

<<旺业人生必备文辑（套装全6册）>>

图书基本信息

书名：<<旺业人生必备文辑（套装全6册）>>

13位ISBN编号：9787204103126

10位ISBN编号：7204103122

出版时间：2010-2

出版时间：凌泽贤 内蒙古人民出版社 (2010-02出版)

作者：凌泽贤

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<旺业人生必备文辑（套装全6册）>>

内容概要

《旺业人生必备文辑(最新版)(套装全6册)》包括：《开店必备：开店管店细节决定店铺盈亏……》、《旺铺之道：选址装修方略决定店铺生存……》、《金牌店长：领导店铺赚钱的实战修炼……》、《开店创业：这样开一家赚钱的个性店……》、《开店必读：小本开店创业业全程指导手册……》和《网上开店：最新网络赚钱全程指导手册……》。

《开店必备：开店管店细节决定店铺盈亏……》内容简介：开店管店的细节决定了一家店铺的成败，《开店必备：开店管店细节决定店铺盈亏……》内容广博，详细向读者介绍了开店的多种经验，为那些创业开店者出谋划策，指点迷津。

在《开店必备：开店管店细节决定店铺盈亏……》中，编者根据基本的开店经营流程和运作程序，分别从开店所具备的条件、市场调研、筹划与准备、营销与服务、管理与理财、异常情况处理等多个方面进行剖析和讲解，展现了创业者迫切关心和急需应用的经营理念 and 经营智慧。

书中理论知识与操作方法相结合，全方位地向读者介绍了创业开店的艺术技巧和策略。

《开店创业：这样开一家赚钱的个性店……》内容简介：在流行之中创独行，在众行之中求反行，在都有之中寻空缺，在先进之中觅后进，在热门之中爆冷门，这是现代商业社会赚钱的不变真理。

在竞争日益激烈的现代商业社会，人人都能想到的生意很难赚钱。

要想轻轻松松地赚钱，开店者必须懂得创新，具体到开店而言，即开店要有自己的个性，这样才能在众多的竞争者中脱颖而出。

开店就要开一家个性店，而盲目跟风，跟在别人的后面做生意根本没有出路，更谈不上赚钱。

独树一帜，别出心裁，以奇制胜，不论在哪个行业都是赚钱的不二法门。

《开店必读：小本开店创业业全程指导手册……》广征博引，收录了大量开店经营的真实案例，并加以总结归纳，为创业开店者出谋划策，指点迷津。

编者根据开店的经营流程和运作程序，分别介绍了开店所具备的条件、市场调研、筹划与准备、选址与布局、营销与服务、管理与理财、异常情况处理、连锁加盟和网上开店等创业者迫切关心和急需应用的经营智慧和赚钱艺术。

《旺铺之道：选址装修方略决定店铺生存……》内容简介：店址的选择与装修对店铺经营有着至关重要的作用，选址装修的好坏直接关系到店铺经营成功与否。

可是，很多的开店创业者与经营者不知道如何才能选择一个可以赚钱的店址。

《旺铺之道：选址装修方略决定店铺生存……》通过对大量选址装修案例的研究与总结，总结出开店选址装修的经验与技巧，可以帮助经营者选择恰当的地点开店，指导经营者选择合理的方法装修店面，让开店经营者赢在起跑线，轻松赚大钱。

《网上开店：最新网络赚钱全程指导手册……》内容简介：现代社会是信息社会，网络已经成为信息传播的最重要载体。

随着互联网的普及，网上开店、网上购物、网上赚钱、网上创业等等这些新潮词汇对人们来讲已经不再陌生。

越来越多的人开始在网上寻找商机。

《网上开店：最新网络赚钱全程指导手册……》全面地讲解了网上开店的知识，从开店前的准备到如何完成一次交易，从网店的精美装修方案到提高网店人气浏览量操作，从店铺数据安全备份到网上交易中各个环节的纠纷处理.逐一分析、全面讲解，为广大白手起家的草根网上创业者提供全方位、最实用的网店经营策略。

