

<<做生意就要学会会计>>

图书基本信息

书名：<<做生意就要学会会计>>

13位ISBN编号：9787204097975

10位ISBN编号：7204097971

出版时间：2009-1

出版时间：内蒙古人民出版社

作者：李元秀 编

页数：277

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做生意就要学会算计>>

前言

以前，我们是那么的贫穷，那么的一无所有。我们没有舞台，更没有成功胜利的而获得的掌声……但今天，我们这一代又是如此幸运，尽管我们还在发展的道路上行走或奔跑，我们必竟有了人生创业和为之奋斗的事业舞台。

人们常说，心有多大，天地就多大；做为一个创业者来讲，更重要的是有一个天地大舞台。

如今，一个充满机遇和挑战的时代就在我们身边，社会为我们提供了一条光明坦荡的大道，那就在人生的天地大舞台上创业：创业成功，你可以实现你梦寐以求的生存价值；创业成功，可以让你按照自己的自由意志生活；创业是人一生中在天地大舞台上最亮丽的时刻。

在创业面前，身世卑微或高贵已没什么不平等，学问高低也无多大差别，只要你有这颗改变自己命的心，只要你有眼光，有谋略，敢于冒险，精明能干，总之，只要你以积极的心态，立刻去行动就行！

当然，要创业赚钱并非一件很容易的事情，创一家公司或一个实体也有许多东西需要我们去学习，即使你只是开一家规模很小的企业，也必须要熟悉精通其中的许许多多技巧和门道，这也是我们编撰本套《助你成功的智慧丛书》的真实意图所在。

<<做生意就要学会算计>>

内容概要

金钱不是惟一或万能的，只有靠“心眼”做人，靠“手段”做事，才是你成功的资本。成功的道路上充满了曲折，只有让“心眼”配合，让“手段”扶佐，你才能做到如鱼得水、游刃有余。

<<做生意就要学会算计>>

书籍目录

做人有心眼更要有大智慧做人有心眼更要有心胸示弱的动机是最后示强眼光要时刻往上看做人要有心策做大局面需要安排步骤才智是成功的资本做人不能松懈掉以轻心做人要懂得推进之道做人谋事需要真聪明做最有把握的事扩大成事的局面做人的大智慧就是守住自己有目标才能迈动脚步做人只怕没有定力大丈夫要有敢作敢为的气魄做一个负责的人心事不可随便说做人要敢于挺身而出“稳”字的智慧打出一张大智慧的牌韬光养晦做人华而不炫做人讲究深藏不露委曲求存彰显智慧欲擒故纵之策显高明以弱图强有绝技善用低调达到高调低调屈从，反客为主外晦内明，装傻卖乖以弱胜敌有韬略养精蓄锐做大事暂时低身是为了长久直立学会藏身等待时机隐炫之道仿贤人富而不奢成就首富不必处处争先莫吹嘘自己之能自恃清高必然导致迂腐得意而莫忘形不要太把自己当回事拥有凡人之心恃才切勿自傲行为低调好做人心平才能守节低调做人是成功的另一种境界切莫骄人傲世小不忍则乱大谋做事身藏不露有谋有略败中求胜有谋略性有巧拙成大事不妨适当地贬低自己最佳的自我保护之道不要怕丢面子以退为进，棋高一着大巧若拙显睿智善用拟态和保护色学会在妥协中保全自己低调策略具有普遍的制胜意义进在退中求的道理做事不要强出头示弱乃生存之大智锋芒毕露者不聪明愚憨是一种潜智慧不显眼的花草少遭摧折盼头不是靠等来的打败逆境方为强者拥有一双犀利的眼看清哪一步最危险踩稳起跳板最关键显身手时一定要精彩以智行事保全局做事要有定力和章法要把事情做到底做人做事要讲求内外兼修凡事都要以身作则做事讲求静而不傲处世要宠不骄败不馁吃亏是福贪得是祸不苛求付出就有回报要处世就要先为人做人认真但不较真发挥热情与兴趣学会听人说话做人自知不可少做事不要无端猜疑做人要品德至上做一个有品味的人坚定自己的立场抛掉人生杂念一诺千金的诚信做人要洁身自好做事要顺其自然自信才有力量坚持原则才能树立起威信做人要正直说话要委婉人贵在有自知之明不该说的就别说似是而非好解脱会说善意的“谎言”善于讲幽默话

<<做生意就要学会算计>>

章节摘录

富而不奢成就首富 洛克菲勒是人所熟知的全世界第一个拥有十亿美元以上的富翁，他的家庭生活不用说远高于普通人家，甚至胜过一般的王室家族。

尽管其家如此富有，但洛克菲勒对儿女的零用钱这样的小事也始终管得很紧。

他规定零用钱因年龄而异：七八岁时每周三十美分，十一二岁每周一美元，十二岁以上涨到二美元，每周发放一次。

还给每人发一小账本，要他们记清每笔支出的用途，领钱时交他审查。

钱账清楚，用途正当的，下周递增五美分，反之则递减。

同时允许做家务活可以得报酬，补贴各自的零用。

例如，逮一百只苍蝇十美分，逮一只耗子五美分，背柴、垛柴、拔草各若干。

孩子们便都抢着干。

后来当副总统的二儿子纳尔逊和后来兴办新兴工业的三儿子劳伦斯还主动要求合伙承包替全家人擦鞋的活儿，皮鞋每双五美分，长统靴十美分。

第一次世界大战期间，全家老小各自吃配给的份额，烤蛋糕时要儿女们交出等量的食糖。

此时男孩们合办“胜利”菜园，种出瓜菜卖给家里和附近的食品杂货店。

纳尔逊和劳伦斯还合伙养兔子卖给医学研究所。

儿女们外出上大学时，规定的零用钱与一般同学不相上下，如有额外用途必须另外申请，以致喜欢吃喝玩乐、交女朋友的四儿子温斯格普有一次欠了账还不出，只得向大姐巴博借钱救急。

小儿子“胖娃娃”戴维（后来当大通国民银行总裁）读大学时也一样恪遵家教。

有一次放假回纽约，同行的一个同学眼见他记账，这个饮料多少钱，那道菜多少钱，还很不理解。

<<做生意就要学会算计>>

编辑推荐

每一个成功者都有一个艰难的开始，只要勇于开始，就一定能找到成功的路。
成功的过程又像攀越一座高山，要到达顶峰，就必须一步一步、脚踏实地的迈进每一步。

征服畏惧、建立自信的最快、最切实有效的方法就是坚持做你害怕做的事情，直到你获得成功的经验。

做事过程中的障碍与失败，就是通往成功之路最稳健的踏脚石。

肯研究，利用它们，便能从失败中吸取经验，直至成功。

积极的人在每一次忧患中都看到一个机会，而消极的人则在每个机会中看到某种忧患。

这便是成功者与失败者的区别所在。

积极者之所以能够成功，是因为他与别人共处逆境时，别人失去了信心，他却下定了决心来实现自己的目标。

伟大的事业不是靠力气、速度和身体的敏捷完成的，而是靠性格、意志和知识的力量完成的。
要想取得事业的成功。

最好的方法就是集中你所有的智慧、所有的热忱，把今天的工作做得尽善尽美。

为明天的成功打下坚实的基础。

一滴墨水，可以引发千万人的思考。

一本好书，可以改变无数人的命运。

<<做生意就要学会算计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>