<<隐藏的心理学>>

图书基本信息

书名:<<隐藏的心理学>>

13位ISBN编号: 9787203075455

10位ISBN编号:7203075451

出版时间:2012-4

出版时间:山西人民出版社

作者:表昌园

页数:231

译者:千太阳

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<隐藏的心理学>>

内容概要

犯罪心理分析师,常常会通过收集各种微小证据,读出疑犯的内心和犯罪破绽,攻破疑犯的心理防线 ,找到侦破案件的突破口。

而这些分析方法,谈话策略刚好也是商业人士应该具备的谈判技巧。

如今的商界,也是得人心者得天下。

所以在激烈的心理战场上,为了取胜,必须要具备发现对方内心真实想法的能力。

掌握通过现象看出本质的窍门,会让你在任何场合,都能抓住事物的主导权。

一开始,表昌园,这位韩国最有名的侦探在做"犯罪心理学讲座。

的时候,他惊异地发现台下出现了电影导演、大学生、保险销售员、化妆品市场经理、人力资源负责人,甚至不乏三星,CJ(希杰)的企业高层……他们都聚精会神地听他讲看似毫不相干的与。 疑犯。

斗智的心理技巧和案例,因为他们发现犯罪心理学在商务中的。 跨界混搭。

应用其实有着神奇的效果。

于是,表昌园写出这本角度独特特的《隐藏的心理学》,刚一出版就畅销韩国,一度登上韩国各大书店心理学畅销书榜首,并获得韩国文化处大奖,备受各界好评。

他的犯罪心理学讲座也口口相传中开始迅速风靡韩国商界。

<<隐藏的心理学>>

作者简介

作者:(韩国)表昌园 译者:千太阳表昌园,作为韩国最强犯罪心理分析师,侦破连环杀人案等重大 案件,十分了解罪犯的心理。

毕业于警官大学,在许多案件侦破中,有过突出的表现。

为了深造,前往英国艾克赛特大学留学,并获得硕士和博士学位。

回国之后,为了防止潜在的连环杀人犯,决定效力于犯罪预防事业。

现在韩国警察大学授课,致力于培养社会治安专业人才。

同时,作为韩国首次法制报告节目《犯罪心理分析以及心理分析师》的主持人,向大众传授心理分析 技术。

个人著作有《韩国的连环杀人》、《EBS知识prime》。

<<隐藏的心理学>>

书籍目录

引言 想赢就要成为商务分析师!

第一章 闻一知十

胜负由情报决定

分析过程的重要性

对习惯进行分析

学会怀疑已知情报

为恶魔辩护

学会利用空间和环境的力量

为对方制造弱点

通过心理战术鉴别情报

第二章 揭开对方的底牌

通过肢体语言把握事实

最先掌握眼神

让身体说出一切

身体不会撒谎

观察是最好的测谎仪器

从容对待对方的谎言

第三章 让对方说出实话

让对方供出所有

变形提问法

用和睦关系打开对方的心

从协商营救人质上得到的说服技巧

先解决感情问题,再说服对方

击垮对方的最佳替代方案(BATNA)

分析技巧即是对话的技巧

利用视觉刺激对方

好警察、坏警察战略

形成共鸣的技巧

十大积极倾听阶段

第四章 掌握心理主导权

被强势的对手所吸引的心理

正确瞄准搜查对象

领受现场经验知识

我们周围的病态心理者

通过不断的自我攻击,提高逻辑能力

通过反馈主导沟通

抓住解决矛盾转折点

不要过分强调胜负

通过情报员找出突破口

说服人之前先说服时间

承认失败,领悟教训

最好协商技巧是不去协商

<<隐藏的心理学>>

章节摘录

版权页:01 胜负由情报决定现在的移动电话都有来电显示功能,但在过去,移动电话还没有被广泛使用的时候,在接起电话时,你无法判断出对方是谁。

然而,有一件不为人知的事情,那就是当时的通讯公司出于试用,为包括研究人员在内的极少数人, 提供来电显示服务。

其中包括著名报社的记者。

当时,他作为健康福利部记者,写了一篇措辞严厉的报道,批判那些因为医药分成而集体罢工的医生

可是,在这篇报道登出去之后,他的手机突然响了。

接通之后, 听见电话那边有一位男同志又骂又喊, 说完就挂了。

于是,记者就打到电话上显示的号码。

这次电话那头传来一个男子柔和的声音。

让人简直无法相信,他们居然是同一个人。

记者对着电话说:"您好。

我是刚才跟您通话的记者。

刚才是您在电话中威胁我吧?

如果可以的话,我想见您一面。

想听听您的真心话。

"对方顿时紧张起来,磕磕巴巴地说:"你怎么会知道我的电话号码?

"记者说:"关于你的名字,工作地点,具体开哪家医院我都了如指掌能。

"这当然不是事实。

就是因为那个人的态度实在太可气了,所以记者报复性地吓唬他而已。

最后,那个人在无奈之下,只好向记者道歉。

之所以那个人会向记者道歉,就是因为记者掌握了他的信息。

因为,对方掌握了自己的电话号码,所以担心自己的其他信息也有可能暴露了。

可见,一个小小的信息所发挥出来的杠杆效应,可以产生多么大的影响。

如同上述,当你感受到自己被暴露出来时,会做出什么样的反应呢?