书籍目录

《开店必备：开店管店细节决定店铺盈亏……》目录：第一篇 开店前的准备第一章 审视自身的资源 发掘自己的特长你是否适合开店创业?你的想法是否赢得家人和朋友的支持?是否具备相关的商业知识?是否具备开店的启动资金?是否具备强烈的赚钱欲望?是否具备承受失败的心理准备?第二章 选择一个最适合的行业认真考虑到底要开哪种店开店时需要考虑的基本因素全盘预估经营情况从三个角度确定开店定位掌握市场信息关注市场的变化挖掘市场需求餐饮业经营法则第三章 装修与设计是店铺的“脸面”用店铺招牌吸引顾客的目光橱窗设计是店铺的“眼睛”墙面装修至关重要……第四章 店铺进货指南第二篇 店铺的人力资源管理第五章 制定人力资源管理制度第六章 把握员工与团队管理第三篇 成功店铺实战攻略第七章 让店铺正常运转第八章 商品陈列的十个中药细节第九章 销售时店铺的核心第十章 做好店铺的财务管理第十一章 管理好顾客才能赚大钱第四篇 店铺的货品和日常设备管理第十二章 对商品进行盘点第十三章 商品的维护和保养第十四章 开店应知的设备使用维护管理规范第五篇 店铺异常及卫生情况管理第十五章 店铺安全管理第十六章 店铺紧急事件管理第十七章 店铺卫生管理附录 开店事物及注册《开店必读：小本开店创业业全程指导手册……》目录：第一部分 开店准备篇第一章 开店者应该具备的素质要具备强烈的赚钱欲望要具备诚信的品质要具备冒险的精神要具备商业头脑要具备领导能力要具备商业知识第二章 做好开店前的准备工作想好要开哪种店确定经营范围对经营业务进行自我评估成本费用估算拓宽融资渠道时刻对风险保持警惕第三章 开店选址是关键第二部分 店铺宣传篇第四章 做好店铺的宣传工作第五章 对店铺进行包装第三部分 日常运营篇第六章 对货品进行管理第七章 店铺的员工管理第八章 商品陈列室无声的推销员第九章 销售管理是经营店的核心第十章 店铺的顾客管理秘诀第十一章 聚集店铺的财务管理第十二章 店铺合同管理第四部分 实战指导篇第十三章 特色小店经营指导第十四章 开一家赚钱的网店第五部分 卫生及异常情况管理篇第十五章 店铺卫生管理第十六章 店铺紧急情况处理方式《旺铺之道：选址装修方略决定店铺生存……》目录：第一篇 店铺选址基础第一章 占据黄金宝地方能财源滚滚教你如何选好店址开店选址技巧选择最具潜力的商圈如何识别店面最佳区域签一份完善的店租合同租赁店面应注意的环节面北朝南，成功一半第二章 好的店面布局收获好影响为店面取个最合适、响亮的名字出入口设计诀窍利用灯光增强店面氛围……第三章 完善的商品陈列带来经济效益第二篇 个性店选址篇第四章 选一个能长久赢利的餐饮店址第五章 合理的餐饮店内外规划第六章 合理的餐饮店厨房布局第七章 店址对服装店尤其重要第八章 精心布局你的服装店第九章 服装店的服饰陈列学问第十章 零售店店址选择攻略第十一章 务实的店铺布局带来高销量第十二章 零售店商品陈列第十三章 跟药店选址有关的问题第十四章 成功药店的布局环节第十五章 药店药品的陈列学问第十六章 书店音像店选址的讲究第十七章 书店音像店的布局装潢第十八章 书店音像店商品陈列第十九章 酒吧选址攻略第二十章 酒吧的布局与装潢第二十一章 咖啡馆选址有研究第二十二章 咖啡馆特别气息的装潢布局第二十三章 茶叶店选址相关问题第二十四章 茶叶店的设计与布局第二十五章 茶叶店货品陈列相关问题第三篇 店铺投资偏第二十六章 店面投资常识第二十七章 对各种店面的投资分析《网上开店：最新网络赚钱全程指导手册……》目录：第一篇 开办网店前的准备第一章 没有钱也能开一家赚钱的网店网上开店，钱景无限电子商务模式全接触网上开店：不需要高深的网络技术-安排业余时间：兼职也能轻松当老板全新的生活：在线上开始属于自己的生意网络创业，你完全可以做到第二章 现在开启你的电子商务事业网上开店的最基本条件哪些人适合网上开店网上开店前的心理准备网上开店前的软硬件准备选择最适合的开店平台网上开店的一般流程优秀店主给新手卖家的几点经验第三章 网上开店卖什么最赚钱如何确定网店经营范围影响网络购物的12大因素网络上什么商品卖的最火哪些商品具有“热卖”潜质……第四章 网上开店进货指南第二篇 网店开门红——60分钟网上开店实战指南第五章 60分钟网上开店实战教程 ——淘宝网第六章 60分钟网上开店实战教程 ——易趣网第七章 60分钟网上开店实战教程 ——腾讯拍拍第八章 60分钟网上开店实战教程 ——百度有啊第九章 60分钟网上开店实战教程 ——独立网店第三篇 优秀网店赚钱的秘密第十章 好店铺，好生意——打造顾客喜欢的网上店铺第十一章 好宝贝，秀出来——拍摄吸引眼球的商品图片第十二章 热销网络——新开网店如何宣传第十三章 信用为王——快速成为皇冠级信用卖家第十四章 留住顾客——如何与网上顾客交流沟通第十五章 “包”赢天下——砍掉网上开店的包装物流，威本第十六章 网上开店如何收付款第十七章 售后服务成就完美口碑第十八章 进军海外市场第四篇

