

<<新农村规避经营风险丛书>>

图书基本信息

书名：<<新农村规避经营风险丛书>>

13位ISBN编号：9787202051245

10位ISBN编号：7202051249

出版时间：2009-02-01

出版时间：河北人民出版社

作者：刘秀娟 著

页数：108

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新农村规避经营风险丛书>>

内容概要

随着市场化和社会化的发展，信息从四面八方涌入农村，农民被泛滥的信息所包围，信息给农民带来前所未有的机会。

但是我们不能简单地认为，拥有信息就拥有财富，拥有信息就占据优势，信息是一柄双刃剑：真实的信息可以帮助农民开创事业、实现致富，虚假的信息会使农民遭受损失。

当然解决这个问题，一方面政府应该对信息进行整合，过滤虚假信息，识别错误信息，向农民发布准确完整的信息；另一方面，就农民而言，身处学习型社会，也应该不断提高自身能力和素质，培养识别和收集有效信息的敏感性，以适应日益发展的信息社会。

农民应该如何辨识这些信息，从中寻找开创自己事业的良机？

本册书主要选编了35个案例，并进行了点评。

案例从正反两个方面向大家展示了：信息闭塞给企业、个人带来的沉重损失和教训；而谨慎分析市场信息的人，如何白手起家，成了一步走向辉煌的创业典范。

希望借此给读者朋友一些启发和收获。

<<新农村规避经营风险丛书>>

书籍目录

信息闭塞致富心切传销变脸祸害西部农民信息闭塞导致农产品价格大起大落农民工专场招聘会难觅农民工山东省东阿阿胶、兰陵集团遗憾无缘“老字号”海南椰子片类产品面临难题造圆珠笔一年赚回28亿网络改变原来信息闭塞的中国农民生活福建雪橙1.2元/千克无人买中餐西做大娘水饺连锁记贵州上百万斤水果白白烂掉商标怎一个“抢”字了得从100元到千万资产的创业之路信息渗透开拓农村市场“小倒爷”创业开拓校园经济市场“信用资源”助纣为虐先找婆家后嫁女，既当红娘又当妈绝妙创意赚到惊人财富80年代的青蛙5个小老板创业故事32元卖柚子起家的创业者从贫苦茶贩到百万茶王小生意大智慧：从赔钱开始的合作变形金刚专卖七个研究生创业勇于搏击商海的弄潮儿成就亿万富翁创业梦的打工仔打造民族服装品牌的掌门人带动农民致富的苗木人中国肉制品行业的领跑者广告创意产业的开拓者一对“80后”的现代农业生活一个回形针换回一套房子大富翁箴言：做生意就是要做无本生意人越往外走钱越往里流不走寻常路温州商人创业风格之神奇的拼抢速度

章节摘录

就是凭着一股子的韧劲，刘晓燕边学边干，一年后，竟然赚了100万。工厂的规模也越来越大，从最初的70平米，到500平米，2000平米。

刘晓燕明白，要想赚更多的钱，获得更高的利润，必须创建一个自主的服装品牌。说干就干，招兵买马，很快刘晓燕就网罗一批服装设计师和品牌销售团队！

几个月的精心准备，刘晓燕的第一季服装面世了，拿着这些衣服，刘晓燕直奔北京服装博览会。

北京服装博览会上，刘晓燕的女装设计新颖，价位低廉，迅速吸引了大批加盟商的追捧，要求订货的经销商竟然蜂拥而上，她万万没想到，一出手竟然大获全胜。

三个月后，刘晓燕又乘胜追击，参加了深圳市服装博览会，这次有了天时，地利，人和，刘晓燕的信心更多了几分。

那时候真是客商云涌，我的展位放不下，所有的人就是说，都求着我，还挤进来，然后还跟你说，你要留一点时间，我要跟你谈，要跟你谈合同，然后所有人就接到公司来，然后另外再安排时间跟他们签约，那会儿的喜悦我觉得是非常直观的，确实是喜悦。

仅仅四个月，刘晓燕就在全国拥有了41家分销商，49家专卖店，销售网点遍布全国各地，销售的异常火爆。

她在深圳最高档的写字楼租下了整整一层，仅仅她的办公室就占了300平，半年内迅速打响一个品牌，刘晓燕的成功成了服装界的神话。

事业可谓是春风得意。

可是就是一场发布会，就让她十年的努力全部毁于一旦。

……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>