你必然会变得手足无措。

并且,不幸的是,人们还会不断地提供自己的信息。

人们的言行举止已经吐露了情报。

之所以有些人能读懂对方的心,或预知对方的行为,就是因为他们不会轻易漏掉这种情报。

这种能力非常值得我们去学习,并且将其灵活运用到工作生活中。

与人接触之前,如果了解到对方的企图,这与对其一无所知相比,就如同2.0视力者与盲人的视力之差

我们一定要努力了解更多的信息,不能成为商业活动中的睁眼瞎。

说服和沟通时代的生存之法,就是在对方掌握自己情报之前,率先捕捉到对方的情报。

掌握情报有助于识破对方心理,以及用不同的方式去建立关系。

但是有一个必要条件。

那就是要确保情报的可靠性。

如今,已不再是过去的洪水式信息时代,而是矛盾信息时代。

上网一点击,就能看到一条信息之下带出的无数条信息。

但唯有确切的信息,才能帮助我们更深层、更准确地了解对方。

古语有云"闻一知十"。

要想做到闻一知十,必须以掌握到一个准确的信息为前提。

否则所掌握的情报,反倒会恶化所建立的关系。

找出证据物的新鲜度在发生命案后,我们第一时间赶去的地方就是案发现场。

<<隐藏的心理学>>

因为那里隐藏有大量的情报信息,也是能够为我们提供最多犯罪线索的地方。

案子的原因和犯人最后留下的情报,都可以在案发现场找到蛛丝马迹。

但是,过了一段时间,现场肯定会被毁损。

如果现场是在户外的情况,很容易受刮风下雨的影响。

如果现场在人流量比较大的地方,很难保证现场不被任何人人侵。

这时最重要的,就是搜集到完好无损的证据物。

在案发现场搜集证据需要非常细心和周密。

受害者一方常常会担心,会不会错过重要的证据。

但实际上,太细心也是一个问题。

假设在某家酒楼里发现了尸体。

那里的酒瓶、被子、烟头、头发丝、纸碎片等,只要是在现场的东西,几乎都会成为搜集的对象。

因为不一定从哪件证物上检测出来的DNA,就会为我们提供关键性线索,所以尽量搜集更多的证据物品,将其送到韩国国立科学所调查研究所。

当然,搜集证据物品有它自己的原则,以及捕捉证据的基准和技术。

但是,现场搜集人员会尽可能加宽搜集标准。

相反,在实验室分析人员,则希望现场搜查人员只带来必要的证据物品。

如果现场搜集人员能直接分析证据物,就会有鉴别性地去搜集资料。

但事实上,目前还达不到这种程度,所以只能加宽搜集证据物的基准,以免有遗漏。

<<隐藏的心理学>>

媒体关注与评论

案发现场几乎很难找出证据和线索,犯罪心理分析师,却能以周密的分析能力和高超的心理战略,与 犯人进行交涉。

韩国国内最著名的心理分析师表昌园教授,通过这本书介绍了他本人通过多年实践,总结的心理分析 经验。

让读者学会看透人心的方法。

犯罪心理学中的说服协商的方法,判断能力以及压倒对方的谈判技术,不仅适用于主导权决定成败的 商务场合,对喜欢心理学的读者,也有不少帮助。

——韩国CJ集团宣传部经理 申东辉 从商的人为了达到自己的目的勾心斗角。 在这激烈的心理战上,为了取得胜利,需要很快地进入角色,并用最短的时间内去掌握对方的一切。 本书根据表昌园教授的实战经验,介绍了如何具备冷静的思维能力,洞察力以及所需的心理战术。

相互竞争的同时,也不忘给予对方关怀和理解,并且通过形成共鸣来主导协商的方法获得对方的信任 ,同时也从中获取自己的利益。

《隐形的心理学》对需要面对心理战的商业人士教授了具体实用的谈判技巧。

——韩国三星Techwin公司执行董事 都仁禄

<<隐藏的心理学>>

编辑推荐

《隐藏的心理学》编辑推荐:风靡韩国商界的"犯罪心理学"心理学畅销书第一名,韩国文化处大奖

韩国第一侦探传授商业人士必备37种读心术,三星、希杰高管推荐。

不要在我面前演戏,我知道你内心的底牌!

把"犯罪现场"搬到"商场",要主动,要俘获人心,要赢!

《隐藏的心理学》由千太阳译。

完整的谈判策略、出色的思维判断和科学洞察力赋予了犯罪心理分析师洞悉对方心理的能力,因此被 誉为"麻烦终结者"。

这种洞悉人心的秘术可以运用于各种场合,各类人群,我们可以通过观察对方的肢体语言、采用情感 沟通、视觉刺激等各种方法让对方亮出底牌,从而把握事实真相。

在书中,有韩国第一侦探之称的表昌园在这本韩国心理学畅销书第1名《隐藏的心理学》中结合多起震撼人心的重大命案的侦破案例,讲述具体的心理分析战术,并且引用中外典故、最新心理学研究报告,资深心理学教授的研究成果等内容反复论证、说明问题,是一部将犯罪学应用在商界严谨、科学、引人入胜的心理学杰作。

《隐藏的心理学》刚一出版就畅销韩国,一度登上韩国各大书店心理学畅销书榜首,并获得韩国文化处大奖,备受各界好评,他的犯罪心理学讲座也在口口相传中开始迅速风靡韩国商界。

<<隐藏的心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com