不可回避的话题——网络安全和法律法规第十九章 网络安全防护——给网店安上“防火墙”第二十章 网上开店的法律法规《金牌店长：领导店铺赚钱的实战修炼……》目录：第一篇 职业基础篇第一章 做一名真正的金牌店长 第一节 店长应该具备的职业形象仪容仪表的标准姿态的标准着装的标准微笑服务 第二节 店长应该具备的基本素质店长应具备的素质店长应具备的能力店长应具备的其他素质 第三节 店长的主要工作职责店长的的工作范围有哪些店长的工作职责有哪些店长的多重角色店长应该注意的工作细节第二章 提高工作效率强调店铺的执行力 第一节 高效管理店铺如何提高工作效率对店铺进行高效管理的方法和流程 第二节 时间就是金钱学会充分利用时间每一天都做最有价值的事做事情一定要有计划 第三节 店长是店铺的核心店长要正确授权一定要加强店铺的执行力店长要树立自己的权威第三章 注重员工及团队管理 第一节 以人为本，关注员工选择最合适的员工提升员工的积极性为员工提供个人发展空间倾听员工的心声打造员工培训系统 第二节 打造一支优秀的团队团队的基本特征及类型团队成功应注意的事项打造团队协作精神用会议的方式管理团队化解团队内部矛盾的方法第二篇 经营管理篇第四章 塑造完美店铺形象 第一节 用店铺形象吸引顾客不能忽视店铺的色彩设计……第五章 信息管理是店铺赚钱的助推器第六章 做好销售管理才能赚大钱第七章 严格谨慎地进行财务管理第八章 金牌店长的顾客关系管理秘诀第三篇 店铺管理篇第九章 店铺卫生管理第十章 店铺的安全情况管理附录《开店创业：这样开一家赚钱的个性店……》

