

<<花卉种植致富经>>

图书基本信息

书名：<<花卉种植致富经>>

13位ISBN编号：9787202051566

10位ISBN编号：7202051567

出版时间：2010-08-01

出版时间：河北人民出版社

作者：李永国 等著

页数：141

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<花卉种植致富经>>

### 内容概要

《新农村致富故事丛书：花卉种植致富经》从不同方面不同角度，精心选取了25个种植或销售花卉创业致富的故事，力求让大家从《新农村致富故事丛书：花卉种植致富经》中得到有益的提示，从实例中得到帮助。

本书中的主人公有的是世界上著名花卉公司的大老板；有的是默默无闻的种花者；有的是意气风发扎根农村创业的大学生；也有祖祖辈辈在土地中播撒希望的农民。

但他们有共同的理想和希望，那就是用缤纷的鲜花创造出美丽的生活。

书中，有的主人公另辟新径，养殖野花；有的孜孜不倦，痴心莲花不改，柳暗花明之后终于迎来一片艳阳天；有的在销售鲜花时，推陈出新，以丑衬美……他们都用自己的勤奋、汗水、智慧以及锲而不舍的精神得到了自己想要的生活。

虽然花卉产业受到气候资源、种质资源、技术资源、市场资源等的限制，但是只要有一双和书内的多数主人公一样善于探索的眼睛，就会找到适合本地生产的花卉，也就发现了一条通向富裕生活的美丽道路。

## <<花卉种植致富经>>

### 书籍目录

“花博士”的梦想种草致富董思阳：15岁异国做卖花女21岁成为总裁芦荟女人花农家女种出“摇钱草”  
鲜花盛开致富门君子兰产业化之路“小丑”的花事业曹嵘：毕业当“花农”施展才华，鲜花进万家  
台湾兰花王生活因鲜花而美丽六年植桂育得“摇钱树”花样的精彩创业路从街头卖花姑娘到企业老总  
家花没有野花香花卉生产的带头人胡艺春和他的美丽事业鲜花铺就致富路并蒂莲花开幸福家美丽飘香  
的事业杭州花王小花店出大生意经种花能人——郑继兰牡丹园里的财富奥秘倾情干花创事业

## &lt;&lt;花卉种植致富经&gt;&gt;

## 章节摘录

花样的精彩创业路 目前,浙江百花园林有限公司董事长周斌一早就蹲进了田头,指导大学实习生进行现场实验操作。

作为全国青年创业致富带头人、第四届浙江省杰出农村青年、农民高级技师,刚30出头的周斌与花卉相伴十二载,演绎了花样精彩的创业故事。

1994年,在台州农校毕业的周斌在路桥区某乡镇机关工作。

通过一个搞苗圃的朋友,他知道了花卉苗木这个行业。

周斌知道,随着经济社会的发展和城市化进程的加快,城市园林建设和一些条件较好的家庭,对花卉苗木的需求势必越来越大。

基于这样的判断,周斌作出了一个让许多人难以理解的决定——辞职下海建苗圃。

对当初自己的决定,周斌总说:“一个人总归要有自己的人生追求,我本身很喜欢(花卉)这个行业,搞这个东西觉得挺有劲。

也是想来干一番事业,通过自己的爱好体现人生价值。

” 创业之初困难重重,但凭着自己掌握的农业技术,每天起早贪黑,种植花草树木,经过不断努力,苗圃终于有了一些原始积累。

1997年的时候,苗圃年产值突破300万元,但是小规模的花木场,有时好几天没有人来光顾,有时来了大生意,货又接不上。

此时的周斌觉得应该扩大经营,于是,周斌搬到金清镇上塘村,租了40多亩地,成立了注册资金50万元的浙江百花园林有限公司。

公司成立后,周斌坚持“宁少勿滥”的原则,力求把承揽的每一笔园林业务都做成精品。

同时,强化售后服务,努力打响“百花”这个品牌。

路桥某国土所绿化工程建成后,按合同公司只要帮其养护一年。

但该所自身不懂养护,两年后遇到养护困难,打电话向周斌求助。

他二话没说,立即派人上门免费服务。

园艺公司的挂牌在当时的台州尚属首家。

“那时候没人成立公司,园艺在台州只是家庭作坊式的运作,但我想要规范这种运作模式,因为只有科学的运作才有利于事业的发展。

”一种超前的意识深深地植入周斌的脑子。

而周斌的脚步没有就此停留。

花卉园林行业是一项技术含量相当高的行业,周斌深谙这一点。

周斌说:“园艺花卉的培育需要品种的引进,科技的支撑,那么我们就需要自己具备研发能力,才能开发培育更新更全的花卉品种。

”于是公司成立后,周斌把大部分的精力都投入到了花卉经营和新产品的技术研发上。

在他看来,只有掌握了市场信息,不断开发新的产品,才能在瞬息万变的花卉市场上站住脚。

在周斌的带领下,“百花”的规模不断壮大,成为市内首家省级园林花卉公司,原先只有四十几亩的百花园艺场逐步发展成为拥有200多亩花卉示范基地的综合性园林花卉企业。

.....

<<花卉种植致富经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>