愣了一愣，便说，我知道，你是要慢慢了解向一方，要从细部了解，是不是？

那不就行了，他对服装的审美和品位，也是他人生的一个组成部分嘛。

万丽无奈地点了点头，她又看了看伊豆豆的这身服装，觉得向一方挑选服装的眼光，对服装的感觉，也都是无可挑剔的，这一点上和陈佳倒是十分般配。

万丽说，那陈佳跟向一方，为什么谈不拢呢？

这话不问则罢，一问之下，伊豆豆恼火起来，说，谁知道他们。

万丽说，外面的人不知道真相，倒也情有可原，连你这个媒人都不知道？

伊豆豆“哼”了一声，好像两个没有谈成恋爱的人有什么事情商量好了瞒着她这个大媒人。

“哼”了一声后，伊豆豆说，别拐弯抹角啦，也别那么拙劣啦，向一方和陈佳成不成，关你什么事？你到底要问什么？

让我来替你设计问题吧？

第一个问题，向一方在开瑞到底干得怎么样？

不是说他的能力很强么，怎么放着一把手不想干了，反要到别人手下打工呢？

第二个问题，向一方和邱怀之的关系到底怎么样？

不是说他深得邱怀之的赏识么，怎么要走呢？

第三个问题，开瑞房产的真实情况到底怎么样，是不是真像他们所造的声势，实力雄厚、前景辉煌？

第四个问题，向一方为什么要到房产集团来，他难道不知道这个地方错综复杂，周洪发的烂摊子还不知如何收拾呢，他要来，也等别人将环境收拾好了再来不迟嘛。

第五个问题——万丽打断她说，好了好了，你烦不烦？

伊豆豆说，我是替你在操心，你不领情也就算了，还嫌我烦，真是狗咬吕洞宾。

万丽说，你要我怎么领情？

伊豆豆说，咦，我昨天已经找过你了，当房产集团办公室主任么。

万丽哭笑不得，但她又心急如焚，可没有那么多闲工夫去跟她就这个问题论长道短，便把话题拉了回来，说，伊豆豆，先不开玩笑，如果向一方要想进来，我无论如何得有个思想准备吧。

伊豆豆说，你是不想要耿志军，所以对送上门来的向一方有点兴趣，想看看这个人怎么样，以他去顶耿志军。

其实呀，万丽你也太用心计了，以我看，大可不必。

万丽被伊豆豆说中了心思，也不觉得有什么尴尬，以她们交往的程度，这心思都不能让伊豆豆看穿，那万丽的壳也包得太紧了。

但万丽不能同意伊豆豆的想法，不用心计，不用心计怎么办，耿志军是能要的人吗？

不要耿志军，拿什么去顶掉他，顶耿志军，就是顶惠正东，那可不是她的能耐能达到的。

伊豆豆又说，更何况，向一方是谁？

他姓向，你敢不要他吗？

伊豆豆是一个在任何场合都只怕说少了的人，她一句话出来，不等万丽的反应跟出来，又接着说了，但是，我要提醒你，你一定要听进去，要顶耿志军，也不应该拿向一方顶，我就跟你说一个事情，你听说过“100高地”吗？

“100高地”是南州房地产界的一个神话，事情发生在两年前。

一块不足十亩的地，拍出了一千六百万的天价，最后就是落在向一方的手里。

许多人至今还记得当时的激烈场景，感觉向一方就是盲目冲动，一时被现场的热浪冲昏了头脑，才举起了那块创下新高的牌子。

大家都说，向一方抢了一块烫手的山芋，下面就等着看他如何作难吧。

<<女同志>>

.....

<<女同志>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>