章节摘录

一、所处位置是否有吸引力包括店铺所在地环境好坏、交通条件是否方便、服务区域的人口情况、目标顾客群收入水平、消费意识及品味等。

店铺地理环境的好坏有两种含义：一种含义是指店铺周围的卫生状况。

另一种含义指店铺所处位置的繁华程度。

一般来说，店铺若处在车站附近、商业区或人口密度高的地区或同行业集中的街上，这类开店环境应该具有比较大的优势。

交通条件是不是方便：顾客到店后，停车是否方便；货物运输是否方便；从其他地段到店里来乘车是否方便等。

交通条件方便与否对店铺的销售有非常大影响。

周围设施对店铺是否有利：有的店铺虽然开在城区干道旁，但干道两边的栅栏，却使生意大受影响。

如何选择呢？

典型的街道有两种：一种是只有车道和人行道，车辆在道路上行驶，开车人的视线很容易地就扫到街两边的铺面；行人在街边行走，很自然地就能进入店铺，这种街道开店比较好。

但街道宽度若超过30米，则位置又将打折扣。

街道太宽敞有时反而不聚人气。

据调查研究表明，街道为25米宽，最易形成人气和顾客潮。

另一种典型街道是车道、自行车和人行道分别被隔开，其实这是一种封闭的交通，选择这种位置开店一般来说不太好。

服务区域人口情况：一般情况是开店位置附近人口越多、越密集越好。

目前大中城市都相对集中形成了各种区域，例如商业区、旅游区、高校区等，在不同区域开店应注意分析这种情况。

目标顾客收入水准：在富人聚集的地段开设首饰店、高档时装店便主要是根据了目标顾客高收入这一特点。

城市周边建设的各种商业别墅群或有档次的小区，都是富人聚集的地方之一。

有三岔路口、拐角的位置一般为好位置，坡路上、偏僻角落、楼屋高的地方位置较次。

影响开店位置的因素很多，为什么有的偏僻小巷的店铺生意年年兴隆，而有些繁华地段的店铺却经营艰难？

所以，还应“具体情况具体分析”。

位置的好坏是相对的而不是绝对的。

生意的好坏不单单取决于位置，与店铺的经营内容、方式、服务、形象均有密切关系。

二、店铺本身是否有吸引力店铺种类或商品组合、包装、搭配、陈列、价位等是否有吸引力。

三、店铺是否有吸引力店铺面积、广告需求及顾客服务都会影响到店铺生意。

以上三方面是相互联系的，在开店定位时要充分考虑以上要素，并尽可能把问题想出来，先把总体规划搞好，多想一些策略，以便店铺一开张便能旗开得胜。

“热门行业”是一个模糊的概念，从总体来说，热门行业都具有以下特征。

· 热门行业都是新兴的朝阳产业，发展迅猛，机会多多；· 热门行业是顺应市场经济发展潮流而诞生的，符合市场的要求，能够满足市场的需求。

· 热门行业竞争激烈，人才济济，从事热门行业的人不但可以锻炼自己的实力，而且可以借此实现自身的价值。

· 热门行业的收入水平高。

每种职业都会给从业者带来职业收入，但各种职业收入的水平千差万别，最高最低之间可能相差几百倍，甚至有可能更多，那些高收入的行业自然会成为人们争相谋取的热门行业。

一般来说，高收入往往与高风险和高投入相对应，必须在从业过程中有成功与失败两种思想准备。

· 热门行业的工作环境优越。

良好的工作环境的内涵主要有：精良的工作设施，如电脑、先进的仪器仪表；舒适的工作环境，如整

<<旺业人生必备文辑（套装全6册）>>

洁、明亮、安逸的场所和岗位；优厚的福利措施，如薪水外的实物分配、保险、旅游机会、进修可能等；以及融洽的人事关系。

不过，工作环境与职业收入间存在着一定关联性，一般来说，具有良好工作环境的行业很多时候也有不菲的收入。

<<旺业人生必备文辑（套装全6册）>>

编辑推荐

《旺业人生必备文辑(最新版)(套装全6册)》：个性经营 赚钱首选，开店有智慧，赚钱有诀窍。图文并茂步骤详细网店超级卖家亲手教你网上开店赚钱的秘密让你轻松上手立刻网上开店小本创业，首选网店没有多少钱也能开一家赚钱的店淘宝、易趣、拍拍、有啊火速开店网上开店进货指南网上开店卖什么最火如何打造个性化店铺网上交易如何付款进军海外市场克隆成功者的经验，复制成功者的模式，《旺业人生必备文辑(最新版)(套装全6册)》已帮助数十万人成功开店创业小店做大——差异化求生存大店做旺——正规化求规模旺店做名——品牌化求发展你是对网店经营仅仅是动心一族呢，还是早已开始成为动口、动手甚至动脑一族了？《旺业人生必备文辑(最新版)(套装全6册)》完全从实战角度出发，讲述对网商最实用的经营管理经验和技巧。

如果您对电子商务饶有兴趣，如果您对网络销售还很迷茫……那么，这本书将会帮您答疑、解惑。

《旺业人生必备文辑(最新版)(套装全6册)》系统、全面地介绍了网上开店的基本方法和技巧，紧紧以“网上开店入门-淘宝开店-易趣开店-拍拍网开店-独立网店经营-网上开店通用技巧”为线索展开内容，其中既包括网上开店前的准备工作、开店的基本流程，也包括在不同电子商务平台开店的具体操作步骤、店铺装修技巧和经营技巧等。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>