第一图书网, tushu007.com

<<鬼谷子>>

图书基本信息

书名：<<鬼谷子>>

13位ISBN编号：9787207058331

10位ISBN编号：7207058330

出版时间：2003-1

出版时间：黑龙江人民出版社

作者：李一宇 译注

页数：257

字数：330000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《鬼谷子》一书，一直为中国古代军事家、政治家和外交家所研究，现又成为当代商家的必备之书。它所揭示的智谋权术的各类表现形式，被广泛运用于内政，外交、战争、经贸及公关等领域，其思想深受世人尊敬，享誉海内外。
然而，就是这样一本赫赫有名的书籍，因为所崇尚的是谋略，权术及言谈，辩论之技巧，其思想与儒家所推崇的仁义道德大相径庭，因此，历来被视为洪水猛兽，更有禁而毁之者，私下却时而习之，乐此不疲。
《鬼谷子》一书，历来被人们称为：“智慧禁果，旷世奇书，它在中国传统文化中颇具特色，是乱世之学说，乱世之哲学。
它的哲学是实用主义的道德论和侩同，讲求名利与进取，是一种讲求行动的实践哲学，其方法论是顺应时势，知权善变。
《孙子兵法》侧重于总体战略，而《鬼谷子》则专于具体技巧，两者相辅相成。
《鬼谷子》这部两千多年的谋略学巨著，是中国传统文化中的奇葩。
它集中了国人心理揣摩，演说技巧，政治谋略的精华，为当代政界人士，企业界人士，商业经营者，管理人员，公关人所必读。
本书以政治、军事斗争案例和商用案例为经典案例，深入剖析《鬼谷子》的智慧谋略，本着批判地继承之的原则，去其阿谀奉承等封建糟粕，汲取善于处理人际关系的精华；去其弄权斗术等封建糟粕，汲取谋略方法的精华。
这样，我们就不会困于古书，而能将优秀的文化遗产为己所用，发扬光大。

书籍目录

第一术 捭阖阴阳 （一）程婴救孤 （二）司马熹的连环阖术 （三）贺若弼渡江灭陈 （四）巧转阴阳 米耶化整为零 （五）慢人半步 捭阴为阳第二术 则柔弛张 （一）伍子胥驰张疲敌 （二）田单软硬兼施 （三）孙膑以软克硬 （四）奥里弗以柔克刚 （五）哈默柔招创品牌 （六）乔治·约翰以柔附刚第三术 守司门户 （一）去掉对方关键人物 （二）烧毁对方粮草 （三）利用水、火助政 （四）白花油——守司品牌用户 （五）没有特色，就要创造特色——以特色为门户第四术 周密贵微 （一）王允巧施美人计 （二）李允则三招固雄州 （三）留意细微之事 （四）自揭其短 扬名立万第五术 为人自为 （一）苏代阳为人划阴为己谋 （二）歇一下再战——曹玮的疲敌术 （三）尔朱敞换装出逃 （四）新星点灯——方便别人的赚钱术 （五）既为经销商更为自己第六术 阴极返阳 （一）狄青的待客之道 （二）御史断句判家产 （三）项羽的破釜沉舟计 （四）葛兰素反阴为阳 （五）别人的“极阴”我方的“极阳”第七术 张网得实第八术 欲取反与第九术 见微知类第十术 圆方决策第十一术 知之始己第十二术 得情制人第十三术 环转退却第十四术 抵巇第十五术 深隐待时第十六术 飞箝第十七术 钩箝第十八术 重累第十九术 立势制事第二十术 空往实来……

章节摘录

第二术刚柔弛张[原文]《鬼谷子·捭阖篇》曰：“ 圣人之在天下也，自古及今，其道一也。
变化无穷，各有所归。
或阴或阳，或柔或刚，或开或闭，或弛或张。
”[注解]就是说，自直至今，圣人们治理社会，处理事端，虽然运用千万种方式，变换千百种手法，无论怎样变化无穷，其宗旨都在于一点：阴阳、柔刚、开闭、弛张。
总之一句话：不外软硬两手，刚柔兼施。
（一）伍子胥弛张疲敌春秋时，吴国公子光利用宴会之际，派专诸以献鱼为名，暗藏匕首刺杀了吴王僚，夺得王位，这便是吴王阖闾。
这些计谋都是他的臣僚伍子胥设计的。
伍子胥因为父亲和哥哥无辜遭楚平王杀害，所以对楚国恨之入骨，逃亡到吴，想借外人之力而报己仇。
他助阖闾夺得王位后，便催促他下令伐楚。
那时，楚为南方大国，兵多将广，比吴国强大得多，因而吴王问伍子胥以何计胜楚。
伍子胥说：“ 可用弛张疲敌术。
请大王派三支军队，前去轮番骚扰敌人。
我们军队去进攻时，楚军必倾巢而出，想凭借优势速战速胜。
我军见他们出动后，便退回据守，不与他们正面交锋。
等楚军退回，我们的第二支军队再去攻扰。
见楚军迎战，又退回休息。
第三支军队亦如此。
如此反复，我们用此软手段，必能将楚兵拖垮，然后使用硬手段，三军齐出，必能大败楚军。
”吴王听后叫绝，依计而行，果然拖垮了楚兵，大胜楚军，而后又攻破楚国。
这是主动运用“ 刚柔弛张 ”的先软后硬之术克敌制胜的例子。

媒体关注与评论

《鬼谷子》一部研究、社会、经济、政治谋略权术的智能之书。
《鬼谷子》一部历来享有“智能禁果、旷世奇书”之称的巨著。
欧阳修谓《鬼谷子》：“因时适变，权事制宜，有足取者。
”　长孙无忌谓《鬼谷子》：“便辞利口，倾危变诈。
”　柳宗元谓《鬼谷子》：“险戾峭薄，恐为妄言，乱世难信，学者不宜道之。
”　为什么一本书会有如此极端的毁誉褒贬，这是因为《鬼谷子》以功利主义思想冷眼静观尘世，为了达到自己的目的，一切自认为最合理的手段都可以运用，这在那些思想已泡烂于仁义道德酱缸里的道学家们看来，不啻于洪水猛兽，必置之死地而后快，乃理所当然之事。
当今时代，商战之激烈残酷，甚于兵战，置身商场，你不用“谋略”，你的对手却用，所以，最后失败的肯定是你。
孙子曰：“兵不厌诈”，你不诈，你甚至厌诈，你就不能和别人竞争，就要被社会所淘汰。

编辑推荐

本书以政治、军事斗争案例和商用案例为经典案例，深入剖析《鬼谷子》的智慧谋略，本着批判地继承之原则，将谋略方法的精华分为四十二术。
一直为中国古代军事家，政治家和外交家所研究，现又成为当代商家的必备之书。
它所揭示的智谋权术的各类表现形式，被广泛运用于内政、外交、战争、经贸及公关等领域，其思想深受世人尊敬，享誉海内外。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com